ISSN 1995-7637
12+

ФЭС ФИНАНСЫ ЭКОНОМИКА СТРАТЕГИЯ

2000 ФИНЭКОНОМСЕРВИС

Том 18 № 7

№ 7 / 2021

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

FES: FINANCE. ECONOMY. STRATEGY

SCIENTIFIC-PRACTICAL AND METHODOLOGICAL MAGAZINE

2021 Vol 18 № 7

П БРЕЙГЕЛЬ КРЕСТЬЯНСКИЙ ТАНЕЦ (ФРАГМЕНТ), 15 8 г
МУЗЕЙ ИСТОРИИ И ИСКУССТВА, ВЕНА

ФЭС: **Финансы. Экономика. Стратегия**

Редакционная коллегия ФЭС:

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР – ШУЛЬГИНА Лариса Владимировна –
д.э.н., профессор кафедры цифровой и отраслевой экономики ВГТУ (г. Воронеж);

ЖУКОВ Василий Иванович – д.ист.н., профессор, академик РАН (г. Москва);

ЗАКШЕВСКИЙ Василий Георгиевич – д.э.н., профессор, директор НИИЭОАПК ЦЧР России, академик РАН (г. Воронеж);

КЛЕЙНЕР Георгий Борисович – д.э.н., профессор, член-корр. РАН, заместитель директора ЦЭМИ РАН, председатель научного совета при ООН РАН (г. Москва);

ХИЦКОВ Иван Федорович – д.э.н., профессор, академик РАН, заслуженный деятель науки РФ, главный научный сотрудник НИИЭОАПК ЦЧР России (г. Воронеж);

АЛТАЙУЛЫ Сагымбек – д.т.н., профессор кафедры технологии пищевых и перерабатывающих производств Казахского агротехнического университета им. Сакена Сейфуллина, академик Академии сельскохозяйственных наук Республики Казахстан (гг. Алматы, Астана, Казахстан);

АЛИЕВ Адалят Байрамали – д.т.н., д.э.н., доктор транспорта, профессор кафедры организации и управления промышленностью Азербайджанского архитектурно-строительного университета (г. Баку, Республика Азербайджан);

АЛЬ-МУССАВИ Рахман Хасан Али – доктор философии в экономике, профессор, Департамент экономики, Колледж управления и экономики Университета Вассита (Ирак);

МАРШАН Александр Владимирович – д.э.н., профессор Института экономики и управления в промышленности, Почетный доктор ЦЭМИ РАН, действительный член Европейской академии естественных наук, г. Ганновер, Германия (г. Хельсинки, Финляндия);

ТЫМИНСКИЙ Владимир Георгиевич – к.геол.-мин.н., д.филос.н., профессор, Президент Европейской академии естественных наук (г. Ганновер, Германия);

АЛЕШНИКОВА Вера Ивановна – д.э.н., профессор кафедры маркетинга Государственного университета управления (г. Москва);

БЕЗРУКОВА Татьяна Львовна – д.э.н., профессор, зав. кафедрой экономики и финансов ВГЛТУ им. Г.Ф. Морозова, Академик Российской Академии Естествознания, почетный работник ВПО РФ (г. Воронеж);

ГАСИЛОВ Валентин Васильевич – д.э.н., профессор кафедры экономики и основ предпринимательства Воронежского государственного технического университета, заслуженный работник высшей школы РФ (г. Воронеж);

ЗАРЯЕВ Александр Васильевич – д.т.н., профессор, заслуженный сотрудник МВД России (г. Воронеж);

КОРНЕЕВА Ольга Сергеевна — д.биол.н., профессор, проректор по научной работе, зав. кафедрой микробиологии и биохимии ВГУИТ (г. Воронеж);

ЛАЗУРИНА Людмила Петровна – д.биол.н., профессор, зав. кафедрой биологической и химической технологии КГМУ (г. Курск);

ЛЬВОВИЧ Игорь Яковлевич – д.т.н., профессор, ректор ВИВТ, профессор Панъевропейского университета Братиславы (Словакия);

МЕЩЕРЯКОВ Дмитрий Алексеевич – д.э.н., профессор кафедры региональной экономики и менеджмента МОАУ ВПО ВИЭСУ, Почетный работник ВПО РФ (г. Воронеж);

МИРОНОВИЧ Антон Васильевич - доктор истории, профессор университета в Белостоке (Польша)

МОСКОВЦЕВА Лариса Владимировна – д.э.н., профессор, зав. кафедрой государственного и муниципального управления ЛГТУ (г. Липецк);

САПОЖНИКОВА Наталья Глебовна – д.э.н., профессор, зав. кафедрой бухгалтерского учета ВГУ (г. Воронеж);

СЕРОШТАН Мария Васильевна – д.э.н., профессор кафедры стратегического управления Института экономики и менеджмента БелГТУ им. В.Г. Шухова (г. Белгород);

СИРОТКИНА Наталья Валерьевна — д.э.н., профессор, зав. кафедрой цифровой и отраслевой экономики ВГТУ (г. Воронеж);

СМЫСЛОВА Ольга Юрьевна – д.э.н., доцент Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, Липецкий филиал;

ТРЕЩЕВСКИЙ Юрий Игоревич – д.э.н., профессор, зав.кафедрой экономики и управления организациями ВГУ (г. Ворогнеж), член-корреспондент Российской академии естественных наук;

ЧАРЫКОВА Ольга Генсановна – д.э.н., профессор, заместитель директора по научной работе НИИ экономики и организации АПК ЦЧР – филиала ФГБНУ «Воронежский ФАНЦ им. В.В. Докучаева», заслуженный экономист России;

ШУЛЬГИН Алексей Вячеславович – к.э.н., доцент кафедры цифровой и отраслевой экономики ВГТУ, действительный член Европейского научного общества (г. Ганновер, Германия), заместитель главного редактора.

Учредитель и издатель: ООО «Финэкономсервис 2000».
Соиздатель: ФГБОУ ВО «Воронежский государственный технический университет».
Издание зарегистрировано в Центрально-Черноземном управлении федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охраны культуры населения. Рег. свидетельство ПИ № 6-0987 от 31.05.2004 (перерег. ПИ № ФС 6-0817 от 01.08.2007).

Сайт: http://www.fines2000.ru

Журнал зарегистрирован в системе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования).
Журнал включен в Объединенный каталог «Пресса России».
Подписной индекс 29681.
Журнал включен в Перечень ведущих рецензируемых научных журналов и изданий ВАК 2010, 2015 и 2018 гг.,
в международные базы данных EBSCO, Ulrichs, Resbib.
Журнал награжден Европейской академией естественных наук почетным дипломом и медалью барона фон Штиглица.

FES: **Finance. Economy. Strategy**

THE Editorial Board of FES:

CHIEF EDITOR – LARISA V. SHULGINA –
doctor of econ. sci., professor of Chair of Digital and Industrial Economics of Voronezh State Technical University (Voronezh);

Vasily I. ZHUKOV – doctor of history sci., professor, academician of the Russian Academy of Sciences (Moscow);

Vasily G. ZAKSCHEWSKI – doctor of econ. sci., professor, Director of the State Scientific Institution Research Institute of Economy and Organization of Agro-Industrial Complex of the CCR in Russian Federation; academician of the Russian Academy of Sciences (Voronezh);

Georgil B. KLEINER – doctor of econ. sci., professor, Corresponding member of the Russian Academy of Sciences, deputy director of the Central Economic Mathematical Institute of the Russian Academy of Sciences, Chairman of the Scientific Council of the Division of Social Sciences (Moscow);

Ivan F. HITSKOV – doctor of econ. sci., professor, academician of the Russian Academy of Sciences, Honored Scientist of Russia, scientific director of the State Scientific Institution Research Institute of Economy and Organization of Agro-Industrial Complex of the CCR in Russian Federation (Voronezh);

Sagymbek ALTAYULY – doctor of tech. sci., professor of the Chair of Technology of Food and Processing Industries of the Kazakh Agrotechnical University named after Saken Seifullin, academician of the Academy of Agricultural Science of the Republic of Kazakhstan (Almaty, Astana, Kazakhstan);

Adalyat B. ALIYEV – doctor of tech. sci., doctor of econ. sci., doctor of Transport, professor of Chair of Organization and Management of Industry of the Azerbaijan Architecture and Construction University (Baku, Republic of Azerbaijan);

Rahman Hassan Ali AL-MOUSSAWI – PhD in Economics, professor, Department of Economics, Collage of Management and Economics of Universityof Wassit (Iraq);

Alexander V. MARSHAN – doctor of econ. sci., professor of the Institute of Economics and Management in Industry, Honorary Doctor of StPSEU, a full member of the European Academy of Natural Sciences, Hanover, Germany (Helsinki, Finland);

Vladimir G. TYMINSKY – cand. of geol.-min. sci., doctor of filosopie sci., professor, President of the European Academy of Natural Sciences (Hanover, Germany);

Vera I. ALESHNIKOVA – doctor of econ. sci., professor of Chair of Marketing of State University of Management (Moscow);

Tatiana L. BEZRUKOVA – doctor of econ. sci., professor, Head of Chair of Economics and Finance of Voronezh State University of Forestry and Technologies named after G.F. Morozov, Academician of the Russian Academy of Natural Sciences, Honorary Worker of the Russian HPE (Voronezh);

Valentin V. GASILOV – doctor of econ. sci., professor of Chair of Economics and Business Foundations of Voronezh State Technical University, Honored Worker of Higher School of the Russian Federation (Voronezh);

Alexander V. ZARJAEV – doctor of tech. sci., professor, Honored employee of the Russian Interior Ministry (Voronezh);

Olga S. KORNEEVA – doctor of biol. sci., professor, Vice-rector for scientific work, Head of Chair of Microbiology and biochemistry of Voronezh State University of Engineering Technologies (Voronezh);

Lyudmila P. LAZURINA – doctor of biol. sci., professor, Head of Chair of Biological and Chemical Technology of Kursk State Medical University (Kursk);

Igor Y. LVOVICH – doctor of tech. sci., professor, rector of Voronezh Institute of High Technologies, professor Pan-European University in Bratislava (Slovakia);

Dmitry A. MESHCHERYAKOV – doctor of econ. sci., professor, Head of Chair of Economics and the Economic Security of the Voronezh institute of Economics and Social Management, Honorary Worker of the Russian HPE (Voronezh);

Anton V. MIRONOVICH – doctor of history sci., professor at the University of Bialystok (Poland);

Larisa V. MOSKOVTSEVA – doctor of econ. sci., professor, Head of the Chair of State and Municipal Management LSTU (Lipetsk);

Natalia G. SAPOZHNIKOVA – doctor of econ. sci., professor, Head of Chair of Accounting at Voronezh State University (Voronezh);

Maria V. SEROSHTAN – doctor of econ. sci., professor of Chair of Strategic Management of Institute of Economics and Management at Belgorod State Technical University named after V.G. Shukhov (Belgorod);

Natalya V. SIROTKINA – doctor of econ. sci., professor, Head of Chair of Digital and Industrial Economics of Voronezh State Technical University (Voronezh);

Olga Yu. SMYSLOVA – doctor of econ. sci., associate professor of the Financial University under the Government of the Russian Federation, Lipetsk Branch;

Yuri I. TRESHEVSKY – doctor of econ. sci., professor, Head of Chair of Economics and Organization Management of Voronezh State University, Corresponding Member of the Russian Academy of Natural Sciences;

Olga G. CHARYKOVA – doctor of econ. sci., professor, Deputy Director for Research, Research Institute of Economics and Organization of the Agroindustrial Complex of the Central Black Earth Region, a branch of the Voronezh Federal Agrarian Scientific Center named after V.V. Dokuchaev, Honored Economist of Russia;

Alexey V. SHULGIN – cand. of econ. sci., associate professor of the Chair of Digital and Industrial Economics of Voronezh State Technical University, Full Member of the European Scientific Society (Hannover, Germany), Deputy Editor-in-Chief.

Founder and publisher: OOO «Finekonomservis 2000».
Co-publisher: Voronezh State Technical University.
The publication is registered in the Central Chernozem Department of the Federal Service for Supervision of Compliance with Legislation in the Sphere of Mass Communications and Protection of Population Culture. Reg. Certificate of PI No. 6-0987 of 31/05/2004 (revised by PI No. FS 06-0817 of 01.08.2007).

Website: http: //www.fines2000.ru

The magazine is registered in the RINC system (Russian Scientific Citation Index).
The magazine is included in the United Catalog «The Press of Russia».
Subscription index is 29681.
The magazine is included in the List of leading peer-reviewed scientific journals and editions of VAK 2010, 2015 and 2018,
in the international databases EBSCO, Ulrichs, Resbib.
The magazine was awarded by the European Academy of Natural Sciences with an honorary diploma and a medal by Baron von Stieglitz.

СЕРИЯ «ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА: ЧЕЛОВЕЧЕСКОЕ ИЗМЕРЕНИЕ»

РАЗДЕЛ 1. ТЕОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ ЭКОНОМИКИ

Л.В. Шульгина, К.П. Чидемян
РАЗВИТИЕ ОТНОШЕНИЙ СОБСТВЕННОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ
(Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия;
Европейская академия естественных наук, г. Ганновер, Германия) 5

РАЗДЕЛ 2. УПРАВЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКОЙ

Ю.Р. Николаева, Е.А. Шубина, Н.В. Грищенко, Р.М. Тайдаев
КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ ОРГАНИЗАЦИИ: ВЫБОР, ОЦЕНКА
(Воронежский филиал Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова,
г. Воронеж, Россия) 11

С.П. Хрусталева, М.С. Луценко, Д.М. Шотыло, А.Л. Шарыкина
МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
(Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия;
Акционерное общество «Воронежское центральное конструкторское бюро «Полюс»
(АО «ВЦКБ «Полюс»), г. Воронеж, Россия) 17

РАЗДЕЛ 3. ЭКОНОМИКА ОТРАСЛЕЙ И ТЕРРИТОРИЙ. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

А.Э. Крупко, Л.В. Шульгина
ПРОБЛЕМА ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЛЕСОВ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ
ЦЕНТРАЛЬНО-ЧЕРНОЗЕМНОГО РАЙОНА
(Воронежский государственный университет, г. Воронеж, Россия;
Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия;
Европейская академия естественных наук, г. Ганновер, Германия) 30

О.К. Мещерякова, О.В. Грабовая
ОСОБЕННОСТИ КОМПЛЕКСНОГО ПОДХОДА ПРИ ОЦЕНКЕ ПОТЕНЦИАЛА ТЕРРИТОРИЙ,
ФУНКЦИОНАЛЬНО СВЯЗАННЫХ С ОБЪЕКТАМИ СПОРТИВНОГО НАЗНАЧЕНИЯ
(Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия;
ФКУ «Центр по обеспечению деятельности Казначейства России»,
г. Москва, Россия) 39

А.В. Трынов
МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ИНДИВИДУАЛЬНОСТИ ФИНАНСОВОГО РАЗВИТИЯ
ТЕРРИТОРИЙ
(Институт экономики Уральского отделения Российской академии наук,
г. Екатеринбург, Россия) 44

РАЗДЕЛ 4. УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Диабат Сегуенон
ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ЗАПАДНОЙ АФРИКИ
(Воронежский государственный технический университет,
г. Воронеж, Россия – Республика Кот-Д'Ивуар) 52

РАЗДЕЛ 5. ПЕДАГОГИКА И ДУХОВНО-НРАВСТВЕННЫЕ НАЧАЛА В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

Л.И. Губернаторова
РОССИЙСКОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В ФИНАНСОВЫХ СЕТЯХ «НОВОЙ МЕДИЦИНЫ» И «ВЕЛИКОЙ ПЕРЕЗАГРУЗКИ»
(Владимирский государственный университет имени А.Г. и Н.Г. Столетовых,
г. Владимир, Россия) 57

Е.В. Декина
ПОДГОТОВКА ВОЛОНТЕРОВ ПРОСВЕЩЕНИЯ ПАТРИОТИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ
(Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого,
г. Тула, Россия) 67

ПРАВИЛА ДЛЯ АВТОРОВ 74

INNOVATION ECONOMY SERIES: HUMAN DIMENSION

SECTION 1. THEORY AND METHODOLOGY OF ECONOMICS

L.V. Shulgina, K.P. Chidemyan
DEVELOPMENT OF PROPERTY RELATIONS IN MODERN RUSSIA
(Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia;
European Academy of Natural Sciences, Hannover, Germany) 5

SECTION 2. MANAGEMENT OF THE MARKET ECONOMY

Y.R. Nikolaeva, E.A. Shubina, N.V. Grishchenko, R.M. Taidaev
KEY COMPETENCIES OF TOP MANAGERS OF AN ORGANIZATION: SELECTION, ASSESSMENT
(Voronezh Branch of Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov,
Voronezh, Russia) 11

S.P. Khrustaleva, M.S. Lutsenko, D.M. Shotylo, A.L. Sharykina
THE METHODOLOGY FOR ASSESSING THE FINANCIAL SECURITY OF THE ENTERPRISE
(Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia;
Joint Stock Company "Voronezh Central Design Bureau "Polyus", Voronezh, Russia) 17

SECTION 3. ECONOMY OF INDUSTRIES AND TERRITORIES. REGIONAL ECONOMY

A.E. Krupko, L.V. Shulgina
THE PROBLEM OF FOREST RESTORATION AND SUSTAINABLE DEVELOPMENT IN THE CENTRAL CHERNOZEM REGION
(Voronezh State University, Voronezh, Russia;
Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia;
European Academy of Natural Sciences, Hannover, Germany) 30

O.K. Meshcheryakova, O.V. Grabovaia
FEATURES OF AN INTEGRATED APPROACH IN ASSESSING THE POTENTIAL OF TERRITORIES FUNCTIONALLY RELATED TO SPORTS FACILITIES
(Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia;
Federal State Institution Center "Center for the provision of activities of the Treasury of Russia",
Moscow, Russia) 39

A.V. Trynov
METHODOLOGICAL APPROACH TO ASSESSMENT OF INDIVIDUALITY OF FINANCIAL DEVELOPMENT OF TERRITORIES
(Institute of Economics, Ural Branch of the Russian Academy of Sciences,
Ekaterinburg, Russia) 44

SECTION 4. MANAGEMENT OF INNOVATION. DIGITAL ECONOMY

Diabate Seguenon
INNOVATIVE SYSTEM OF GOVERNMENTAL REGULATION OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESS IN AGRICULTURE IN WEST AFRICA
(Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia – Cote D'Ivoire) 52

SECTION 5. PEDAGOGY AND SPIRITUAL AND MORAL PRINCIPLES IN THE SPHERE OF EDUCATION

L.I. Gubernatorova
RUSSIAN EDUCATION IN FINANCIAL NETWORKS OF "NEW MEDICINE" AND "GREAT RELOADED"
(Vladimir State University named after A.G. and N.G. Stoletovs, Vladimir, Russia) 57

E.V. Dekina
TRAINING PATRIOTIC EDUCATION VOLUNTEERS
(Tula State Pedagogical University named after Lev N. Tolstoy, Tula, Russia) 67

RULES FOR AUTHORS. 74

СЕРИЯ «ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА: ЧЕЛОВЕЧЕСКОЕ ИЗМЕРЕНИЕ»

РАЗДЕЛ 1. ТЕОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ ЭКОНОМИКИ

УДК 331

РАЗВИТИЕ ОТНОШЕНИЙ СОБСТВЕННОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Л.В. Шульгина [a], К.П. Чидемян [b]

Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия [a, b];
Европейская академия естественных наук, г. Ганновер, Германия [a]

Аннотация: В статье поднимается проблема трансформации собственности в современных условиях. Авторы исходят из характеристик собственности как имманентного свойства индивида, как общественной категории, как главного материального отношения во всей системе отношений. С точки зрения авторов, изменения в собственности характеризуют трансформацию соотношения социальных групп в обществе, что влияет на все аспекты экономического развития вплоть до экономического роста или экономической деградации данной экономической системы.

Приводятся статистические аспекты приватизации и выводы, сделанные на этом основании. Авторами сделан вывод об усилении процессов приватизации и о формировании региональных регистров имущественных отношений с быстро сокращающейся унитарной формой государственного предпринимательства. Приводятся формы трансформации собственности. Авторами представлены параметры ожидания от приватизации и реальные аспекты приватизации и ее эффективности. Высказана идея дифференциации эффективности и рентабельности относительно субъектов применяемого проекта приватизации. Выводы, сделанные авторами, свидетельствуют о тенденциях к переменам в системе общественных отношений в соответствии с изменениями долей собственников средств производства.

Ключевые слова: собственность, объекты собственности, субъекты собственности, приватизация, формы собственности, типология собственности, эффективность приватизации.

DEVELOPMENT OF PROPERTY RELATIONS IN MODERN RUSSIA

L.V. Shulgina [a], K.P. Chidemyan [b]

Voronezh State Technical University,Voronezh, Russia [a, b];
European Academy of Natural Sciences, Hannover, Germany [a]

Abstract: The article raises the problem of property transformation in modern conditions. The authors proceed from the characteristics of property as an immanent personality characteristic of an individual, as a social category, as the main material relationship in the entire system of relations. From the authors' point of view, changes in property characterize the transformation of the ratio of social groups in society, which affects all aspects of economic development up to economic growth or economic degradation of this economic system.

Statistical aspects of privatization and conclusions drawn on this basis are given. The authors conclude that the processes of privatization are intensifying and that regional registers of property relations are being formed with a rapidly declining unitary form of state entrepreneurship. The forms of property transformation are given. The authors present the parameters of the expectation of privatization and the real aspects of privatization and its effectiveness. The idea of differentiation of efficiency and profitability relative to the subjects of the applied privatization project is expressed. The conclusions made by the authors indicate trends of changes in the system of social relations in accordance with changes in the shares of owners of means of production.

Keywords: property, objects of property, subjects of property, privatization, forms of property, typology of property, efficiency of privatization.

ВВЕДЕНИЕ

Собственность лежит в основе всех материальных отношений в любой экономической системе. Собственность является имманентным свойством индивида как первоначального субъекта собственности. Поэтому трансформация отношений собственности оказывает влияние на все стороны экономической жизни общества.

90-е годы положили начало разгосударствлению советских форм собственности и реконструкции частного сектора относительно средств производства, который полностью отсутствовал в советский период. Этапы трансформации собственности показывают неравномерность процесса приватизации и освобождения от таких форм предприятий, которые составляли ФГУПы и МУПы. Необходимо исследование современного этапа приватизации и его факторов и особенностей.

ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ

Научная литература, связанная с проблемами собственности, обширна. Зарубежные исследователи, начиная с древности и до настоящего времени, исследовали сущность и содержание, а также – формы проявления отношений собственности. Это относится к трудам Конфуция, Платона, Солона, Аристотеля. А также – к работам А. Смита, Д. Рикардо, Ж.Б. Сэя, Т. Мальтуса, А. Алчияна, Р. Коуза и других.

Отечественные авторы также рассматривали сущность и особенности собственности: Ленин В.И., Венедиктов А.В., Колесов Н.Д., Цаголов Н.А., Черковец В.Н. и другие. Детерминизм отношений собственности был темой исследования Соколова Д.П., Шульгиной Л.В., Баулиной О.А., Клюшина В.В., Догадова А.О. и других авторов.

МЕТОДОЛОГИЯ И МЕТОДЫ

Методологическим приемом в исследовании современных процессов в трансформации собственности остается применение, в основном, диалектического метода, с общенаучными методами: научных абстракций, анализа и синтеза, индукции и дедукции. Мы применили также статистические методы.

ОБСУЖДЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ И ДИСКУССИЯ

Под отношениями собственности мы понимаем отношения собственника и несобственников по поводу пользования, владения и распоряжения имуществом в интересах свободного развития собственника [1-3].

Именно это определение свидетельствует об имманентности собственности у человека. Иначе говоря, собственность – это виртуальный орган человека, по значимости схожий с его рукой или ногой. Потерять собственность для обычного человека так же болезненно, как и потерять часть тела [2].

Более 100 лет назад Российская империя пережила несколько революций, в результате которых произошло социальное преобразование общества, в частности, поменялись местами, прежде всего по отношению к собственности, основные классы российского общества: российская аристократия осталась без земли и недвижимого и движимого имущества, пролетариат и крестьянство участвовали в формировании новых форм собственности.

Еще в 1920-х годах, в период НЭПа, на территории России частично была разрешена частная собственность. Но к началу Второй мировой войны она уже была трансформирована в общественную социалистическую собственность. То есть вместе с изменением отношений собственности менялись и социально-экономические отношения.

Таким образом, подтверждается, что социально-экономические отношения детерминируются отношениями собственности. А формы собственности становятся адекватными той роли социальных групп в обществе, которая им отводится гегемонами власти.

Многие исследователи Великой Октябрьской революции 1917 года (в частности, А. Фурсов, Е. Спицын) считают, что Россия в результате поражения в Первой мировой войне должна была стать периферийной страной мира, и только революция 1917 года изменила предстоящую ей судьбу колониального придатка Европы.

90-е годы XX века, с перестройкой и переходом к капиталистическому рынку, изменилиситуацию в России в обратнуюсторону. То есть произошла реконструкция позиции России, которая существовала в дореволюционный период (Отчеты орезультатах приватизации. Росимущество.202 1. URL: https:// www.rosim.ru/about/repor ts/ privatization_reports).

Иначе говоря, мировая позиция России спустя 70 лет возвращается в лоно капитализма, следовательно, ее экономические отношения должны вернуться на уровень начала XX века. И ресурсы, которыми владеет Россия, должны вновь стать основой для ее колониализации [4].

В этих условиях социалистическая общественная собственность не имеет места в новой (или, точнее, в прежней, старой) капиталистической экономической системе, и нужны институциональные преобразования в отношениях собственности.

Какие существуют формы трансформации собственности? Трансформация отношений собственности начинается с изменения отношений присвоения и происходит за счет:

– разгосударствления и приватизации государственного и муниципального имущества;

– деприватизации и национализации приватизированного имущества;

– аренды (лизинга) имущества;

– переработки вещей или сбора вещей (ягод, лова рыбы и пр.);

– учреждения новых предприятий государственными и частными структурами с вновь создаваемым или передаваемым имуществом;

– реорганизации предприятий, которая проводится либо путем слияния (интеграции), либо путем разделения (дробления), либо путем выделения, либо путем преобразования в другую организационно-правовую форму;

– вторичной продажи акций и облигаций предприятий;

– процессов банкротства государственных и частных предприятий, располагающих крупным имуществом;

– мены, дарения, наследования [3, 7].

Мы не будем останавливаться на каждой форме. Остановимся на некоторых из них.

В России преобразование отношений собственности началось с разгосударствления. Очень быстро прошла приватизация 1992-1994 года на основе простых незамысловатых математических моделей: стоимость всего национального богатства сложили и поделили на всех жителей страны. Полученная в результате цена ваучера и стала первичной основой частной собственности.

В течение первых лет приватизации появился многочисленный класс частных собственников, владеющих квартирой, дачей, автомобилем. Это был первый опыт быстрого массового формирования частных собственников в стране. В то же время критики приватизации заявляют о неверных путях приватизации, о получении возможности в ее процессе перераспределения бывшей государственной собственности в ограниченное число частных рук и семей.

Эволюцию российской собственности можно разделить на несколько периодов, связанных с трансформацией отношений собственности [3, 7]:

1) досоциалистический этап до 1917 года – развитие капиталистических форм собственности.

2) 1917-1920 гг. – период военного коммунизма и многоукладности; ликвидация частной собственности, прежде всего, на основные факторы производства (землю, предприятия), «теневое» существование частной собственности в различных укладах.

3) 1920-1924 гг. – период НЭПа – попытка возродить частную собственность в стране и использовать частную инициативу в интересах развития советской экономики.

4) 1925-1936 гг. – ликвидация отношений частной собственности, развившейся в период НЭПа, коллективизация аграрной сферы и провозглашение государственной собственности в качестве основной формы.

5) 1937-1960 гг. – господство государственной формы собственности не столько как экономического, сколько как административного ресурса.

6) С 1961 г. до середины 80-х годов – период развития так называемой общенародной собственности в России.

7) С середины 80-х по 1994 год, то есть до принятия Гражданского кодекса РФ – период реставрации рыночных отношений и начало разгосударствления и приватизации.

8) С 1994 по 2001 год – период активной приватизации государственной собственности.

9) С 2001 по 2007 год – период затухающей приватизации и перераспределения приватизированных предприятий, появление элементов национализации собственности.

10) Активная приватизация унитарных предприятий, организация выкупа предприятий государственного сектора. С 2014-го по настоящее время – резкое сокращение удельного веса государственной собственности и рост частного сектора.

11) С 2019 года взят курс на сокращение унитарных предприятий в рамках Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» и Федеральный закон «О защите конкуренции» от 27.12.2019 N 485-ФЗ. Создание таких предприятий может проводиться только в особых случаях.

Одной из задач приватизации является сокращение количества государственных унитарных предприятий (табл.).

Особенностью таблицы является несопоставимость отраслей за длительный период и расхождение данных Росстата и ФНС. Поэтому частично сопоставляем данные 2003 и 2009 гг.

В таблице видна динамика сокращения ФГУПов в России. В региональном разрезе этот процесс еще более показателен: в ряде регионов численность унитарных предприятий сократилась до нескольких единиц. На начало 2019 года в регионах России оставалось 1713 унитарных предприятий Достаточно сказать, что доля унитарных предприятий в России на 01.01. 2020г. составила 0,6 % от всего количества государственных предприятий. [4].

Частично ГУПы преобразуются в акционерные общества с долей Федерации или региона РФ. Частично приватизируются или закрываются как неэффективные.

Одной из причин неэффективной деятельности ФГУПов являются асимметричные полно-

Таблица

Структура ФГУП в отраслевом разрезе (на 1.01.2003 г. и на 01.01. 2010 г.)

Table

FSUE structure by industry (as of 01.01.2003 and as of 01.01.2010)

Наименование отраслей	2003		2009		2021*	
	Количество предприятий	% к итогу	Количество предприятий	% к итогу	Количество предприятий	% к итогу
Непроизводственная сфера, в том числе: Наука и научное обслуживание: Торговля и общепит, МТС и сбыт, Физкультура, здравоохранение и социальное обеспечение, Полиграфическая промышленность, Геология и разведка недр, геодезическая и гидрометеорологическая службы, Прочие...	5149	52,1	1817	25,3	Всего во всех сферах 561	н/д
Сельское и лесное хозяйство, рыболовное хозяйство	1568	16,0	913	12,7		
Транспорт и связь	1033	10,5	612	8,5		
Строительство	988	10,0	752	10,5		
Машиностроение и металлообработка (без промышленности медицинской техники)	879	8,9	660	9,2		
Лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	229	2,3	53	0,7		
Другие отрасли промышленности	-	-	2371	33,0		
ИТОГО	9846	100	7178	100	562	100

*Источники: [3], Прогнозный план приватизации федерального имущества на 2007 год и основные направления приватизации имущества на 2007-09 гг. (Госкомстат, www.gks.ru), * Компании России, статистика организаций - https://spark-interfax.ru/statistics*

мочия самого ФГУПа и титульного собственника – государства.

Появление унитарных предприятий относится к 20-м годам XX века. Их правовое положение как собственников в чем-то уникально. Ведь фактически имущество унитарного предприятия принадлежит сразу двум собственникам: самому предприятию и государству.

Унитарное предприятие может отвечать по своим обязательствам всем своим имуществом. В то же время оно не отвечает по обязательствам второго собственника – государства. Однако полное распоряжение имуществом унитарному предприятию не отдано. В случае купли-продажи такого имущества необходимо получить разрешение на это у титульного собственника или его уполномоченного органа (например, министерства).

Правовая неопределенность в имущественных правах создает некоторые трудности для унитарных предприятий. Правоведы до сих пор дискутируют, зачем был нужен такой альянс собственников.

Таким образом, сокращение унитарных предприятий отчасти положительно влияет на эффективность использования государственного имущества. С другой стороны, переход в другую организационно-правовую форму ГУПов сокращает число предприятий для реализации собственно государственных задач (для чего и были созданы эти предприятия), которые могут быть несопоставимыми с экономической эффективностью коммерческого типа.

Таким образом, государство, преобразовывая или ликвидируя эти предприятия, по сути, сводит свою деятельность к услугам населению, превращаясь в крупную по размеру структуру предпринимательского типа. Иначе говоря, происходит трансформация функций государства вплоть до утраты им социально ориентированных функций.

Если Дж.М. Кейнс в 30-е годы XX века обращался к государству и предлагал ему стать не просто собирателем налогов, а еще и взять на себя функции предпринимательского типа, начать инвестировать бюджетные средства в реальный сектор экономики, смягчая кризисы, то в настоящее время происходит преобразование функций государства в предпринимательские в большей степени, чем в XX веке. Введение рыночных принципов в государственное управление свидетельствует о противоречии между потребностями общества в социальной под-

держке и формированием из государственных структур эффективных собственников.

Сами категории эффективности и рентабельности также подвергаются трансформации. Не будет лишним сказать, что это происходит в связи с разделением экономических интересов в рыночной экономике собственников предприятий-производителей, которые хотели бы максимизировать прибыль предприятия, и экономическими интересами потребителей, которые хотели бы минимизировать цены на товары хорошего качества.

То есть дифференциация понятия «эффективность» зависит от субъекта рынка или субъекта собственности, и для разных субъектов размеры эффективности от одного и того же действия могут не совпадать.

РЕЗУЛЬТАТЫ И ВЫВОДЫ

В статье мы уточняем, что изменения в собственности характеризуют трансформацию соотношения социальных групп в обществе. Появляется группа частных собственников и остается категория государственной собственности. Причем активную роль играют акционерные общества, в которые государство преобразует унитарные предприятия.

Это влияет на все аспекты экономического развития. В частности, можно сделать вывод о преобразовании роли государства в социальной политике для населения. Эта роль частично передается государством в преобразованные из неэффективных унитарных предприятий эффективные АО.

Высказана идея дифференциации эффективности и рентабельности относительно экономических интересов субъектов собственности. Выводы, сделанные авторами, свидетельствуют о тенденциях перемен в системе общественных отношений в соответствии с изменениями долей собственников средств производства и проявлении противоречий в экономической системе.

Список использованной литературы:

1. Шульгина Л.В. Системный подход к исследованию субъектов отношений собственности / Л.В. Шульгина // Вестник Воронежского государственного университета. Сер. : Экономика и управление. – 2004. – № 2. – С. 38-44.

2. Шульгина Л.В. Индивид как исключительный субъект отношений собственности / Л.В. Шульгина // Российское предпринимательство. – 2006. – № 11. – С. 89-92.

3. Шульгина Л.В. Собственность и изменение ее форм в хозяйственных образованиях России / Л.В. Шульгина. – Воронеж: Изд-во Воронежской гос. технологической академии, 2006. – 259 с.

4. Соколов Д.П. Трансформация отношений собственности в современной России : дис. ... канд. экон. наук / Д.П. Соколов. – М., 2014.

5. Шульгина Л.В. Особенности отношений собственности на землю в России / Л.В. Шульгина. – Деп. ИНИОН РАН 02.08.2006. – № 59915. – 10 с.

6. Баулина О.А. Теоретические и практические основы трансформации форм собственности (на примере Российской Федерации и зарубежных стран) / О.А. Баулина, В.В. Клюшин, А.О. Догадов // Вестник Евразийской науки. – 2019. – № 5. – URL: https://esj.today/PDF/78ECVN519.pdf

7. Шульгина Л.В. Обоснование экономических предпочтений форм собственности / Л.В. Шульгина // Труды школы-семинара «Системное моделирование социально-экономических процессов», 10 октября 2008 г. / Международная научная школа-семинар имени академика С.С. Шаталина. Ч. 3. – Воронеж: ИПФ ВГУ. – С. 300-308.

8. Чидемян К.П. Преобразование отношений собственности в контексте реиндустриализации России / К.П. Чидемян, Е.Е. Кукина // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2020. – Т. 17, № 2. – С. 33-37.

9. Черных А.А. Эффективность финансовой поддержки предприятий в условиях перманентного кризиса / А.А. Черных, Е.М. Глазкова, О.А. Ортина, Т.В. Бурмакина, К.П. Чидемян // Синтез наук в конкурентной экономике (Проблемы современных экономических, правовых и естественных наук в России) : сборник статей по материалам IX Международной научно-практической конференции, 23-25 октября 2020 г. : в 2 т. / Европейская академия естественных наук, г. Ганновер, Германия – ФГБОУ ВО «Воронежский государственный технический университет», ООО «Финэкономсервис 2000», г. Воронеж, Россия. – Воронеж: ООО ИПЦ «Научная книга», 2021. – Т. 2. – С. 164-170.

References:

1. Shul'gina L.V. A systematic approach to the study of subjects of property relations. ***Vestnik Voronezhskogo gosudarstvennogo universiteta. Ser. : Ekonomika i upravlenie = Bulletin of the Voronezh State University. Series: Economics and Management***, 2004, no. 2, pp. 38-44. (Rus.)

2. Shul'gina L.V. The individual as an exclusive subject of property relations. ***Rossiiskoe predprinimatel'stvo = Russian Entrepreneurship***, 2006, no. 11, pp. 89-92. (Rus.)

3. Shul'gina L.V. ***Sobstvennost' i izmenenie ee form v khozyaistvennykh obrazovaniyakh Rossii*** [Property and changes in its forms in economic entities of Russia]. Voronezh: Publishing house of Voronezh State Technological Academy, 2006. 259 p. (Rus.)

4. Sokolov D.P. ***Transformatsiya otnoshenii sobstvennosti v sovremennoi Rossii*** : Dis. Kand. Ekon. Nauk [Transformation of property relations in modern Russia: Dissertation for a degree in scholarship Cand. Sci. (Econ.)]. Moscow, 2014. (Rus.)

5. Shul'gina L.V. ***Osobennosti otnoshenii sobstvennosti na zemlyu v Rossii*** [Features of land ownership relations in Russia]. Dep. INION RAN 02.08.2006. No. 59915. 10 p. (Rus.)

6. Baulina O.A., Klyushin V.V., Dogadov A.O. Theoretical and practical foundations of the transformation of forms of ownership (on the example of the Russian Federation and foreign countries). ***Vestnik Evraziiskoi nauki = Bulletin of Eurasian Science***, 2019, no. 5. Available at: https://esj.today/PDF/78ECVN519.pdf (Rus.)

7. Shul'gina L.V. Substantiation of economic preferences of forms of ownership. In: ***Trudy shkoly-seminara "Sistemnoe modelirovanie sotsial'no-ekonomicheskikh protsessov", 10 oktyabrya 2008 g. – Mezhdunarodnaya nauchnaya shkola-seminar imeni akademika S.S. Shatalina***. Ch. 3. [Proceedings of the school-seminar "System modeling of socio-economic processes", October 10, 2008 – International scientific school-seminar named after academician S.S. Shatalin. Part 3]. Voronezh: IPF VSU, pp. 300-308. (Rus.)

8. Chidemyan K.P., Kukina E.E. Transformation of property relations in the context of the reindustrialization of Russia. In: ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economics. Strategy***, 2020, vol. 17, no. 2, pp. 33-37. (Rus.)

9. Chernykh A.A., Glazkova E.M., Ortina O.A., Burmakina T.V., Chidemyan K.P. The effectiveness of financial support for enterprises in a permanent crisis. In: ***Sintez nauk v konkurentnoi ekonomike (Problemy sovremennykh ekonomicheskikh, pravovykh i estestvennykh nauk v Rossii):*** Sb. St. po Mat. IX Mezhdunar. Nauch.-prakt. Konf., 23-25 oktyabrya 2020 g.: v 2 t. [Synthesis of Sciences in a Competitive Economy (Problems of Modern Economic, Legal and Natural Sciences in Russia): a Collection of Articles based on the Materials of the IX International Scientific and Practical Conference on October 23-25, 2020: in 2 vol.]. Voronezh: OOO IPC "Scientific book", 2021, vol. 2, pp. 164-170. (Rus.)

Информация об авторах / Information about the authors

ШУЛЬГИНА Лариса Владимировна – д.э.н., профессор кафедры цифровой и отраслевой экономики Воронежского государственного технического университета, генеральный директор ООО «Финэкономсервис 2000», ID ORCID 0000-0003-0162-0079, e-mail: fes.nauka2020@gmail.com

ЧИДЕМЯН Карина Петровна – аспирант кафедры цифровой и отраслевой экономики Воронежского государственного технического университета, e-mail: fes.nauka2020@mail.ru

Larisa V. SHULGINA – Dr. Sci. (Econ.), Professor of the Chair of Digital and Sectoral Economics of Voronezh State Technical University, General Director of LLC Finekonomservice 2000, ID ORCID 0000-0003-0162-0079, e-mail: fes.nauka2020@gmail.com

Karina P. CHIDEMYAN – Post-graduate Student of Chair of Digital and Sectoral Economics at Voronezh State Technical University, e-mail: fes.nauka2020@mail.ru

Статья поступила в редакцию 26.12.2021 г.
Received 26.12.2021

РАЗДЕЛ 2. УПРАВЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКОЙ

УДК 005.95/96

КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ ОРГАНИЗАЦИИ: ВЫБОР, ОЦЕНКА

Ю.Р. Николаева [a], Е.А. Шубина [b], Н.В. Грищенко [c], Р.М. Тайдаев [d]

Воронежский филиал Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, г. Воронеж, Россия [a, b, c, d]

Аннотация: В статье освещаются эволюция развития и теоретические аспекты компетентностного подхода к менеджменту. Представлены определения комптенции, сформулированные Р. Бояцисом, Д. Макклелландом, П. Маршалом, А.Я. Кибановым, Ю.Г. Одеговым, раскрыта структура компетенции (личностные свойства, необходимые для продуктивного выполнения работы, знания, умения, навыки, мотивы, установки, опыт). Обосновывается, что сущность подхода заключается в том, что для достижения высоких трудовых результатов работник должен демонстрировать поведение, которое основано на наличии у него определенных свойств, и отнесение работника к успешному (продуктивному) или неуспешному будет производиться только по демонстрируемому, наблюдаемому трудовому поведению.

В статье акцентируется внимание на необходимость разрабатывать модели компетенций руководителей как ключевых работников организации. Предлагается и обосновывается важность таких компетенций топ-менеджеров, как стратегическое мышление, корпоративное лидерство, работа в команде, личная эффективность и др., которые, по мнению авторов, являются ключевыми для успешности руководства. Исходя из лучших практик деловой оценки компетенций руководителей, рекомендуются такие методы оценки компетенций, как интервью по компетенциям, методика «360 градусов», Ассессмент-центр и т. д. Данные методы могут применяться при отборе и деловой оценке топ-менеджеров.

Ключевые слова: компетенция, компетентностный подход, модель компетенций, деловая оценка, руководитель, результат.

KEY COMPETENCIES OF TOP MANAGERS OF AN ORGANIZATION: SELECTION, ASSESSMENT

Y.R. Nikolaeva [a], E.A. Shubina [b], N.V. Grishchenko [c], R.M. Taidaev [d]

Voronezh Branch of Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov, Voronezh, Russia [a, b, c, d]

Abstract: The article highlights the evolution of development and theoretical aspects of the competence-based approach to management. The definitions of competence formulated by R. Boyatsis, D. McClelland, P. Marshall, A.Ya. Kibanov, Yu.G. Odegov, the structure of competence is revealed (personal properties necessary for productive performance of work, knowledge, skills, skills, motives, attitudes, experience). It is substantiated that the essence of the approach lies in the fact that in order to achieve high labor results, an employee must demonstrate behavior that is based on the presence of certain properties, and the employee's classification as successful (productive) or unsuccessful will be carried out only according to the demonstrated, observable labor behavior.

The article focuses on the need to develop competency models for managers as key employees of the organization. The author proposes and substantiates the importance of such competencies of top managers as strategic thinking, corporate leadership, teamwork, personal effectiveness and other competencies that, according to the authors, are key to the success of management. Based on the best practices of business assessment of the competencies of managers, such methods of assessing competencies as interviews on competencies, the 360-degree method, the Assessment Center, etc. are recommended. These methods can be applied in the selection and business assessment of top managers.

Keywords: competence, competency-based approach, competency model, business assessment, manager, result.

Компетентностный подход продолжают развивать ученые ведущих научных школ менеджмента. Значимый вклад в его развитие внесли такие отечественные ученые, как Т.Ю. Базаров, Б.М. Генкин, А.Я. Кибанов, М.Б. Курбатов, С.В. Шекшня и другие. Из зарубежных ученых можно отметить Д. Макллелланда, М. Армстронга, Р. Бояциса, Т. Питерса и др.

Сущность подхода выражается в том, что для достижения трудовых результатов исполнитель должен демонстрировать поведение, которое основано на наличии у него личностных свойств и их взаимодополняющих наборов, и отнесение работника к успешному (продуктивному) или неуспешному будет производиться только по демонстрируемому, наблюдаемому трудовому поведению [4, 5].

Одним из первых о компетентностном подходе стал говорить Д. Макклелланд, но он опередил время востребованности данного подхода в науке и практике менеджмента. Д. Макклелланд отмечал, что результаты труда компетентного работника отличаются от результатов труда работника, не обладающего компетенциями. Также он определил структуру компетенции, которая принята и сегодня в компетентностном подходе: личностные качества, необходимые для той или иной профессии, мотивы, установки, опыт, профессиональные знания, умения, навыки, а также когнитивные и поведенческие навыки.

То есть Д. Макклелланд показал, что в структуру компетенции входит совокупность свойств личности, необходимая для продуктивной работы, достижения высоких профессиональных результатов. Но свое развитие компетентностный подход получил позже (в 80-е годы XX века) благодаря исследованию Ричарда Бояциса, результаты которого были опубликованы в научном труде «Компетентный менеджер» [4].

Р. Бояцис провел исследование, которое позволило сделать вывод о том, что успешного руководителя от неуспешного отличает целая совокупность факторов – это когнитивные и поведенческие навыки, личностные качества, знания, умения, мотивы, потребности, опыт. И всю совокупность этих свойств успешный (результативный) руководитель применяет в работе и добивается высоких результатов. А неуспешный руководитель не обладает необходимыми свойствами, не демонстрирует их в трудовом поведении и не добивается высоких результатов.

Р. Бояцис определил компетенцию так: «Способность человека вести себя таким образом, который удовлетворяет требованиям работы в определенной организационной среде, что, в свою очередь, является причиной достижения желаемых результатов» [4].

В данном определении ученый под способностью человека и понимал все личностные качества, профессиональные знания, умения, навыки, опыт, которые работник применяет и добивается результатов.

Представим еще несколько трактовок компетенции, по нашему мнению, раскрывающих ее сущность, и в каждом определении отметим курсивом наиболее важные аспекты данной категории.

Компетенция – характеристика сотрудника, которая ***может быть измерена*** и позволяет отличить работников, ***демонстрирующих высокие результаты,*** от работников, ***демонстрирующих низкие результаты*** (Д. Макклелланд) [4, 6].

Компетенция – основная особенность человека, которая позволяет ему выполнять работу, исполнить социальную роль или ***действовать в определенной ситуации на высшем уровне*** (П. Маршал).

Компетенция – ***рациональное сочетание*** знаний, способностей, рассматриваемых в течение небольшого промежутка времени, которыми обладают работники данной организации (А.Я. Кибанов) [1].

Компетенция – ***совокупность активно используемых*** знаний, умений, навыков, а также профессионально важные качества личности, необходимые работнику для эффективного выполнения определенной работы (Ю.Г. Одегов) (Оценка компетенций по методу «три плюса и три минуса» [Электронный ресурс] / Портал сообщества HR-менеджеров. URL: http://hr-portal.ru/ (Режим доступа : свободный). Загл. с экрана).

Итак, компетенции по своей сути содержат профиль идеального работника. То есть это работник, по своим личностным качествам, складу ума, когнитивным навыкам, мотивам, профессиональным навыкам и умениям максимально соответствующий требованиям должности, целям и задачам организации. При этом работник способен продуктивно применять все эти свойства в конкретной организации, что позволяет ему добиваться высоких трудовых результатов [2, 3].

Важным методическим аспектом применения компетентностного подхода является составление модели (профиля) компетенций для различных должностей, профессий организации, раскрытие содержания каждой компетенции и выбор индикаторов, необходимых для оценки каждой компетенции.

Под моделью компетенций понимается набор (перечень) компетенций по должности. Например, модель компетенций руководителя высшего звена (генерального директора) может включать 8-14 компетенций (работа в команде, стратегическое планирование, развитие других, ориентация на результат, коммуникации и т. д.).

Также важным и необходимым условием применения компетентностного подхода является выбор методов оценки компетенций и выбор шкалы их оценки:

– трехбалльной,
– четырехбалльной,
– пятибалльной.

К наиболее применяемым в управленческой практике методам оценки можно отнести:

– интервью по компетенциям;
– методику «360 градусов»;
– управление результативностью;
– кейс-метод;
– Ассессмент-центр.

Оценочные процедуры необходимы для измерения уровня развития компетенций. Оценка компетенций нужна для принятия важных кадровых решений – о приеме на работу новых сотрудников, формировании кадрового резерва, ротации, обучении, карьерном развитии, мотивировании и т. д.

Применение компетентностного подхода, как правило, начинается с разработки моделей компетенций руководителей, являющихся ключевыми работниками в любой организации.

В настоящее время в управленческой науке и практике определено большое количество компетенций руководителей всех уровней, организаций различных видов деятельности. К наиболее распространенным и актуальным можно отнести такие компетенции руководителя, как:

– ориентация на результат;
– стратегическое мышление;
– управление эффективностью бизнеса;
– работа в команде;
– принятие решений;
– коммуникативные компетенции;
– развитие и мотивирование подчиненных;
– оптимизация процесса управления;
– деловая осведомленность;
– лидерство;
– планирование;
– обмен знаниями и т. д. [4].

То есть складывается такая ситуация, что среди изрядного многообразия предлагаемых компетенций сложно выбрать наиболее значимые. Более того, разделение компетенций на корпоративные и функциональные, личностные и социальные, профессиональные, эмоциональные, культурные, soft-skills и hard-skills и прочие усугубляет проблему выбора ключевых компетенций руководителей.

На основе анализа научных источников по данной тематике и лучших практик компаний (НК «Роснефть», АО «Компания «Сухой», РДЖ и др.) нами были определены ключевые (необходимые, наиболее важные) компетенции руководителей высшего звена (топ-менеджеров) современных организацией.

Итак, представим выбранные нами компетенции и кратко раскроем их содержание.

Стратегическое мышление.

Проактивность, инновационность, аналитическое и концептуальное мышление, стратегическое планирование и прогнозирование, целеполагание, управление изменениями.

Эта компетенция руководителя высшего звена ценится сегодня как никогда. Она заключается в нестандартном подходе к решению сложных задач, в прогнозировании тенденций, ситуаций. Топ-менеджер, обладающий данной компетенцией, способен быстро и правильно ориентироваться и приспосабливаться к изменяющейся ситуации, применять новые подходы, технологии, генерировать новаторские идеи.

Управление клиентоориентированностью.

Внедрение культуры клиентоориентированности, планирование, организация, разработка показателей эффективности работы с клиентами, контроль работы с клиентами как ключевой аспект деятельности организации.

Управление эффективностью организации.

Достижение всех целей с наименьшими затратами, эффективное управление ресурсами благодаря взаимосвязанности процессов: планирования, организации работы, мотивирования сотрудников, анализа результатов, применения сбалансированной системы показателей эффективности деятельности (Balanced Scorecard), поддерживающей идеологию компании в цифровых показателях и контролирующих их достижение. Оптимизация системы управления.

Управление эффективностью необходимо во всех сферах деятельности компании, где наиболее достоверно можно рассчитать эффективность, а ее показатели будут объективными.

Управление проектами.

Понимание методологии проектного менеджмента, умения и навыки реализации процессов проектного управления (постановка целей, задач, формирование команды проекта, распределение ресурсов и т. д.), применение стандартов проектного менеджмента, умение выбрать правильный набор инструментов и правильно использовать их, ведение кросс-функциональных, сложных, комплексных и масштабных проектов.

Ориентация на результат.

Целеполагание, организация и мотивирование персонала на достижение цели, проявление настойчивости, целеустремленность, высокая мотивация к достижению успеха, стремление к наилучшему результату [5].

Деловая осведомленность.

Способность понимать, оценивать, использовать бизнес-возможности, понимать тренды рынка, сильные и слабые стороны конкурентов и т. д.

Работа в команде.

Построение отношений и влияние. Подбор, формирование команды, распределение ролей, задач, сплочение, мотивация членов команды, понимание своей роли в команде, способность

прислушиваться к мнению других. Создавать благоприятную атмосферу в команде, комфортные условия для работы и влиять на социально-психологический климат команды.

Коммуникации.

Эффективно, продуктивно взаимодействовать с коллегами, подчиненными, руководителями, партнерами, убеждать, влиять, отдавать устные и письменные распоряжения, проводить совещания, планерки, организация командообразующих, развлекательных мероприятий. Организация стратегических сессий, коуч-сессий, конференций и т. д.

Коммуникативная компетенция руководителя направлена на формирование продуктивных отношений, создание благоприятной атмосферы, на обмен информацией и эмоциями между людьми, на деятельность, которая приводит к необходимому результату.

Коммуникативная компетенция руководителя, безусловно, является важнейшей.

Корпоративное лидерство.

Объединять, сплачивать, готовность взять на себя ответственность за коллектив, вдохновлять, готовность отвечать за коллективный результат даже в случае провала, отсутствие стремления самоутверждаться за счет других, готовность к непопулярным решениям, вести за собой, способность организовать других, вызывать доверие, авторитет, убеждать, влиять, позитивно относиться к людям.

Развитие подчиненных.

Наставничество, менторство, применение различных методов развития и обучения, обмен знаниями, опытом, создание успешной обучающей среды в организации.

Личная эффективность руководителя.

Организация собственной работы, поддержание высокой работоспособности. Заниматься саморазвитием, осваивать новые технологии и передовые методики, владение искусством тайм-менеджмента, стрессоустойчивость и способность сохранять позитивный настрой, эмоциональная зрелость. Объективно оценивать свои преимущества и недостатки, сильные и слабые стороны и своевременно работать над ними.

На наш взгляд, данные компетенции топ-менеджера являются ключевыми и необходимы для успешного руководства.

Компетентностный подход применяется в организациях системно – при отборе персонала, деловой оценке, обучении, карьерном развитии, мотивировании, ротации, формировании кадрового резерва.

Далее необходимо определить методы оценки компетенций и выбрать шкалу оценки. Рекомендуется выбирать пятибалльную шкалу оценки компетенций, так как она хорошо дифференцирована и привычна для восприятия.

При отборе руководителей целесообразно применять следующие методы оценки компетенций:

1. Интервью по компетенциям.

Интервью по компетенциям должно стать базовым методом оценки компетенций руководителя при отборе в организацию.

Интервью позволяет спрогнозировать, как кандидат будет работать. Вопросы интервью по компетенциям формулируются в форме ситуации по реальным рабочим примерам, что позволяет узнать, как человек поступал, а не как он считает нужным поступать в данной ситуации.

Интервью разрабатывается под модель компетенций, для получения объективных знаний о наличии компетенций и об уровне их развития целесообразно использовать определенную последовательность вопросов, например, по модели STAR (Situaton-Task-Action-Result).

Она состоит из четырех основных блоков:

– Situation – ситуация;
– Task – задача;
– Action – действие;
– Result – результат.

По каждому блоку необходимо составить вопросы-ситуации (Оценка компетенций по методу «три плюса и три минуса» [Электронный ресурс] / Портал сообщества HR-менеджеров. URL: http://hr-portal.ru/ (Режим доступа : свободный). Загл. с экрана).

Интервью по компетенциям требует от рекрутера серьезной подготовки и профессионального опыта.

2. Тестирование.

В настоящее время популярны тесты Talent Q – это совокупность методик, позволяющая проводить онлайн-оценку вербального, числового и логического мышления. Talent Q также предоставляет личностные опросники (Dimensions) и опросники по компетенциям (Aspects), которые разработаны для того, чтобы понять, насколько хорошо опыт и персональные качества соответствуют ожиданиям организации.

Опросники предназначены для оценки глубоких свойств личности. Исследование предоставляет информацию в разрезе трех основных аспектов поведения на рабочем месте:

– Люди и Отношения;
– Задачи и Проекты;
– Мотивация и Эмоции.

Для каждой категории есть многоуровневая шкала оценки.

Talent Q опросник по компетенциям (Aspects): опросник разработан для быстрой оценки по 16 видам компетенций, он позволяет компаниям определять наличие ключевых качеств у кандидатов (Оценка компетенций по методу «три плюса и три минуса» [Электронный ресурс] / Портал сообщества HR-менеджеров. URL: http://hr-portal.ru/ (Режим доступа : свободный). Загл. с экрана).

3. Ассессмент-центр (центр оценки).

В центре оценки кандидаты должны выполнить ряд упраж-

нений, моделирующих задания, которые они будут выполнять на работе [6].

Задания представляются в форме кейсов, деловых игр, презентаций, дискуссий, репетиционных интервью и других типов моделирования. Профессиональные эксперты, занимающиеся оценкой кандидатов, наблюдают за ними в течение определенного времени. На должность экспертов отбираются опытные менеджеры, которые могут не только оценить результаты деятельности, но и принять в ней участие.

Метод снимает многие проблемы, возникающие при оценке компетенций. Вместо общих тестов разрабатываются испытания, ситуации, моделирующие рабочее место.

При текущей (ежегодной) оценке компетенций руководителей рекомендуем применять следующие методы.

1. Интервью по компетенциям, разработанное специально для текущей оценки руководителей.

2. Управление результативностью (УР) – Performance management (PM).

Процедура этого метода следующая. Собеседование по постановке задач и итоговое интервью проходят раз в год. Несколько раз в год организуются собеседования, на которых сотруднику дается обратная связь по его работе и определяются пути устранения имеющихся недостатков.

На итоговом интервью оцениваются результаты работы по задачам и компетенциям, выявляются области развития и составляются планы обучения и развития карьеры [4, 6].

3. Метод оценки – «360 градусов» (круговая оценка).

Несмотря на субъективность данного метода, он дает хорошие результаты. Бланки с моделью компетенций и шкалой их оценки раздаются четырем группам респондентов – вышестоящим руководителям, коллегам, подчиненным оцениваемого и деловым партнерам.

Также возможно применить такой вариант метода – вместо внешних респондентов бланк с моделью компетенций заполняет испытуемый (самооценка).

Метод позволяет выявить сильные и слабые стороны и области развития менеджера. Метод способствует доверию, более открытой обратной связи.

4. Оценка результативности по ключевым показателям эффективности (КПЭ).

Этот метод должен быть обязательным, ключевые показатели выбираются на усмотрение топ-менеджеров и собственников компании в зависимости от стратегических целей.

Решения, принимаемые по результатам деловой оценки:

– пересмотр уровня, форм оплаты труда;

– выплата премий и бонусов;

– составление индивидуального плана развития, обучения;

– карьерное передвижение по горизонтали и вертикали;

– включение в кадровый резерв.

Таким образом, для внедрения компетентностного подхода руководителям организаций, менеджерам по персоналу надо изучить, проанализировать научные труды по данной проблеме, опыт других компаний и выбрать именно те компетенции, которые необходимы для достижения целей организаций. Кроме того, у руководителей есть свое видение, представления о моделях компетенций, о содержании той или иной компетенции, и это тоже надо учитывать при внедрении данного подхода.

Внедрение компетентностного подхода является сложным, длительным процессом, в ходе которого модели компетенций могут меняться, адаптироваться под требования организации и меняющиеся внешние условия.

Список использованной литературы:

1. Кибанов А.Я. Концепция компетентностного подхода в управлении персоналом / А.Я. Кибанов. – М.: Инфра-М, 2014. – 154 с.

2. Макаров Е.И. Управление социально-экономическими системами: тенденции и вызовы / Е.И. Макаров, Р.М. Тайдаев, Е.А. Бунина, Н.В. Грищенко [и др.]. – Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга», 2020. – 165 с.

3. Макаров Е.И. Состояние рынка труда Воронежской области в период пандемии 2020 г. как фактор влияния на трудовые ресурсы при реализации проекта / Е.И. Макаров, А.Д. Кольцова // Приоритеты экономического роста страны и регионов в период постпандемии : сборник материалов Всероссийской научно-практической конференциию – Курск: Изд-во Курского государственного университета, 2020. – С. 407-410.

4. Николаева Ю.Р. Формирование интеллектуального капитала предприятия: дис. ... канд. наук [Электронный ресурс] / Ю.Р. Николаева. – URL: https://www.dissercat.com/content/formirovanie-intellektualnogo-kapitala-predpriyatiya (Режим доступа : свободный). – Загл. с экрана.

5. Николаева Ю.Р. Практика применения компетентностного подхода к управлению персоналом (на примере аптечной сети «Фармия») / Ю.Р. Николаева, Е.А. Шубина // Сборник статей десятого юбилейного Кадрового форума Черноземья (шестое международное заседание). – Воронеж: Изд-во Воронежского государственного университета, 2017. – С. 96-99.

6. Николаева Ю.Р. Методы оценки менеджеров / Ю.Р. Николаева, Е.А. Шубина // Сборник статей восьмого Кадрового форума Черноземья (четвертое международное заседание). – Воронеж: Изд-во Воронежского государственного университета, 2015. – С. 86-88.

References:

1. Kibanov A.Ya. ***Kontseptsiya kompetentnostnogo podkhoda v upravlenii personalom*** [The concept of competence approach in personnel management]. Moscow: Infra-M Publ., 2014. 154 p. (Rus.)

2. Makarov E.I., Taidaev R.M., Bunina E.A., Grishchenko N.V. [et al.]. ***Upravlenie sotsial'no-ekonomicheskimi sistemami: tendentsii i vyzovy*** [Management of socio-economic systems: trends and challenges]. Voronezh: Publishing and printing center "Nauchnaya kniga", 2020. 165 p. (Rus.)

3. Makarov E.I., Kol'tsova A.D. State of the labor market in the Voronezh region during the pandemic of 2020 as a factor of influence on labor resources in the implementation of the project. In: ***Prioritety ekonomicheskogo rosta strany i regionov v period postpandemii***: Sb. Mat. Vserossiiskoi Nauch.-prakt. Konf. [Priorities of economic growth of the country and regions during the postpandemic: Proceedings of the All-Russian Scientific and Practical Conference]. Kursk: Publishing house of Kursk State University, 2020, pp. 407-410. (Rus.)

4. Nikolaeva Yu.R. ***Formirovanie intellektual'nogo kapitala predpriyatiya***: Dis. Kand. Nauk [Formirovanie intellectual capital enterprise: Dissertation of Cand. Sci.]. Available at: https://www.dissercat.com/content/formirovanie-intellektualnogo-kapitala-predpriyatiya (Rus.)

5. Nikolaeva Yu.R., Shubina E.A. The practice of the competency-based approach to personnel management (on the example of the pharmacy chain "Farmia"). In: ***Sb. St. Desyatogo Yubileinogo Kadrovogo Foruma Chernozem'ya*** (shestoe mezhdunar. zasedanie) [Collection of Articles of the Tenth Anniversary Personnel Forum of the Chernozem region (sixth international meeting)]. Voronezh: Publishing house of Voronezh State University, 2017, pp. 96-99. (Rus.)

6. Nikolaeva Yu.R., Shubina E.A. Methods of evaluation of managers. In: ***Sb. St. Vos'mogo Kadrovogo Foruma Chernozem'ya*** (chetvertoe mezhdunar. zasedanie) [Collection of Articles of the Eighth Personnel Forum of the Chernozem region (the fourth international meeting)]. Voronezh: Publishing house of Voronezh State University, 2015, pp. 86-88. (Rus.)

Информация об авторах / Information about the authors

НИКОЛАЕВА Юлия Равильевна – к.э.н., доцент кафедры управления социально-экономическими системами и бизнес-процессами Воронежского филиала Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, e-mail: julie-nikolaeva@yandex.ru

ШУБИНА Елена Александровна – к.э.н., доцент кафедры управления социально-экономическими системами и бизнес-процессами Воронежского филиала Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, e-mail: gea0209@mail.ru

ГРИЩЕНКО Наталья Викторовна – к.э.н., доцент кафедры управления социально-экономическими системами и бизнес-процессами Воронежского филиала Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, e-mail: 294394@mail.ru

ТАЙДАЕВ Руслан Мунапович – к.э.н., доцент кафедры управления социально-экономическими системами и бизнес-процессами Воронежского филиала Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, e-mail: taydaev@mail.ru

Julia R. NIKOLAEVA – Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor of the Chair of Management of Socio-economic Systems and Business Processes at Voronezh branch of Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov, e-mail: julie-nikolaeva@yandex.ru

Elena A. SHUBINA – Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor of the Chair of Management of Socio-economic Systems and Business Processes at Voronezh branch of Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov, e-mail: gea0209@mail.ru

Natalia V. GRISHCHENKO – Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor of the Chair of Management of Socio-economic Systems and Business Processes at Voronezh branch of Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov, e-mail: 294394@mail.ru

Ruslan M. TAIDAEV – Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor of the Chair of Management of Socio-economic Systems and Business Processes at Voronezh branch of Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov, e-mail: taydaev@mail.ru

Статья поступила в редакцию 24.10.2021 г.
Received 24.10.2021

УДК 338.9

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

С.П. Хрусталева [a], М.С. Луценко [b], Д.М. Шотыло [c], А.Л. Шарыкина [d]

Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия [a, b, c];
Акционерное общество «Воронежское центральное конструкторское бюро «Полюс» (АО «ВЦКБ «Полюс»), г. Воронеж, Россия [d]

Аннотация: В статье представлена разработка методики оценки финансовой безопасности предприятия. Актуальность исследования базируется на необходимости создания специального инструмента для оценки финансовой безопасности, который давал бы представление о состоянии финансовой системы предприятия в условиях высокого динамизма внешней среды, возрастания угроз и факторов неопределенности в мировой экономике, усиления конкурентной борьбы во всех рыночных нишах. Предлагаемая методика содержит восемь этапов и базируется на проведении количественной оценки финансовой безопасности промышленного предприятия посредством использования показателей, которые применяются в учете, планировании и анализе деятельности организаций, с учетом обязательного определения интегрального итогового индикатора оценки интегрального уровня финансовой безопасности предприятий промышленного сектора.

Предлагаемая методика апробирована на промышленном предприятии г. Воронежа. На основании расчета и анализа платежеспособности, кредитоспособности, ряда показателей финансовой устойчивости предприятия, также уровня развития организации за период 2018-2020 годов авторами сделан вывод об уровне финансовой безопасности на исследуемом предприятии.

Ключевые слова: предприятие, система, анализ, финансовая безопасность.

THE METHODOLOGY FOR ASSESSING THE FINANCIAL SECURITY OF THE ENTERPRISE

S.P. Khrustaleva [a], M.S. Lutsenko [b], D.M. Shotylo [c], A.L. Sharykina [d]

Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia [a, b, c];
Joint Stock Company "Voronezh Central Design Bureau "Polyus", Voronezh, Russia [d]

Abstract: The article presents the development of a methodology for assessing the financial security of an enterprise. The relevance of the study is based on the need to create a special tool for assessing financial security, which would give an idea of the state of the financial system of an enterprise in a highly dynamic environment, increasing threats and uncertainties in the global economy, strengthening competition in all market niches. The proposed methodology contains eight stages and is based on a quantitative assessment of the financial security of an industrial enterprise through the use of indicators that are used in accounting, planning and analysis of the activities of organizations, taking into account the mandatory calculation of an integral indicator to obtain a more accurate picture of the level of financial security at the enterprise.

The proposed technique has been tested at an industrial enterprise in Voronezh. Based on the calculation and analysis of solvency, creditworthiness, financial stability, profitability, business activity, the level of development of the organization for the period 2018-2020, the authors concluded the level of financial security at the studied enterprise.

Keywords: enterprise, system, analysis, financial security.

ВВЕДЕНИЕ

В целях обеспечения эффективной защиты финансовой системы на предприятиях требуется непрерывное проведение мониторинга ее состояния, по результатам которого определяются уязвимые места и разрабатываются направления ее совершенствования. Для этого необходимо разработать специальную методику оценки эффективности системы финансовой безопасности, которая давала бы представление о состоянии финансовой системы предприятия в условиях высокого динамизма внешней среды, возрастания угроз и факторов неопределенности в мировой экономике, усиления конкурентной борьбы во всех рыночных нишах.

Применение разрабатываемой методики позволит сформировать направления совершенствования системы финансовой безопасности, что, в свою очередь, даст возможность пред-

приятию нейтрализовать угрозы, связанные с осуществлением финансовой деятельности.

Разработка методики оценки финансовой безопасности предприятия проводится с учетом существующих в экономической литературе подходов, которые авторами условно делятся на две группы: подходы, в основу которых положен расчет интегрального показателя, и подходы, не требующие его вычисления.

МЕТОДИКА ИССЛЕДОВАНИЯ

Проанализировав существующие методики (табл. 1), в статье определена целесообразность проведения оценки финансовой безопасности

Таблица 1

Типизация стратегических подходов к исследованию итогового уровня интегральной оценки финансовой безопасности предприятия

Table 1

Typification of strategic approaches to the study of the final level of the integral assessment of the financial security of an enterprise

Название методики	Представители (авторы, группа авторов)	Сущность методического подхода, показатели (группа показателей), используемые при оценке	Достоинства	Недостатки
Методики оценки финансовой безопасности предприятия без вычисления интегрального показателя				
Индикаторный подход	Володина И.Г., Косянчук Т.Ф.	При расчете используются показатели, характеризующие: 1) финансовую устойчивость; 2) платежеспособность; 3) деловую активность; 4) рентабельность предприятия. При оценке финансовой безопасности происходит сравнение фактических показателей деятельности предприятия с индикаторами (пороговыми значениями)	Простота расчета, возможно дополнять показатели в зависимости от целей оценки	Определение отдельных индикаторов не дает представления об общем уровне финансовой безопасности предприятия. Отсутствует интегральный показатель финансовой безопасности
Оценка на основе анализа денежного потока	Виноградова Е.В., Ластовенко А.В. и Белопольская Т.В.	Внедрение системного трехмерного пространства, которое является совокупностью коэффициентов: – общее финансовое покрытие; – потенциал финансирования расходов инвестиционной деятельности; – оптимальность распределения денежных потоков	Выделение системы позиций идентификации состояния субъекта хозяйствования и графическая визуализация результатов. Вместе с тем по смысловой нагрузке задачи ситуативно-аналитической модели – определение достаточности, способности к финансированию и рациональности	Данный подход достаточно узкий, поскольку охватывает далеко не все сферы, которые влияют на состояние финансовой безопасности предприятия. Кроме того, указанный подход использует абсолютные показатели, которые являются менее информативными, чем относительные
Методики оценки финансовой безопасности предприятия с вычислением интегрального показателя				
Метод балльной оценки	Савицкая Г.В. и Донцова Л.В., Никифорова Н.А.	Классификация предприятий по степени риска, исходя из фактического уровня показателей финансовой устойчивости и рейтинга этих показателей в баллах	Простота расчета	Выведенная формула не отражает специфики российских предприятий
Рейтинговая оценка и с использованием моделей вероятности банкротства	Альтман, Таффлер, Лис	Среди наиболее известных можно выделить следующие: модель Альтмана, модель Таффлера, модель Спрингейта, модель Р. Лиса, метод рейтинговой оценки Сайфулина Г. и Кадыкова Г., модель Терещенко	Простота расчета	Большинство из существующих моделей являются неадаптированными для отечественной практики функционирования предприятий

организации, основой которой послужил ряд показателей, применяемых в финансовом, налоговом и управленческом планировании, основополагающих в текущей оценке экономических результатов деятельности [1-6]. При обязательном условии – определении обобщающего (интегрального) показателя, дающего детальное понимание общего уровня финансовой и управленческой безопасности предприятия.

Разрабатываемая методика оценки будет содержать 8 этапов, в рамках которых осуществляется всесторонний анализ уровня финансовой безопасности предприятия. Данная методика апробирована на промышленном предприятии г. Воронежа. Ниже авторами представлено содержание каждого этапа.

ЭТАП 1 – Разработка системы показателей, характеризующих уровень финансовой безопасности предприятия [7 – 11].

На данном этапе происходит формирование системы показателей, положенных в основу оценки. Авторами предлагается использование пяти групп показателей:

– оценки платежеспособности предприятия;

– оценки финансовой устойчивости;

– оценки рентабельности предприятия;

– оценки деловой активности;

– оценки развития предприятия.

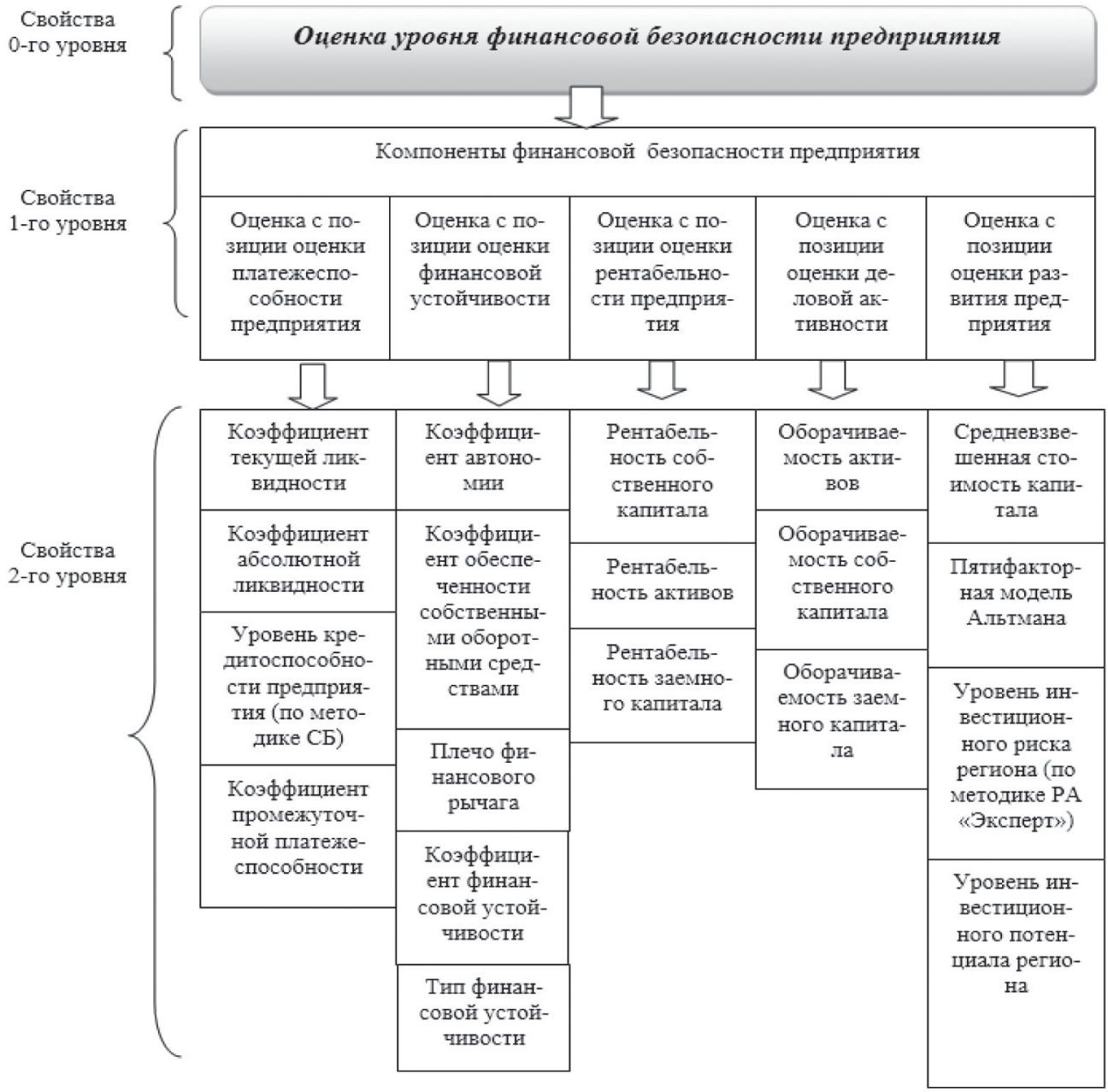

Рисунок 1 – Структурная иерархия свойств финансовой безопасности предприятия
Figure 1 – Structural hierarchy of the properties of the financial security of the enterprise

ЭТАП 2 – Построение дивизиональной взаимодополняемой схемы финансовых признаков.

Структура рекомендуемой методики определена в виде иерархического разноуровневого взаимозависимого дерева критериев, представленного на рисунке 1, основная особенность которого заключена в строгой соподчиненности компонентов от индикаторов финансовой безопасности до системы качественных и количественных показателей.

ЭТАП 3 – Проведение балльной оценки.

С целью приведения количественных и качественных показателей оценки уровня финансовой безопасности (ФБ) к единому виду с возможностью последующего расчета интегрального показателя используется шкала:

– хороший уровень ФБ – оценка 5;

– достаточный уровень ФБ – оценка 4;

– удовлетворительный уровень ФБ – оценка 3;

– неудовлетворительный уровень ФБ – оценка 2;

Таблица 2

Балльная оценка факторов финансовой безопасности предприятия (в единицах измерения)

Table 2

Point assessment of the factors of financial security of the enterprise (in units of measurement)

Фактор финансовой безопасности предприятия	Оценка в зависимости от степени соответствия нормативу				
	Высокий уровень финансовой безопасности (оценка 5)	Допустимый уровень финансовой безопасности (оценка 4)	Низкий уровень финансовой безопасности (оценка 3)	Критический уровень финансовой безопасности (оценка 2)	Уровень финансовой опасности (оценка 1)
1	2	3	4	5	6
1. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки платежеспособности предприятия					
1.1 Коэффициент текущей ликвидности	>1,8	1,5-1,8	1,3-1,5	1,3-1	<1
1.2 Коэффициент абсолютной ликвидности	>0,6	0,5-0,4	0,35	0,3-0,2	<0,2
1.3 Коэффициент промежуточной ликвидности	>0,9	0,9-0,8	0,8-0,7	0,7-0,6	<0,5
1.4 Уровень кредитоспособности предприятия (по методике СБ)	Кредитный рейтинг по методике СБ ниже 1,25	Кредитный рейтинг по методике СБ от 1,26 до 1,54	Кредитный рейтинг по методике СБ от 1,55 до 1,75	Кредитный рейтинг по методике СБ от 1,76 до 2,35	Кредитный рейтинг по методике СБ от 2,36 и выше
2. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки финансовой устойчивости предприятия					
2.1 Коэффициент автономии	от 0,81 до 0,9	от 0,69 до 0,8	от 0,49 до 0,69	от 0,3 до 0,49	менее 0,3; более 0,9
2.2 Плечо финансового рычага	от 1 до 1,2	от 0,7 до 0,9 от 1,2 до 1,5	от 0,5 до 0,7 от 1,5 до 1,7	от 0,5 до 0,3 от 1,7 до 1,9	менее 0,3 либо более 2
2.3 Коэффициент обеспеченности собственными средствами	более 0,3	от 0,3 до 0,2	от 0,2 до 0,1	от 0,0 до 0,05	менее 0,05
2.4 Коэффициент финансовой устойчивости	0,9	0,8	0,7	0,6	0,4
2.5 Тип финансовой устойчивости	Абсолютная финансовая устойчивость	Нормальная финансовая устойчивость	Неустойчивое финансовое состояние	Кризисное (критическое) финансовое состояние	Кризисное (критическое) финансовое состояние
	$M = (1, 1, 1)$	$M = (0, 1, 1)$	$M = (0, 0, 1)$	$M = (0, 0, 0)$	$M = (0, 0, 0)$
3. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки рентабельности предприятия					
3.1 Рентабельность собственного капитала	более 30 %	от 20 до 29 %	от 12 до 19 %	от 4 до 11 %	менее 3 %
3.2 Рентабельность заемного капитала	более 30 %	от 20 до 29 %	от 12 до 19 %	от 4 до 11 %	менее 3 %

Окончание табл. 2
End of table 2

1	2	3	4	5	6
3.3 Рентабельность активов	более 20 %	от 13 до 19 %	от 8 до 13 %	от 3 до 7 %	менее 2 %
4. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки деловой активности					
4.1 Оборачиваемость активов	более 4,6	от 3,5 до 4,5	от 2,1 до 3,4	от 1,1 до 2	менее 1
4.2 Оборачиваемость собственного капитала	более 10	от 7 до 9,9	от 5 до 6,9	от 3 до 4,9	менее 2
4.3 Оборачиваемость заемного капитала	более 10	от 7 до 9,9	от 5 до 6,9	от 3 до 4,9	менее 2
5. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки развития предприятия					
5.1 Пятифакторная модель Альтмана	более 3	от 2,5 до 3	от 2,5 до 2	от 2 до 1,5	менее 1,5
5.2 Уровень инвестиционного потенциала региона (по методике РА «Эксперт»)	с 1-го по 17-е места в рейтинге инвестиционного потенциала	с 18-го по 34-е места в рейтинге инвестиционного потенциала	с 35-го по 51-е места в рейтинге инвестиционного потенциала	с 52-го по 69-е места в рейтинге инвестиционного потенциала	с 70-го по 85-е места в рейтинге инвестиционного потенциала
5.3 Уровень инвестиционного риска региона (по методике РА «Эксперт»)	с 1-го по 17-е места в рейтинге инвестиционного риска	с 18-го по 34-е места в рейтинге инвестиционного риска	с 35-го по 51-е места в рейтинге инвестиционного риска	с 52-го по 69-е места в рейтинге инвестиционного риска	с 70-го по 85-е места в рейтинге инвестиционного риска

– критический уровень ФБ – оценка 1.

ЭТАП 4 – Определение весомости показателей.

Данный этап методики также направлен на определение интегрального показателя уровня финансовой безопасности предприятия. Расчет коэффициентов весомости в статье реализуется посредством экспертного подхода.

ЭТАП 5 – Определение уникальных показателей исследования свойств финансовой безопасности и синхронизация значения к общему критерию эффективности (на основании табл. 2, 3).

ЭТАП 6 – Определение общего интегрального показателя уровня финансовой безопасности (формула 1):

$$ИПФБ = \frac{\sum_{i=1}^{n} Xi}{X_{max}}, \quad (1)$$

где $i = 1, 2, 3 \ldots n$ – количество факторов ($n = 19$);

Xi – балловая оценка i-го фактора с учетом его весомости;

X_{max} – максимально возможное суммарное количество баллов, равное 5.

ЭТАП 7 – Составление отчета об уровне и состоянии финансовой безопасности предприятия, разработка мер по устранению угроз.

С целью применения дифференцированного подхода в управлении финансами предприятия, с учетом различий в уровне финансовой безопасности организаций, авторами выделяются классификационные группы предприятий в зависимости от полученного значения уровня ФБ (табл. 4) [2, 12-15].

Таким образом, на рисунке 2 представлено схематичное изображение разработанной в статье методики оценки финансовой безопасности предприятия.

ОБСУЖДЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ

Апробация предлагаемой методики проводилась на промышленном предприятии г. Воронежа. Предварительно для реализации каждого из этапов был проведен расчет основных индикаторов (табл. 5).

По результатам приведенных в таблице 5 коэффициентов, показатели платежеспособности на исследуемом предприятии имеют разнонаправленную динамику. В целом показатель текущей ликвидности превышает минимальное значение: оборотные активы в 1,4 раза превышают текущие обязательства в 2018 году, в 1,07 раза – в 2019 году, в 1,092 раза – в 2020 году. При сравнении со шкалой получили, что в 2018 году уровень финансовой безопасности – низкий, а в 2019-2020 годах – критический.

Коэффициенты абсолютной и промежуточной ликвидности в 2018 и 2020 годах имеют уровень финансовой опасности, при этом в 2019 году достигают критического уровня, что является положительной тенденцией.

Таблица 3

Table 3

Балльная оценка факторов уровня финансовой безопасности с учетом коэффициента весомости (в баллах)

A point assessment of the factors of the level of financial security, taking into account the weighting factor (in points)

Фактор финансовой безопасности	Коэффициент весомости	Балльная оценка фактора с учетом весомости				
		Высокий уровень финансовой безопасности (оценка 5)	Допустимый уровень финансовой безопасности (оценка 4)	Низкий уровень финансовой безопасности (оценка 3)	Критический уровень финансовой безопасности (оценка 2)	Уровень финансовой опасности (оценка 1)
1. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки платежеспособности предприятия						
1.1 Коэффициент текущей ликвидности	0,12	0,60	0,48	0,36	0,24	0,12
1.2 Коэффициент абсолютной ликвидности	0,08	0,40	0,32	0,24	0,16	0,08
1.3 Коэффициент промежуточной ликвидности	0,08	0,40	0,32	0,24	0,16	0,08
1.4 Уровень кредитоспособности предприятия (по методике СБ)	0,12	0,60	0,48	0,36	0,24	0,12
2. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки финансовой устойчивости предприятия						
2.1 Коэффициент автономии	0,09	0,45	0,36	0,27	0,18	0,09
2.2 Плечо финансового рычага	0,06	0,34	0,28	0,22	0,12	0,06
2.3 Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,03	0,15	0,12	0,09	0,06	0,03
2.4 Коэффициент финансовой устойчивости	0,06	0,34	0,28	0,22	0,12	0,06
2.5 Тип финансовой устойчивости	0,06	0,34	0,28	0,22	0,12	0,06
3. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки рентабельности предприятия						
3.1 Рентабельность собственного капитала	0,04	0,2	0,16	0,12	0,08	0,04
3.2 Рентабельность заемного капитала	0,03	0,15	0,12	0,09	0,06	0,03
3.3 Рентабельность активов	0,03	0,15	0,12	0,09	0,06	0,03
4. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки деловой активности						
4.1 Оборачиваемость активов	0,04	0,2	0,16	0,12	0,08	0,04
4.2 Оборачиваемость собственного капитала	0,03	0,15	0,12	0,09	0,06	0,03
4.3 Оборачиваемость заемного капитала	0,03	0,15	0,12	0,09	0,06	0,03
5. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки развития предприятия						
5.1 Пятифакторная модель Альтмана	0,050	0,25	0,20	0,15	0,10	0,050
5.2 Уровень инвестиционного потенциала региона (по методике РА «Эксперт»)	0,025	0,125	0,1	0,075	0,05	0,025
5.3 Уровень инвестиционного риска региона (по методике РА «Эксперт»)	0,025	0,125	0,1	0,075	0,05	0,025

Уровень кредитоспособности рассчитан по методике Сбербанка России. Лучшее значение показателя наблюдается в 2019 году. В 2020 году ситуация ухудшилась, и значение показателя попало в зону «критический уровень финансовой безопасности».

В результате можно сделать вывод, что исследуемое предприятие не в состоянии оплатить срочные обязательства. Кредиты организации будут выданы под высокий процент либо возможен отказ в кредитовании.

В таблице 6 представлена динамика показателей финансовой безопасности с позиции оценки уровня финансовой устойчивости предприятия в 2019-2020 годы. Предварительно произведен расчет типа финансовой устойчивости.

Анализируя динамику коэффициента автономии, можно сделать вывод, что у предприятия усилился финансовый риск, и оно достигло критического уровня финансовой безопасности. Результаты определения типа финансовой устойчивости свидетельствуют о том, что на протяжении всего анализируемого периода предприятие имело низкий уровень финансовой безопасности.

В таблице 7 представлена структура изменения показателя уровня финансовой безопасности в динамике 2019-2020 гг.

Результаты расчета данных показателей свидетельствуют о высоком уровне финансовой безопасности предприятия по критерию рентабельности собственного капитала.

По показателю рентабельности активов уровень финансовой безопасности падает. Анализируя динамику рентабельности собственного капитала, можно сделать вывод, что в 2018 и 2019 годах предприятие использовало собственные средства неэффективно. В 2020 году эффективность использования капитала повысилась на 19,905 % и составила 23,48 %. Это означает, что на один рубль привлеченных денежных средств чистая прибыль составила 23,48 коп.

Также можно сделать вывод о динамике увеличения рентабельности заемного капитала в 2020 году, что отражает рост качества

Таблица 4

Структурная оценка предприятия по балльному показателю исследования уровня финансовой безопасности предприятия

Table 4

Structural assessment of the enterprise according to the point indicator of the study of the level of financial security of the enterprise

Балльная оценка уровня финансовой безопасности	Значения показателя
Высокий уровень экономической безопасности	>4,5
Допустимый уровень финансовой безопасности	3-4,5
Устойчиво низкий уровень финансовой безопасности	2,0-3
Критически низкий уровень общей финансовой безопасности	2-0,5
Недопустимый уровень финансовой опасности	<0,5

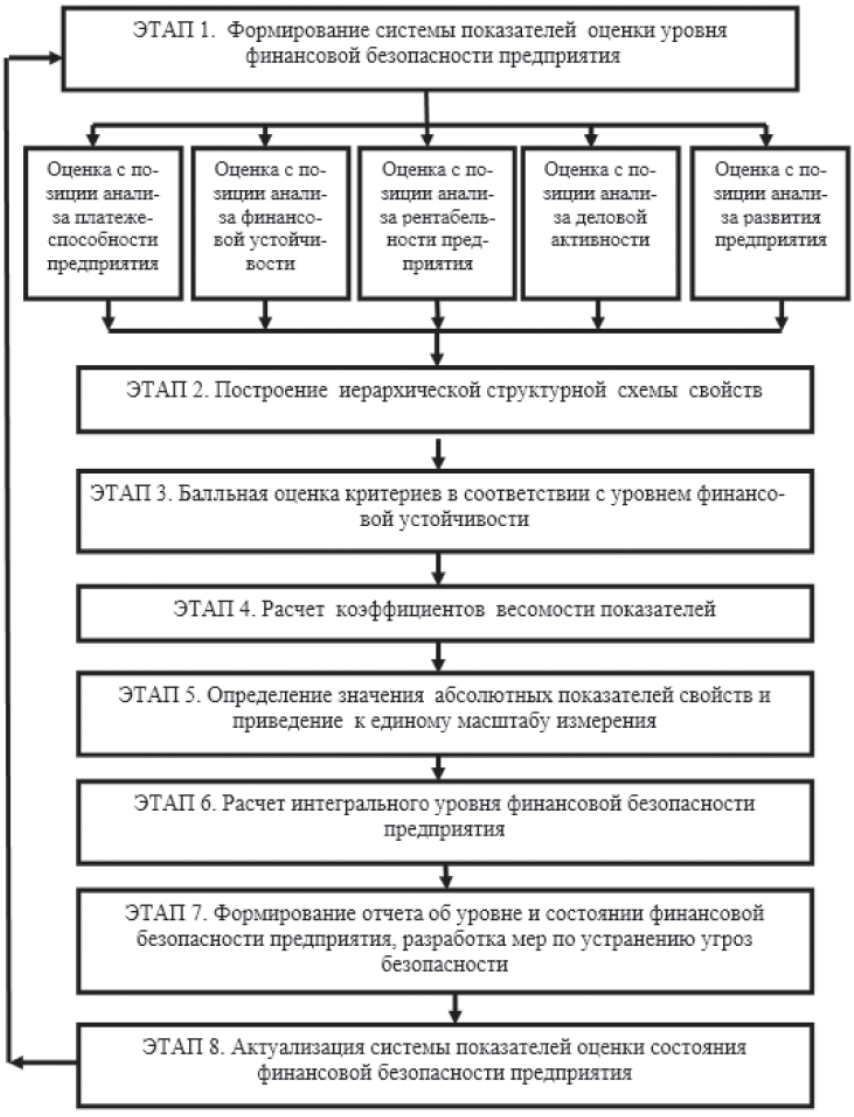

Рисунок 2 – Методика оценки финансовой безопасности предприятия
Figure 2 – Methodology for assessing the financial security of an enterprise

Таблица 5

Показатели платежеспособности исследуемого промышленного предприятия г. Воронежа (в единицах измерения)

Table 5

Solvency indicators of the investigated industrial enterprise in Voronezh (in units of measurement)

Показатели	2018 год	2019 год	2020 год	Отклонение +/–		Уровень финансовой безопасности		
				2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1. Коэффициент текущей ликвидности	1,407	1,077	1,092	-0,330	0,015	Низкий	Критический	Критический
2. Коэффициент абсолютной ликвидности	0,104	0,216	0,075	0,112	-0,141	Финансовая опасность	Критический	Финансовая опасность
3. Коэффициент промежуточной ликвидности	0,104	0,216	0,075	0,112	-0,141	Финансовая опасность	Критический	Финансовая опасность
4. Уровень кредитоспособности предприятия	2,250	1,750	2,250	-0,500	0,500	Критический	Низкий	Критический

Таблица 6

Показатели финансовой устойчивости исследуемого промышленного предприятия г. Воронежа (в единицах измерения)

Table 6

Indicators of financial stability of the investigated industrial enterprise in Voronezh (in units of measurement)

Показатели	2018 год	2019 год	2020 год	Отклонение +/–		Уровень финансовой безопасности		
				2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1. Коэффиицент автономии	0,522	0,160	0,160	-0,362	0,001	Низкий	Критический	Критический
2. Плечо финансового рычага	0,110	0,210	0,170	0,100	-0,040	Финансовая опасность	Критический	Финансовая опасность
3. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,236	0,059	0,077	-0,177	0,711	Допустимый	Критический	Критический
4. Коэффициент финансовой устойчивости	0,536	0,164	0,161	-0,372	-0,003	Финансовая опасность	Финансовая опасность	Финансовая опасность
5. Тип финансовой устойчивости	(0; 0; 1)	(0; 0; 1)	(0; 0; 1)	-	-	Низкий	Низкий	Низкий

Таблица 7

Показатели рентабельности исследуемого промышленного предприятия (в единицах измерения)

Table 7

Indicators of profitability of the studied industrial enterprise (in units of measurement)

Показатели	2018 год	2019 год	2020 год	Отклонение +/–		Уровень финансовой безопасности		
				2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1. Рентабельность собственного капитала	4,13	3,57	23,48	-0,55	19,90	Низкий	Финансовая опасность	Допустимый
2. Рентабельность заемного капитала	58,47	16,57	127,28	-41,89	110,70	Высокий	Низкий	Высокий
3. Рентабельность активов	2,86	0,87	3,753	-1,99	2,88	Финансовая опасность	Финансовая опасность	Критический

Таблица 8

Показатели деловой активности исследуемого предприятия в 2019–2020 годах (в единицах измерения)

Table 8

Indicators of business activity of the surveyed enterprise in 2019–2020 (in units of measurement)

Показатели	2018 год	2019 год	2020 год	Отклонение +/-		Уровень финансовой безопасности		
				2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1. Коэффициент оборачиваемости активов	0,002	0,891	0,786	0,889	-0,105	Финансовая опасность	Финансовая опасность	Финансовая опасность
2. Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	0,462	0,891	0,786	0,430	-0,105	Финансовая опасность	Финансовая опасность	Финансовая опасность
3. Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	0,853	1,178	0,936	0,325	-0,242	Финансовая опасность	Финансовая опасность	Финансовая опасность

Таблица 9

Показатели развития предприятия в 2019–2020 гг. (в единицах измерения)

Table 9

Enterprise development indicators in 2019–2020 (in units)

Показатели	2018 год	2019 год	2020 год	Отклонение +/-		Уровень финансовой безопасности		
				2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1. Пятифакторная модель Альтмана	1,624	1,402	1,624	-0,222	0,222	Критический	Финансовая опасность	Критический
2. Уровень инвестиционного потенциала региона (по методике РА «Эксперт»)	19-е место	20-е место	20-е место	1	0	Допустимый	Допустимый	Допустимый
3. Уровень инвестиционного риска региона	8-е место	10-е место	8-е место	2	-2	Высокий	Высокий	Высокий

Таблица 10

Интегральное исследование уровня общей финансовой безопасности промышленного предприятия г. Воронежа в 2018–2020 годах

Table 10

Integrated study of the level of general financial security of an industrial enterprise in Voronezh in 2018–2020

Наименование фактора	Фактическое значение фактора			Балловая оценка факторов с учетом весомости		
	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
1	2	3	4	5	6	7
1. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки платежеспособности предприятия						
1.1 Коэффициент текущей ликвидности	1,407	1,077	1,092	0,36	0,24	0,24
1.2 Коэффициент абсолютной ликвидности	0,104	0,216	0,075	0,08	0,16	0,08
1.3 Коэффициент промежуточной ликвидности	0,104	0,216	0,075	0,08	0,16	0,08
1.4 Уровень кредитоспособности предприятия (по методике СБ)	2,25	1,75	2,25	0,24	0,36	0,24
Итого	*	*	*	0,88	0,92	0,64
2. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки финансовой устойчивости предприятия						
2.1 Коэффициент автономии	0,522	0,16	0,16	0,27	0,18	0,18
2.2 Плечо финансового рычага	0,11	0,21	0,17	0,06	0,12	0,06

Окончание табл. 10
End of table 10

1	2	3	4	5	6	7
2.3 Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,236	0,059	0,077	0,12	0,06	0,06
2.4 Коэффициент финансовой устойчивости	0,536	0,164	0,161	0,06	0,06	0,06
2.5 Тип финансовой устойчивости	$M = (0; 0; 1)$	$M = (0; 0; 1)$	$M = (0; 0; 1)$	0,22	0,22	0,22
Итого	*	*	*	0,73	0,64	0,58
3. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки рентабельности предприятия						
3.1 Рентабельность собственного капитала	4,134	3,577	23,483	0,12	0,04	0,16
3.2 Рентабельность заемного капитала	58,472	16,577	127,28	0,15	0,09	0,15
3.3 Рентабельность активов	2,865	0,871	3,753	0,03	0,03	0,06
Итого	*	*	*	0,30	0,16	0,37
4. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки деловой активности						
4.1 Оборачиваемость активов	0,002	0,891	0,786	0,04	0,04	0,04
4.2 Оборачиваемость собственного капитала	0,462	0,891	0,786	0,03	0,03	0,03
4.3 Оборачиваемость заемного капитала	0,853	1,178	0,936	0,03	0,03	0,03
Итого	*	*	*	0,10	0,10	0,10
5. Оценка финансовой безопасности с позиции оценки развития предприятия						
5.1 Пятифакторная модель Альтмана	1,624	1,402	1,624	0,1	0,05	0,1
5.2 Уровень инвестиционного риска региона (по методике РА «Эксперт»)	19-е место	20-е место	20-е место	0,1	0,1	0,1
5.3 Уровень инвестиционного потенциала региона (по методике РА «Эксперт»)	8-е место	10-е место	8-е место	0,125	0,125	0,125
Итого	*	*	*	0,325	0,275	0,325
ИТОГО	*	*	*	2,34	2,10	2,02

управления заемными средствами и способствует повышению инвестиционной привлекательности организации.

В таблице 8 представлены итоговые показатели деловой активности предприятия за 2019-2020 годы.

Результаты расчета показателей финансовой безопасности с позиции оценки деловой активности свидетельствуют о финансовой опасности в уровне безопасности предприятия по критерию оборачиваемости активов.

В таблице 9 проанализирована динамика показателей финансовой безопасности с позиции оценки перспектив развития исследуемого предприятия в 2019-2020 гг. (с учетом результатов оценки вероятности банкротства предприятия с помощью пятикратной модели Альтмана).

Результаты расчета показателей развития свидетельствуют о стабильной динамике финансовой безопасности. Так, уровень инвестиционного потенциала на протяжении исследуемого периода находится в пределах «допустимого уровня».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Окончательным этапом апробации представленной в статье методики оценки финансовой безопасности на промышленном предприятии г. Воронежа является расчет интегрального показателя. Анализ уровня финансовой безопасности исследуемой организации представлен в таблице 10.

На основании проведенного исследования уровня финансовой безопасности далее целесообразно предоставить итоговую динамику предприятия в виде графической интерпретации.

По итогам проведенной оценки уровня общей финансовой безопасности целесообразно отметить, что на протяжении анализируемого периода предприятие находится в нижней границе уровня финансовой безопасности, что сигнализирует о высоких потенциальных рисках снижения платежеспособности и стратегической перспективе. При этом комплексный показатель финансовой безопасности снижается в 2020 году на 0,08, что свидетельствует об ухудшении ситуации.

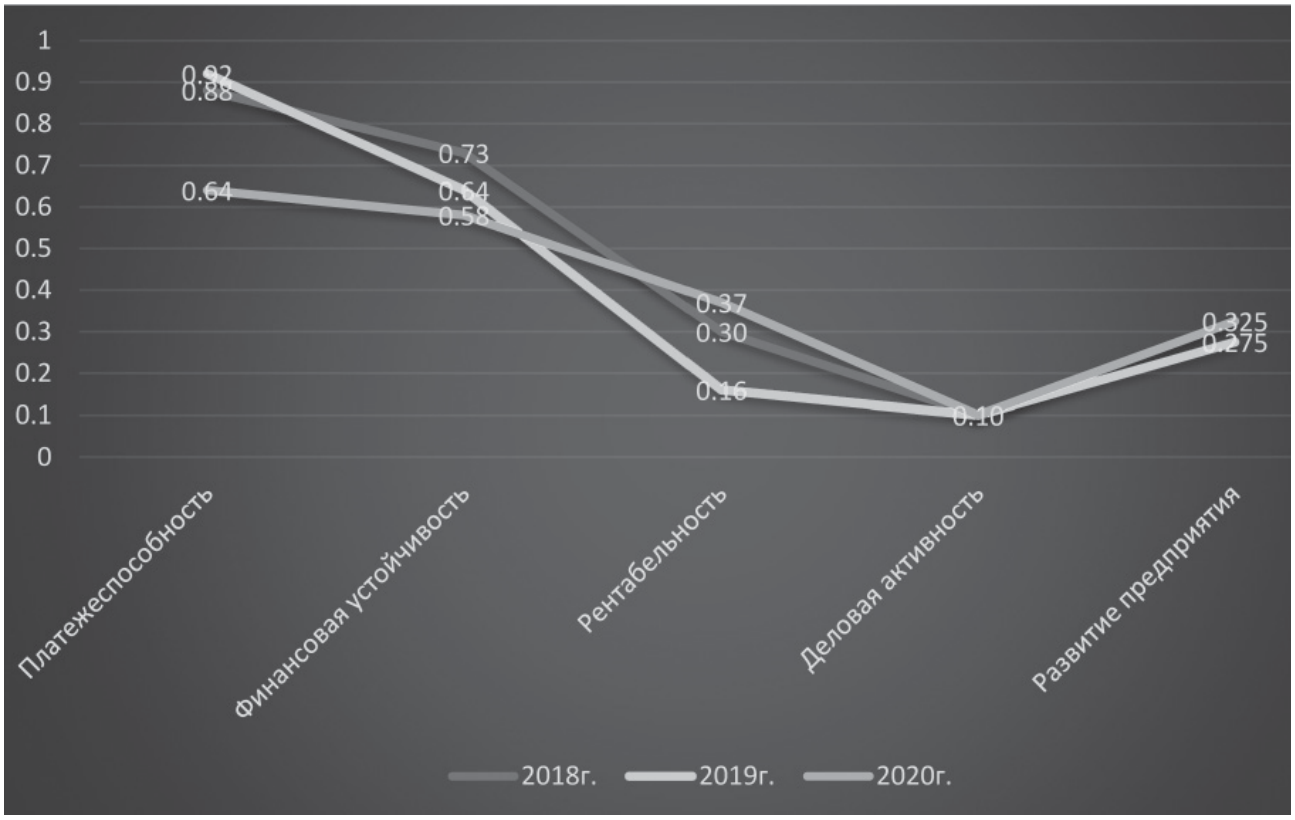

Рисунок 3 – Динамика уровня составляющих финансовой безопасности на исследуемом предприятии
Figure 3 – Dynamics of the level of components of financial security at the studied enterprise

Представленная в статье методика оценки финансовой безопасности дает всестороннее представление о состоянии финансовой системы предприятия и уровне ее эффективности с позиций его стратегической платежеспособности и устойчивости деловой активности, уровня развития предприятия.

Список использованной литературы:

1. Котельников В.С. Методический подход к оценке уровня финансовой безопасности предприятия [Электронный ресурс] / В.С. Котельников // Экономическая безопасность: правовые, экономические, экологические аспекты. – 2017. – С. 136-139. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=28878338

2. Бадаева О.Н. Оценка финансовой безопасности малых и средних предприятий / О.Н. Бадаева, Е.В. Цупко // Российское предпринимательство. – 2013. – № 14 (236). – С. 71-83.

3. Блажевич О.Г. Содержание понятия «финансовая безопасность предприятия» и формирование системы показателей для ее оценки / О.Г. Блажевич, Н.А. Кирильчук // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. – 2015. – № 3 (32). – С. 30-36.

4. Каранина Е.В. К 21 Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) : монография / Е.В. Каранина. – Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. – 239 с. – URL: https://kilmezfinans.ru/wp-content/uploads/2014/09/Финансовая-безопасность.pdf

5. Курманова Д.А. Система оценки финансовой безопасности предприятия / Д.А. Курманова, Л.Р. Курманова // Наука и образование: новое время. – 2018. – № 3 (26). – С. 79-86.

6. Кавыршина О.А. Методический подход к оценке финансовой безопасности [Электронный ресурс] / О.А. Кавыршина // Экономическая безопасность: современные угрозы и пути их нейтрализации : материалы IV Межвузовской научно-практической конференции с международным участием / под ред. Т.И. Безденежных, Е.В. Печерица. – 2017. – С. 48-52.

7. Шендрикова О.О. Особенности управления затратами на режимных предприятиях / О.О. Шендрикова, А.В. Красникова, И.Ф. Елфимова // Организатор производства. – 2020. – Т. 28, № 4. – С. 91-102.

8. Дударева О.В. Финансовая стратегия промышленного предприятия : учеб. пособие / О.В. Дударева, А.В. Красникова. – Воронеж: ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный технический университет», 2015. – 121 с.

9. Хрусталева С.П. Международный финансовый менеджмент : учеб. пособие / С.П. Хрусталева, О.О. Шендрикова, К.С. Кривякин, Н.Н. Макаров. – Воронеж: ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный технический университет», 2019. – 232 с.

10. Shimazaki H.T. Vision in Japanese entrepreneurship / H.T. Shimazaki // Business and economics in Asia. – 2020. – P. 276.

11. Казакова Н.А. Финансовая безопасность компании: аналитический аспект [Электронный ресурс] // Н.А. Казакова, А.Н. Иванова // Экономический анализ: теория и практика. – 2016. – № 10 (457). – С. 93-105. – URL: https://www.fin-izdat.ru/journal/analiz/detail.php?ID=69819

12. Амосов О.Ю. Финансовое обеспечение предприятий в современных экономических условиях: теоретические аспекты / А.Ю. Амосов // Проблемы экономики. – 2017. – № 4. – С. 76-80.

13. Агаркова Л.В. Управление финансовой безопасностью / Л.В. Агаркова, Б.А. Доронин, А.В. Агарков [и др.]. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2016. – 294 с. : ил. ; табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=450211

14. Рипная К.Р. Финансовая безопасность предприятия [Электронный ресурс] / К.Р. Рипная, Е.М. Луппол // Экономика. Наука. Инноватика : материалы I Республиканской научно-практической конференции, Донецк, 20 марта 2020 г. / отв. ред. А.В. Ярошенко. – С. 232-235. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=32575344

15. Aggelos K. Finincial cryptography and data security / K. Aggelos // Springer Nature. – 2020. – P. 297-316.

References:

1. Kotel'nikov V.S. Methodical approach to assessing the level of financial security of an enterprise. In: ***Ekonomicheskaya bezopasnost': pravovye, ekonomicheskie, ekologicheskie aspekty*** [Economic security: legal, economic, environmental aspects]. 2017, pp. 136-139. Available at: https://elibrary.ru/item.asp?id=28878338 (Rus.)

2. Badaeva O.N., Tsupko E.V. Assessment of financial security of small and medium-sized enterprises. ***Rossiiskoe predprinimatel'stvo = Russian Entrepreneurship***, 2013, no. 14 (236), pp. 71-83. (Rus.)

3. Blazhevich O.G., Kiril'chuk N.A. The content of the concept "financial security of an enterprise" and the formation of a system of indicators for its assessment. ***Nauchnyi vestnik: finansy, banki, investitsii = Scientific bulletin: finance, banks, investments***, 2015, no. 3 (32). pp. 30-36. (Rus.)

4. Karanina E.V. ***K 21 Finansovaya bezopasnost' (na urovne gosudarstva, regiona, organizatsii, lichnosti):*** Monografiya [K 21 Financial security (at the level of the state, region, organization, individual): Monograph]. Kirov: Vyatka State University Publ., 2015. 239 p. Available at: https://kilmezfinans.ru/wp-content/uploads/2014/09/Finansovaya-bezopasnost'.pdf (Rus.)

5. Kurmanova D.A., Kurmanova L.R. System for assessing the financial security of an enterprise. ***Nauka i obrazovanie: novoe vremya = Science and Education: New Time***, 2018, no. 3 (26), pp. 79-86. (Rus.)

6. Kavyrshina O.A. Methodical approach to assessing financial security. In: ***Ekonomicheskaya bezopasnost': sovremennye ugrozy i puti ikh neitralizatsii***: Mat. IV Mezhvuzovskoi Nauch.-prakt. Konf. s Mezhdunar. Uchastiem [Economic security: modern threats and ways to neutralize them: Materials of the IV Interuniversity Scientific-practical Conference with Iinternational Participation]. 2017, pp. 48-52. (Rus.)

7. Shendrikova O.O., Krasnikova A.V., Elfimova I.F. Features of cost management at regime enterprises. ***Organizator proizvodstva = Production organizer***, 2020, vol. 28, no. 4, pp. 91-102. (Rus.)

8. Dudareva O.V., Krasnikova A.V. ***Finansovaya strategiya promyshlennogo predpriyatiya:*** Ucheb. Posobie [Financial strategy of an industrial enterprise: Textbook]. Voronezh: Voronezh State Technical University Publ., 2015. 121 p. (Rus.)

9. Khrustaleva S.P., Shendrikova O.O., Krivyakin K.S., Makarov N.N. ***Mezhdunarodnyi finansovyi menedzhment***: Ucheb. Posobie [International financial management: Textbook]. Voronezh: Voronezh State Technical University Publ., 2019. 232 p. (Rus.)

10. Shimazaki H.T. Vision in Japanese entrepreneurship. In: ***Business and economics in Asia***. 2020, p. 276.

11. Kazakova N.A., Ivanova A.N. Financial security of the company: analytical aspect. ***Ekonomicheskii analiz: teoriya i praktika = Economic analysis: theory and practice,*** 2016, no. 10 (457), pp. 93-105. Available at: https://www.fin-izdat.ru/journal/analiz/detail.php?ID=69819 (Rus.)

12. Amosov O.Yu. Financial support of enterprises in modern economic conditions: theoretical aspects. ***Problemy ekonomiki = Problems of Economics***, 2017, no. 4, pp. 76-80. (Rus.)

13. Agarkova L.V., Doronin B.A., Agarkov A.V. [et al.]. ***Upravlenie finansovoi bezopasnost'yu*** [Financial security management]. Moscow; Berlin: Direkt-Media Publ., 2016. 294 p. Available at: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=450211 (Rus.)

14. Ripnaya K.R., Luppol E.M. Financial security of the enterprise. In: *Ekonomika. Nauka. Innovatika*: Mat. I Respublikanskoi Nauch.-prakt. Konf., Donetsk, 20 marta 2020 g. [Economy. The Science. Innovatics: Materials of the I Republican Scientific and Practical Conference, Donetsk, March 20, 2020]. Pp. 232-235. Available at: https://elibrary.ru/item.asp?id=32575344 (Rus.)

15. Aggelos K. Finincial cryptography and data security. In: *Springer Nature*. 2020, pp. 297-316.

Информация об авторах / Information about the authors

ХРУСТАЛЕВА Софья Павловна – к.э.н., доцент кафедры экономической безопасности Воронежского государственного технического университета, e-mail: spkurbatova@mail.ru

ЛУЦЕНКО Марина Сергеевна – к.э.н., доцент Воронежского государственного технического университета, e-mail: luchiksan@rambler.ru

ШОТЫЛО Денис Михайлович – к.э.н., доцент кафедры экономической безопасности Воронежского государственного технического университета, e-mail: shotylodm@mail.ru, 9056591561@mail.ru

ШАРЫКИНА Алла Леонидовна – к.э.н., доцент, начальник бюро бюджетирования Акционерного общества «Воронежское центральное конструкторское бюро «Полюс», e-mail: alla-sharykina@yandex.ru

Sofya P. KHRUSTALEVA – Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor of the Chair of Economic Security at Voronezh State Technical University, e-mail: spkurbatova@mail.ru

Marina S. LUTSENKO – Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor, Voronezh State Technical University, e-mail: luchiksan@rambler.ru

Denis M. SHOTYLO – Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor of the Chair of Economic Security at Voronezh State Technical University, e-mail: shotylodm@mail.ru, 9056591561@mail.ru

Alla L. SHARYKINA – Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor, Head of the Budgeting Bureau of the Joint Stock Company "Voronezh Central Design Bureau "Polyus", e-mail: alla-sharykina@yandex.ru

Статья поступила в редакцию 26.11.2021 г.
Received 26.11.2021

РАЗДЕЛ 3. ЭКОНОМИКА ОТРАСЛЕЙ И ТЕРРИТОРИЙ. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 332

ПРОБЛЕМА ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЛЕСОВ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ЦЕНТРАЛЬНО-ЧЕРНОЗЕМНОГО РАЙОНА

А.Э. Крупко [a], Л.В. Шульгина [b]

Воронежский государственный университет, г. Воронеж, Россия [a];
Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия [b];
Европейская академия естественных наук, г. Ганновер, Германия [b]

Аннотация: Цель работы заключается в выявлении тенденций, особенностей, проблем и перспектив лесовосстановления Центрально-Черноземного района и его влияния на устойчивое развитие территории. ЦЧР характеризуется многолетней деградацией лесов на фоне малолесности. Район в целом имеет недостаточный уровень лесовосстановления на фоне пожаров, гибели и вырубок лесов, что обусловливает глубокий анализ особенностей и тенденций развития лесных ресурсов района.
Материалы и методы. Для достижения поставленной цели использовались общенаучные методы, в том числе системный, комплексный, исторического и логического, статистический и другие методы исследования. Была использована информация из открытых официальных изданий органов государственной статистики страны «Охрана окружающей среды в России». Площадь лесов в ЦЧР за годы освоения территории уменьшилась с 5 млн га (около 30 % территории района) до 1,5 млн га – 9,2 % по лесопокрытой площади всех категорий лесных земель (именно этот показатель показывает реальную лесистость территории).
Результаты. Исследование состояния лесных ресурсов и лесовосстановления показывает, насколько высоки проблемы в сохранении лесных ресурсов района. Для устойчивого состояния природы ЦЧР в целом простого лесовосстановления (до 100%-ного уровня сохранения лесных ресурсов) уже недостаточно, необходим переход к расширенному повсеместному воспроизводству лесов по всей территории района.
Ключевые слова: Центрально-Черноземный район, лес, лесопользование, лесные ресурсы, лесовосстановление, защита лесов, посадки.

THE PROBLEM OF FOREST RESTORATION AND SUSTAINABLE DEVELOPMENT IN THE CENTRAL CHERNOZEM REGION

A.E. Krupko [a], L.V. Shulgina [b]

Voronezh State University, Voronezh, Russia [a];
Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia [b];
European Academy of Natural Sciences, Hannover, Germany [b]

Abstract: The purpose of the article is to identify trends, features, problems and prospects for reforestation of the Central Chernozem Region and its impact on the sustainable development of the territory. The Central Chernozem Region is characterized by long-term degradation of forests against the background of sparse forests. The district as a whole has an insufficient level of reforestation against the background of fires, destruction and deforestation, which leads to a deep analysis of the features and trends in the development of the district's forest resources.
Materials and methods. To achieve this goal, general scientific methods were used, including systematic, complex, historical and logical, statistical and other research methods. Information was used from open official publications of the country's state statistics bodies "Environmental Protection in Russia". The area of forests in the Central Chernozem Region over the years of development of the territory has decreased from 5 million hectares (about 30% of the territory of the district) to 1.5 million hectares – 9.2% of the forested area of all categories of forest lands (this is the indicator that shows the real forest cover of the territory).
Results. The study of the state of forest resources and reforestation shows how high the problems are in preserving

the forest resources of the region. For a stable state of nature in the Central Chernozem Region as a whole, simple reforestation (up to 100% of the level of conservation of forest resources) is no longer enough, a transition to expanded widespread reproduction of forests throughout the region is necessary.
Keywords: Central Chernozem Region, forest, forest management, forest resources, reforestation, forest protection, planting.

ВВЕДЕНИЕ

Глобальная деградация природной среды определила интерес к оптимальному природопользованию, которое реализовалось в создании концепции устойчивого развития. В ней реализуются многие подходы к исследованию природно-общественных систем.

Постепенное развитие теории устойчивого развития обусловило крен к исследованию социально-экономических аспектов этого развития, поэтому уже существуют больше сотни определений самого понятия «устойчивое развитие» [4, 7, 9, 14-17].

Устойчивое экономическое развитие определяет уровень и качество жизни людей. Но в ЦЧР есть опасность экологического кризиса в связи с состоянием экологии в целом и состоянием лесов в частности.

Это связано и с перманетным кризисом глобальной экономической системы, с понижением грунтовых вод, снижением атмосферных осадков, с ежегодными пожарами вследствие изменения климата и человеческой небрежности в лесу. Следовательно, экологическую безопасность и лесовосстановление в ЦЧР можно понимать как синоним устойчивого развития [13].

Роль леса в экологии огромна [3]. Леса сохраняют влагу, задерживают снег, что регулирует водные экосистемы, защищает почву, смягчает климат, улучшает комфортность жизни населения [2]. В совокупности леса оказывают решающее влияние на состояние природной среды.

Исторически южные регионы России, к которым относится и ЦЧР, являются наиболее пригодными для человеческой жизнедеятельности и поэтому имеют высокую плотность населения. Еще во второй половине XIX века большая плотность сельского населения обусловила сверхвысокую долю пашни (около 80 % площади ЦЧР) за счет сведения лесов, уменьшения сенокосов и пастбищ, водоохранных зон [1, 2].

Площадь лесов в ЦЧР за два века освоения территории уменьшилась с 5 млн га (около 30 % территории района) до 1,45 млн га – 8,8 %.

Сведение лесов при общем росте засушливости климата и подъема территории обусловили сокращение примерно в два раза сети малых рек и значительную эрозию [1, 2, 6].

Большая деградация и сокращение лесных ресурсов определяют кризисное, а во многих местах и катастрофическое состояние природы, что обуславливает необходимость перехода к расширенному воспроизводству лесных ресурсов – простого сохранения лесов и других природных элементов недостаточно. Поэтому нам представляется достаточно актуальным оценить уровень антропогенного воздействия, восстановления и деградации лесных ресурсов одного из важнейших продовольственных районов РФ.

Цель работы заключается в оценке состояния и экологической ситуации в лесных ресурсах и их роли для достижения устойчивого развития Центрально-Черноземного района.

МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Для достижения поставленной цели использовались общенаучные методы: исторического и логического, системный, комплексный, статистический и другие методы исследования. Была использована информация из открытых официальных изданий органов государственной статистики страны «Охрана окружающей среды в России».

ОБСУЖДЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ

Центрально-Черноземный район занимает южную (в основном лесостепную и степную) часть ЦФО. Состояние природной среды во всех зонах (от лесов севера Курской, Тамбовской областей до степей юга Воронежской и Белгородской областей) претерпело за время антропогенного использования кардинальную трансформацию.

Так как ЦЧР характеризуется черноземными почвами, то значение его исключительно велико для обеспечения продовольствием ЦФО и всей страны. Район занимает только около 1 % территории РФ, но него приходится почти 5 % населения и 10 % посевных площадей, свыше 15 % объема продукции сельского хозяйства страны и больше половины округа [10].

В районе практически не осталось полностью сохраненных ландшафтов. Даже вековые дубовые леса не являются естественными, а многие сосновые леса, особенно в Воронежской области, были посажены преимущественно 60-70 лет назад [10].

Следует отметить несовпадение данных о лесистости (доля земель, покрытых лесной растительностью, к территории, на которых расположены леса) территории регионов ЦЧР по разным источникам. Например, по данным сборника «Регионы России», лесистость Воронежской области составляет 482,7 тыс. га, или 9,2 % от всей ее площади. Поэтому лесистость ЦЧР источники характеризуют от 8 до 10 % от общей площади.

ЦЧР характеризуется исключительно низкой лесистостью: в пять с лишним раз ниже РФ (46,4 %) и почти в четыре раза – ЦФО (34,9 %). Роль и ценность леса для ЦЧР исключительно велика.

Общая площадь земель лесного фонда и земель иных категорий, на которых расположены леса в ЦЧР, на начало 2020 года составляла 1660 тыс. га, в том числе лесные земли – 1540 тыс. га, из них покрытые лесной растительностью – 1486 тыс. га. Наибольшая площадь этих земель характерна для Воронежской области – самой большой по площади в ЦЧР (см. рис. 1).

В ЦЧР более 10 % лесной территории занимают вырубки, пожарища, погибшие леса. Особенно сложная ситуация в Воронежской области, где почти 1/6 часть лесных земель не покрыта растительностью. Поэтому лесистость регионов ЦЧР (в целом площадь района равна 16 785,6 тыс. га) по лесопокрытой площади составляет 9,2 % (именно этот показатель показывает реальную лесистость территории) (см. рис. 2).

В настоящее время общий запас древесины на корню – 268 млн куб. м, что составляет 0,32 % от общего объема древесины России (82 618 млн куб. м) и 6,7 % – ЦФО (3972 млн куб. м).

Многие территории региона характеризируются крайне низким уровнем лесистости. В этом отношении в регионах ЦЧР наблюдается кризисная ситуации, а во многих районах – катастрофическая экологическая ситуация [6].

Прямое лесовосстановление – это только наиболее заметная часть сохранения лесов. Как и в целом по стране, леса в районе нуждаются в защите и охране, и даже не только от природных факторов их гибели (неблагоприятных погодных условий, например засух, наводнений, пожаров, болезней, повреждений дикими животными), но и человеческого фактора.

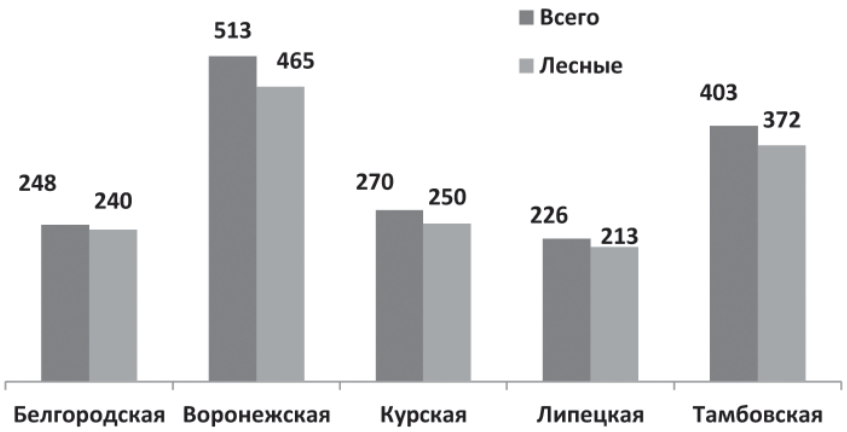

Рисунок 1 – Площадь, на которой находятся леса, на начало 2020 г., тыс. га
Figure 1 – Area with forests at the beginning of 2020, thousand hectares

Источник: построен по (Охрана окружающей среды в России. 2020 : Стат. сб. / Росстат. М., 2020. 113 с.)

Лес необходимо защищать от болезней и вредителей; особенно от распространенной в хвойных насаждениях корневой губки, являющейся главной причиной усыхания и распада сосняков на значительных площадях [3].

После 1995 года, когда было охвачено защитой лесов от вредителей и болезней биологическим методом 60 225 га (из которых 44 801 га – в Воронежской области), объемы этой работы неуклонно сокращались, после 2007 года (27 641 га) они резко сократились [1-3, 13].

В последние годы защита лесов по всей территории региона ведется только в Белгородской области, на которую приходится более 90 % всей площади лесов ЦЧР, охваченных био- и химзащитой. В остальных регионах эти работы вообще не проводились или проводятся разово.

Главным условием сохранения лесов является их постоянный мониторинг на наличие болезней и вредителей. На данный момент вредители приносят большой ущерб лесам Воронежской и Тамбовской областей (см. рис. 3).

По оценкам ученых, Воронежская область является одним из лидеров по распространению вредителей в южной части ЦФО. Потенциальная площадь очагов болезней и вредителей составляет в разные годы от 10 до 20 % площади лесов [3].

Но особенно тяжелые последствия для лесов ЦЧР имеют пожары, происходящие по вине

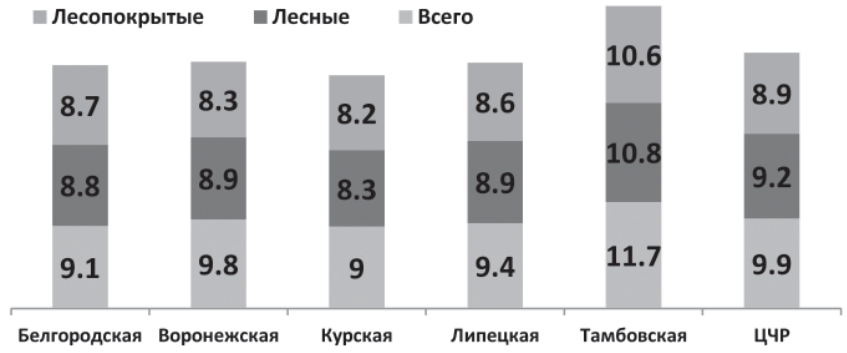

Рисунок 2 – Структура лесных площадей на начало 2020 г., %
Figure 2 – Structure of forest areas at the beginning of 2020, %

Источник: построен по (Охрана окружающей среды в России. 2020 : Стат. сб. / Росстат. М., 2020. 113 с.)

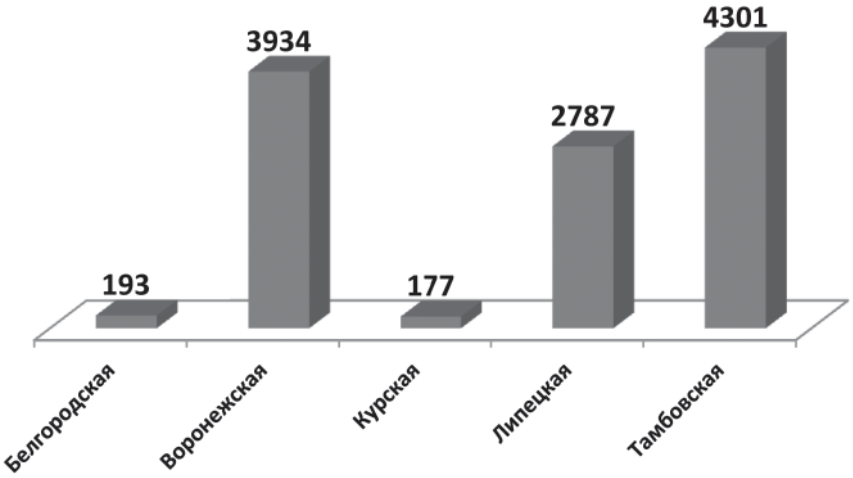

Рисунок 3 – Площадь погибших лесных насаждение за 2015–2019 гг., га
Figure 3 – Area of dead forest plantations in 2015–2019, ha

Источник: построен по (Охрана окружающей среды в России. 2020 : Стат. сб. / Росстат. М., 2020. 113 с.)

человека. В некоторые годы, особенно в 2010 г., 2020 г. и 2021 г., из-за экстремальных условий летом (высоких температур воздуха, длительных периодов отсутствия осадков, шквалистого ветра) произошло значительное увеличение количества возникающих пожаров и загораний. Всего за 2000-2020 гг. в ЦЧР произошел 14 621 лесной пожар на площади 58 140 га, сгорело свыше 5 млн куб. метров древесины. Почти 2/3 из них (9633 пожара) приходится на Воронежскую область.

По мнению специалистов, в результате антропогенного воздействия происходит ежегодно не менее 85 % всех лесных пожаров [10].

С этим трудно не согласиться, так как в соседней Белгородской области (практически идентичной по природным условиям) почти нет пожаров, особенно за последние 10 лет. Почти нет пожаров в Курской области.

В Тамбовской области ситуация с пожарами и организацией лесного хозяйства почти аналогична Воронежской области (1989 пожаров в 2000-е годы, которые уничтожили 13 584,6 га леса и свыше 1,0 млн куб. метров древесины). Противопожарные мероприятия в этих регионах далеко не полностью реализованы, особенно прочистка просек и уход за противопожарными разрывами.

В Воронежской области пожарами были охвачены огромные площади. За 1999-2020 гг. в регионе, по официальным данным, в сумме произошло 11 683 пожара, сгорело 33 190 га и около 3 млн кубометров древесины. Не считая катастрофического 2010 года, когда случалось 1048 пожаров, сгорело 19 998 га леса (16 715 га полностью погибли) с общим объемом погибшей древесины 2111,5 тыс. кубометров, было еще пять «огненных» лет (см. рис. 4).

При крайне негативных тенденциях развития лесного хозяйства региона необходимы совершенно другие масштабы лесовосстановления. Для Воронежской области (из-за большой гибели лесов) характерен недостаточный уровень лесовосстановления – 1,9 тыс. га в 2020 г., что в 13 раз ниже уровня лидера ЦФО по лесовосстановлению – Костромской области.

Затраты на восстановление лесов не такие уж большие. Например, себестоимость 1 га посадки леса у фермера составляет около 50 тыс. руб., примерно столько нужно вложений в первые пять лет для ухода за посадками. При этом именно в лесовосстановлении лидирующие позиции в ЦЧР принадлежат Воронежской области, в которой и в начале 2000-х гг. оно велось на сравнительно больших площадях, чем в других областях региона.

В Липецкой и Тамбовской областях этой проблеме уделялось также существенное внимание, хотя и в меньших масштабах по

Рисунок 4 – Число пожаров (ед.) и площадь, ими пройденная (га), в Воронежской области
Figure 4 – Number of fires (units) and the area covered by them (ha)

Источник: построен по (Охрана окружающей среды в России. 2020 : Стат. сб. / Росстат. М., 2020. 113 с.)

сравнению с Воронежской областью. Белгородская и Курская области заметно отстают от других субъектов региона в проведении лесовосстановительных работ. Во многом это объясняется достаточно хорошим состоянием и сохранностью лесов.

Сохранение лесов позволяет экономить огромные финансовые ресурсы на их восстановление. В целом по региону сократились площади ввода молодых насаждений в категорию ценных (высокопродуктивных) лесных насаждений. Именно этот показатель характеризует уровень реального лесовосстановления (по сравнению с 1995 годом ввод молодых насаждений снизился в пять раз), при этом он обладает значительной инерционностью: результаты работ будут видны через много лет.

Но в настоящее время масштабы посадок леса не способны кардинально улучшить экологическую ситуацию в лесах региона (см. рис. 5).

В ЦЧР в ряде регионов перестали уделять внимание защитному лесоразведению. Например, в Воронежской области последний раз оно было выполнено в 2011 г. на площади 67 га. В 2010 году лесоразведение было произведено на площади 124 га.

За последние 11 лет в Воронежской области оно было произведено на площади 191 га. Для сравнения: в Курской области – 823 га, в Белгородской – 20 308 га, в Липецкой – 17 449 га. Хуже только Тамбовская область, где лесоразведение вообще не проводилось.

Состояние лесных ресурсов важно не только с точки зрения их сохранения. Они важны как ключевой фактор устойчивого природопользования, без необходимых лесных площадей не достичь сохранения водных и почвенных ресурсов. Именно вырубка лесов вызывает слишком короткие весенние половодья, загрязнение и обмеление рек.

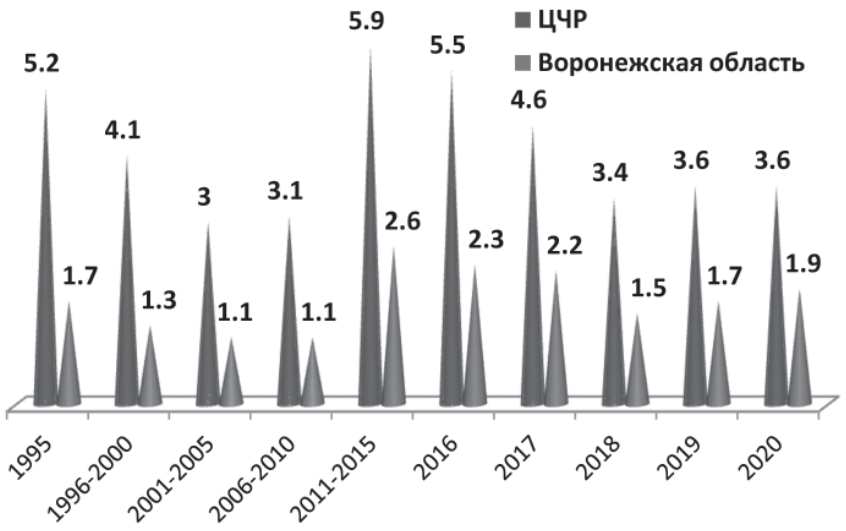

Рисунок 5 – Объемы лесовосстановления, тыс. га (с 1996 по 2015 г. среднегодовые показатели)
Figure 5 – Volumes of reforestation, thousand hectares (from 1996 to 2015 annual averages)

Источник: построен по (Основные показатели охраны окружающей среды : Стат. бюл. М., 2021; Охрана окружающей среды в России. 2010 : Стат. сб. / Росстат. URL: https://gks.ru/bgd/regl/b10_54/Main.htm; Охрана окружающей среды в России. 2012 : Стат. сб. / Росстат. URL: https://gks.ru/bgd/regl/b12_54/Main.htm; Охрана окружающей среды в России. 2020 : Стат. сб. / Росстат. М., 2020. 113 с.)

Этого достаточно с позиции сохранения лесов. По паспорту регионального проекта «Сохранение лесов» в Воронежской области должен быть достигнут лишь баланс выбытия и воспроизводства лесов в соотношении 100 % к 2024 году. Однако имеющихся площадей защитных насаждений леса далеко не достаточно для осуществления ими природоохранных функций, касающихся, прежде всего, земель сельскохозяйственного назначения.

Общая лесистость сельскохозяйственных угодий (4075,2 тыс. га) Воронежской области достигает 2,12 % (противоэрозионные леса – 86,5 тыс. га).

На основании многолетних исследований воронежскими учеными установлено, что в области целесообразно увеличить облесенность пашни в лесостепной зоне до 2,5-3,0 %, в степной – до 3,5-4,0 %. Ими рекомендуется

Таблица

Баланс леса за 2000–2020 гг. в ЦЧР, тыс. га

Table

Forest balance for 2000–2020 in the CCR, thousand hectares

	Посадки	Ввод молодняка	Погибшие	Сгоревшие
Белгородская	6,1	3,8	1,9	1,3
Воронежская	43,8	19,4	32,9	32,9
Курская	11,8	9,7	0,5	0,4
Липецкая	17,4	14,7	13,6	9,9
Тамбовская	26,9	19,3	21,3	13,6
ЦЧР	106	66,9	70,2	58,1

Источник: составлена по (Основные показатели охраны окружающей среды : Стат. бюл. М., 2021; Охрана окружающей среды в России. 2010 : Стат. сб. / Росстат. URL: https://gks.ru/bgd/regl/b10_54/Main.htm; Охрана окружающей среды в России. 2012 : Стат. сб. / Росстат. URL: https://gks.ru/bgd/regl/b12_54/Main.htm; Охрана окружающей среды в России. 2020 : Стат. сб. / Росстат. М., 2020. 113 с.)

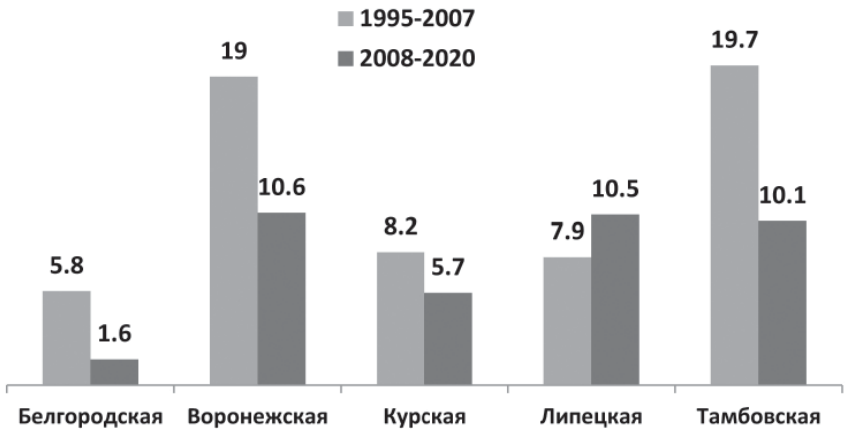

Рисунок 6 – Ввод молодняка в категорию ценных лесов, тыс. га
Figure 6 – Entry of young growth into the category of valuable forests, thousand hectares

Источник: построен по (Основные показатели охраны окружающей среды : Стат. бюл. М., 2021; Охрана окружающей среды в России. 2010 : Стат. сб. / Росстат. URL: https://gks.ru/bgd/regl/b10_54/Main.htm; Охрана окружающей среды в России. 2012 : Стат. сб. / Росстат. URL: https://gks.ru/bgd/regl/b12_54/Main.htm; Охрана окружающей среды в России. 2020 : Стат. сб. / Росстат. М., 2020. 113 с.)

дополнительно создать 50-70 тыс. гектаров полезащитных и стокорегулирующих лесных полос, 25-30 тыс. гектаров приовражных и прибалочных, 30-40 тыс. гектаров – насаждений по оврагам и на эродированных землях, 7-10 тыс. гектаров – на супесчаных и песчаных почвах и около 10 тыс. гектаров – вокруг прудов, водоемов и на берегах рек [1-3].

Это вполне реально, если учитывать, что в Белгородской области только в 2020 году лесоразведение было произведено на площади 6126,4 га.

Главным показателем состояния лесов являются, по нашему мнению, не абстрактные показатели лесовосстановления (посадок), а ввод молодняка в категорию особо ценных лесов. С этой точки зрения в трех регионах ЦЧР достигнут уровень сохранения лесов. Особенно благоприятна ситуация в Курской области, где наблюдается наибольшее количество осадков в ЦЧР, и в Белгородской области.

В Белгородской области общие для ЦЧР лесные проблемы (ситуация была аналогична Воронежской области) были постепенно решены в 90-е годы и в начале 2000-х гг.: ликвидированы основные очаги вредных насекомых, полностью обеспечена противопожарная безопасность лесных угодий, что позволило до минимума снизить гибель лесов и расходы на лесовосстановление. Именно поэтому объем ввода молодых лесов и лесовосстановления в последние годы заметно снизился (см. рис. 6).

Но состояние лесных ресурсов даже в Белгородской области, где наиболее рационально организовано лесное хозяйство и состояние лесов достаточно благоприятное, также не позволяет достичь устойчивого состояния природы, сохранения водных и почвенных ресурсов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ И ВЫВОДЫ

Большая деградация и сокращение лесных ресурсов определяют кризисное, а во многих местах и катастрофическое состояние природы, что обусловливает необходимость перехода к расширенному воспроизводству лесных ресурсов – простого сохранения лесов и других природных элементов недостаточно.

Минимальный показатель лесистости всех видов лесов для сохранения почв и водных объектов, благоустройства населенных пунктов должен составлять не менее 17-18 % территории. Для сравнения: в России в настоящее время он составляет 46,4 %, в ЦФО – 34,9 %, в ЦЧР – 8-10 %.

В начале 2000-х гг. под лесами, древесно-кустарниковой растительностью, многолетними насаждениями было занято лишь около 12 % площади ЦЧР [12].

Для значительного уменьшения дисбаланса между потреблением и производством углекислого газа и кислорода лесистость в ЦЧР должна быть в три раза больше современных лесных земель, или в два раза больше площади всех лесов – 25 %. Примерно такой же величины (23-24 %) составляет лесистость территории ЦЧР с учетом достижения устойчивого состояния всех типов местности района [10].

При этом наблюдаются ухудшение качественного состава лесных пород, плохие вырубки и уход в крупных лесных массивах. Часто в них лес просто непроходим из-за упавших деревьев. Низкая лесистость по многим территориям плохо сказывается на водных ресурсах и почвах.

Именно лесные насаждения образуют экологический каркас устойчивого природопользования. Необходимо применять экономический механизм борьбы с эмиссией углекислого газа, при котором предприятия и владельцы транспортных средств должны обеспечить необходимый объем посадки леса для утилизации производимого ими углекислого газа, так как бюджетные расходы регионов ЦЧР на охрану природы недостаточны и составляют 0,1-0,3 % [8].

В настоящее время почти 1,5 млн га сельскохозяйственных угодий не используется, особенно на склонах. Для восстановления почв и водных ресурсов необходимо за счет этих малопродуктивных сельскохозяйственных угодий расширить полезащитные лесонасаждения.

Исключительно сложная экологическая ситуация в ЦЧР из-за многовековой деградации природы требует соответствующей системы восстановительных мероприятий природной среды на основе огромных финансовых вложений, что определяет коренное изменение стратегии природопользования. В регионе, как и по всей стране, реализуется национальный проект «Сохранение лесов» (по майскому указу 2018 г. В. Путина), где масштабы бюджетного финансирования за 2019-2024 гг. значительно увеличены.

Но, как показывает современный опыт, объемы финансирования по этому проекту позволяют частично решать только отраслевые задачи. Нужны совсем другие масштабы мероприятий. Необходим переход к массовому оздоровлению природы, как было сделано в советское время (Сталинский план преобразования природы) или как делается в Китае в настоящее время, где даже в пустыне удалось создать Великую Китайскую Зеленую Стену, в том числе и за счет всеобщего экологического движения.

В СССР во многом благодаря экологическим приоритетам удалось в значительной степени решить экологические проблемы южной части России и создать необходимую сеть лесных насаждений. В этом случае можно будет уже через 10-20 лет достичь кардинального улучшения состояния водных, лесных и почвенных ресурсов. В ином случае полная экологическая катастрофа во многих муниципальных районах ЦЧР неизбежна.

Список использованной литературы:

1. Зеленцова С.Ю. Проблемы и особенности развития экологической безопасности Центрально-Черноземного района / С.Ю. Зеленцова, А.Э. Крупко, Б.Г. Преображенский // Социальная политика и социология. – 2010. – № 4 (58). – С. 74-87.

2. Зеленцова С.Ю. Продовольственная безопасность и социальное развитие регионов/ С. Зеленцова, А. Крупко // АПК: экономика, управление. – М., 2010. – № 3. – С. 63-70.

3. Крупко А.Э. Устойчивое развитие систем населения и безопасность Воронежской области / А.Э. Крупко, С.Ю. Зеленцова, Ю.В. Поросенков. – Воронеж: Изд-во ВГПУ, 2010. – 224 с.

4. Крупко А.Э. Территориальные аспекты и сценарии устойчивого (сбалансированного) социально-экономического развития ЦЧР / А.Э. Крупко // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2013. – № 6. – С. 5-9.

5. Крупко А.Э. Инновационные факторы устойчивого развития России / А.Э. Крупко, Л.В. Шульгина // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2015. – № 4. – С. 29-34.

6. Крупко А.Э. Экологические аспекты сбалансированного развития Центрально-Черноземного экономического района / А.Э. Крупко, Л.В. Шульгина // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2019. – № 10. – С. 31-41.

7. Крупко А.Э. Территориальные аспекты оптимизации устойчивого развития ЦЧР / А.Э. Крупко // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2014. – № 12. – С. 11-16.

8. Крупко А.Э. Моделирование сбалансированного развития бюджетной системы региона (на примере ЦЧР) / А.Э. Крупко, Ю.М. Фетисов // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2015. – № 11. – С. 36-43.

9. Крупко А.Э. Мониторинг устойчивого развития регионов и муниципалитетов ЦЧР в условиях социально-экономической и политической нестабильности / А.Э. Крупко, Л.В. Шульгина, А.В. Шульгин // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2016. – № 3. – С. 5-12.

10. Михно В.Б. Природные ресурсы и ландшафтно-экологическое состояние Центрального Черноземья / В.Б. Михно. – Воронеж: Издательско-полиграфический центр ВГУ, 2013. – 127 с.

11. Рогозина Р.Е. Занятость населения Воронежской области как индикатор устойчивого развития региона / Р.Е. Рогозина // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2020. – № 10. – С. 28-36.

12. Трофимов И.А. Агроландшафты Центрального Черноземья / И.А. Трофимов, Л.С. Трофимова, Е.П. Яковлева // Поволжский экологический журнал. – 2013. – № 3. – С. 336-345.

13. Хицков И.Ф. Проблемы устойчивого (сбалансированного) развития аграрно-природных систем ЦЧР / И.Ф. Хицков, А.Э. Крупко, А.И. Зарытовская // Вестник Воронежского государственного университета. Сер. : Экономика и управление. – 2015. – № 4. – С. 36-44.

14. Шульгина Л.В. Устойчивое развитие в контексте топливно-энергетического комплекса Восточной Сибири / Л.В. Шульгина, И.Р. Айзенберг // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2009. – № 6. – С. 25-26.

15. Шульгина Л.В. Формирование интегрированных структур для устойчивого развития предприятий пищевой промышленности / Л.В. Шульгина, Р.Ф. Тамаев. – Воронеж: Изд-во ВГУИТ, 2012. – 215 с.

16. Шульгина Л.В. Устойчивое развитие предпринимательства промышленной сферы в условиях кризиса : монография / Л.В. Шульгина, П.М. Глеков. – Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга», 2014. – 142 с.

17. Shulgina L.V. The Principle of Ecologically Systanaible development / L.V. Shulgina // Das Internationale Symposium "Okologische, Technologische und rechtliche Aspekte der Lebensversorgnung – Internationalen Kongresse Fachmesse – Euro-Eco 2010". – Hannover. – S. 114-115. – ISBN 978-3-00-032886-2.

References:

1. Zelentsova S.Yu., Krupko A.E., Preobrazhenskii B.G. Problems and peculiarities of the development of environmental security in the Central Chernozem Region. ***Sotsial'naya politika i sotsiologiya = Social Policy and Sociology,*** 2010, no. 4 (58), pp. 74-87. (Rus.)

2. Zelentsova S.Yu., Krupko A.E. Food security and social development of regions. ***APK: ekonomika, upravlenie = AIC: Economics, Management***, Moscow, 2010, no. 3, pp. 63-70. (Rus.)

3. Krupko A.E., Zelentsova S.Yu., Porosenkov Yu.V. ***Ustoichivoe razvitie sistem naseleniya i bezopasnost' Voronezhskoi oblasti*** [Sustainable development of population systems and security of the Voronezh region]. Voronezh: Publishing house of Voronezh State Pedagogical University, 2010. 224 p. (Rus.)

4. Krupko A.E. Territorial aspects and scenarios of sustainable (balanced) socio-economic development of the Central Chernozem Region. ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy,*** 2013, no. 6, pp. 5-9. (Rus.)

5. Krupko A.E., Shul'gina L.V. Innovational factors of Russia's sustainable development. ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy,*** 2015, no. 4, pp. 29-34. (Rus.)

6. Krupko A.E., Shul'gina L.V. Ecological aspects of the balanced development of the Central Chernozem Economic Region. ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy,*** 2019, no. 10, pp. 31-41. (Rus.)

7. Krupko A.E Territorial aspects of optimization of sustainable development of the Central Chernozem Region. ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy,*** 2014, no. 12, pp. 11-16. (Rus.)

8. Krupko A.E., Fetisov Yu.M. Modeling of the balanced development of the budgetary system of region (on the example of the Central Chernozem Region). ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy,*** 2015, no. 11, pp. 36-43. (Rus.)

9. Krupko A.E., Shul'gina L.V., Shul'gin A.V. Monitoring the Sustainable Development of Regions and Municipalities of the Central Chernozem Region in the Conditions of Socio-Economic and Political Instability. ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy,*** 2016, no. 3, pp. 5-12. (Rus.)

10. Mikhno V.B. ***Prirodnye resursy i landshaftno-ekologicheskoe sostoyanie Tsentral'nogo Chernozem'ya*** [Natural resources and landscape-ecological state of the Central Chernozem Region]. Voronezh: Publishing and Polygraphic Center of VSU, 2013. 127 p. (Rus.)

11. Rogozina R.E. Employment of the population of the Voronezh region as an indicator of sustainable development of the region. ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy,*** 2020, no. 10, pp. 28-36. (Rus.)

12. Trofimov I.A., Trofimova L.S., Yakovleva E.P. Agrolandscapes of the Central Chernozem Region. ***Povolzhskii ekologicheskii zhurnal = Povolzhsky Ecological Journal***, 2013, no. 3, pp. 336-345. (Rus.)

13. Khitskov I.F., Krupko A.E., Zarytovskaya A.I. Problems of sustainable (balanced) development of agrarian and natural systems of the Central Chernozem Region. ***Vestnik Voronezhskogo gosudarstvennogo universiteta. Ser.: Ekonomika i upravlenie = Bulletin of Voronezh State University. Series: Economics and Management***, 2015, no. 4, pp. 36-44. (Rus.)

14. Shul'gina L.V., Aizenberg I.R. Sustainable development in the context of the fuel and energy complex of Eastern Siberia. ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy,*** 2009, no. 6, pp. 25-26. (Rus.)

15. Shul'gina L.V., Tamaev R.F. ***Formirovanie integrirovannykh struktur dlya ustoichivogo razvitiya predpriyatii pishchevoi promyshlennosti*** [Formation of integrated structures for sustainable development of food industry enterprises]. Voronezh: Publishing house of VSUIT, 2012. 215 p. (Rus.)

16. Shul'gina L.V., Glekov P.M. ***Ustoichivoe razvitie predprinimatel'stva promyshlennoi sfery v usloviyakh krizisa***: Monografiya [Sustainable development of entrepreneurship in the industrial sector in a crisis: Monograph]. Voronezh: Publishing and Printing Center "Scientific Book", 2014. 142 p. (Rus.)

17. Shulgina L.V. The Principle of Ecologically Systanaible development. In: ***Das Internationale Symposium "Okologische, Technologische und rechtliche Aspekte der Lebensversorgnung – Internationalen Kongresse Fachmesse – Euro-Eco 2010"***. Hannover, pp. 114-115. ISBN 978-3-00-032886-2.

Информация об авторах / Information about the authors

КРУПКО Анатолий Эмануилович – к.геогр.н., доцент кафедры социально-экономической географии и регионоведения Воронежского государственного университета, e-mail: glomer-a@mail.ru

ШУЛЬГИНА Лариса Владимировна – д.э.н., профессор кафедры цифровой и отраслевой экономики Воронежского государственного технического университета, генеральный директор ООО «Финэкономсервис 2000», ID ORCID 0000-0003-0162-0079, e-mail: fes.nauka2020@gmail.com

Anatoly E. KRUPKO – Cand. Sci. (Geogr.), Associate Professor in the Chair of Socio-Economic Geography and Regional Studies of Voronezh State University, e-mail: glomer-a@mail.ru

Larisa V. SHULGINA – Dr. Sci. (Econ.), Professor of the Chair of Digital and Sectoral Economics of Voronezh State Technical University, General Director of LLC Finekonomservice 2000, ID ORCID 0000-0003-0162-0079, e-mail: fes.nauka2020@gmail.com

Статья поступила в редакцию 01.12.2021 г.
Received 01.12.2021

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ КОМПЛЕКСНОГО ПОДХОДА ПРИ ОЦЕНКЕ ПОТЕНЦИАЛА ТЕРРИТОРИЙ, ФУНКЦИОНАЛЬНО СВЯЗАННЫХ С ОБЪЕКТАМИ СПОРТИВНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

О.К. Мещерякова [a], О.В. Грабовая [b]

Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия [a];
ФКУ «Центр по обеспечению деятельности Казначейства России», г. Москва, Россия [a, b]

Аннотация: Динамика рынка недвижимости и тенденции его изменения в современных сложившихся реалиях функционирования отечественной экономики подчиняются закономерностям повышения интенсивности использования земельных участков, расположенных вблизи объектов спортивного назначения. Таковые закономерности использования земельных участков обуславливаются необходимостью достижения их предельной полезности и преобразования потребительских свойств всех типов объектов недвижимости в результате предложения вариативности различных комбинаций услуг на определенной территории. Значительное ускорение экономических процессов делает все более востребованным наличие потенциала саморазвития у объектов недвижимости, посредством возможности сочетания различных видов использования, полного либо частичного их изменения. В связи с этим возникают специфические требования к объемно-планировочным решениям, инженерному обеспечению объектов недвижимости, основная цель которых заключается в достижении наивысшей стоимости владения территорией, функционально связанной с объектами спортивного назначения.

Основная цель ленд-девелопмента земельных участков ориентирована на воспроизводство и управление объектом недвижимости, осуществляемое таким образом, чтобы востребованность его на рынке была на максимально возможном уровне, в результате чего обеспечивается достижение запланированных целей и критериев экономической эффективности от использования объекта недвижимости. В данной связи рациональное использование потенциала территории является своеобразным способом оптимизации регионального воспроизводства объектов недвижимости спортивного назначения согласно современным экономическим тенденциям, в том числе контроля влияния совокупности экономических, природных, социальных факторов на привлекательность региона.

Ключевые слова: объекты спортивного назначения, потенциал территории, комплексная оценка территории, способы комплексной оценки, рентный подход.

FEATURES OF AN INTEGRATED APPROACH IN ASSESSING THE POTENTIAL OF TERRITORIES FUNCTIONALLY RELATED TO SPORTS FACILITIES

O.K. Meshcheryakova [a], O.V. Grabovaia [b]

Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia [a];
Federal State Institution Center "Center for the provision of activities of the Treasury of Russia", Moscow, Russia [a, b]

Abstract: The dynamics of the real estate market and trends in its change in the current realities of the functioning of the domestic economy is subject to the laws of increasing the intensity of the use of land plots located near sports facilities. These patterns of use of land plots are determined by the need to achieve their marginal utility and transform the consumer properties of all types of real estate as a result of offering the variability of various combinations of services in a certain area. A significant acceleration of economic processes makes the presence of the potential for self-development in real estate objects increasingly in demand, through the possibility of combining various types of use, their full or partial change. In this connection, there are specific requirements for space-planning solutions, engineering support of real estate objects, the main goal of which is to achieve the highest cost of ownership of a territory functionally related to sports facilities.

The main purpose of land development is focused on the reproduction and management of the real estate object, carried out in such a way that its demand in the market is at the highest possible level, as a result of which the planned goals and criteria of economic efficiency from the use of the real estate object are achieved. In this regard, the rational use of the potential of the territory is a peculiar way of optimizing the regional reproduction of real estate for sports purposes in accordance with modern economic trends, including controlling the influence of a combination of economic, natural, and social factors on the attractiveness of the region.

Keywords: sports facilities, territory potential, complex assessment of the territory, methods of complex assessment, rental approach.

Использование современных методик и подходов в области управления бизнес-процессами применительно к управлению земельными участками в динамично меняющейся макро- и микроэкономической среде требует научного рассмотрения в настоящее время недостаточно изученной области стоимостного управления подобного типа территориями с учетом их специфики, в том числе уточнения понятийно-категорийного аппарата, проведения факторного анализа и развития классификации территорий, функционально связанных с объектами спортивного назначения, оценки территориального потенциала, исследования теоретических и практических особенностей реализации рассматриваемых подходов в современных условиях российской экономики.

Существует специальная единая терминология и классификация в употреблении наименований объектов спортивного назначения: спортивное сооружение, спортивно-зрелищное сооружение, учебно-тренировочные сооружения, физкультурно-оздоровительные сооружения (СП 13-102-2003. Правила обследования несущих строительных конструкций зданий и сооружений) [4].

Под потенциалом территорий, на которых расположены объекты спортивного назначения, понимается система взаимозависимых, координированных и взаимодействующих факторов, которые обеспечивают развитие территории во всех аспектах, как в сегодняшних условиях, так и в перспективе [7].

На сегодняшний день разноуровневая оценка территориального потенциала – это научно-исследовательская задача, которая имеет прямой доступ к хозяйственной практике. С помощью оценки потенциала территории становится возможным определение конкурентоспособности региона.

Основная цель оценки территориального потенциала ориентирована на воспроизводство и управление объектом спортивного назначения, осуществляемое таким образом, чтобы востребованность его на рынке была на максимально возможном уровне, в результате чего обеспечивается достижение запланированных целей и критериев экономической эффективности от использования объекта недвижимости. В данной связи рациональное использование потенциала территории является своеобразным способом оптимизации регионального воспроизводства объектов спортивного назначения согласно современным экономическим тенденциям, в том числе контроля влияния совокупности экономических, природных, социальных факторов на привлекательность региона.

Во-первых, следует остановиться на качественных характеристиках территориального потенциала. Именно они являются определяющим условием при сравнении с конкурентами. Это главная причина того, что в центре всей системы должны располагаться факторы, обеспечивающие инвестору наивысшую норму прибыли по сравнению с другими территориями.

Не стоит забывать о том, что необходимо уделять внимание не только факторам, которые способны обеспечить преимущество перед конкурентами, но и таким факторам, из-за которых возможно снижение инвестиционной привлекательности региона.

На данный момент в Российской Федерации еще не разработана общая база сравнения территорий по степени их инвестиционной привлекательности. Тем не менее существуют так называемые рейтинговые методы с балльной системой оценки.

Рейтинг инвестиционной привлекательности территории – это такая количественная интегрированная характеристика определенной области, которая показывает уровень ее привлекательности для потребителей данной территории. Составляя прогноз спроса на исследуемой территории, необходимо учитывать факторы, влияющие на выбор инвестора. Этими факторами являются настоящее социально-экономическое положение области, а также ее перспективы развития. Из этого следует, что общий рейтинг области состоит из показателей состояния и рейтинга перспективы.

Так, показатели перспективы могут продемонстрировать вовлеченность инвесторов не только в непосредственной отдаче от вложенных средств, но и в возможности получения дивидендов. Данный рейтинг перспективы территории очень важен для инвесторов, в планы которых входит размещение в данной области объектов спортивного назначения.

Показателями перспективного развития территории являются внешние и внутренние факторы.

К внешним можно отнести отрасль, к которой принадлежат предприятия области, конъюнктуру спроса на его продукцию, перспективные направления развития региона в целом и другие.

Внутренними факторами можно считать модернизацию старых и строительство новых предприятий, ресурсную базу региона. Именно количественная оценка таких факторов является основой для разработки рейтинга территориального развития [7].

Рейтинг социально-экономического состояния территории можно определить с помощью

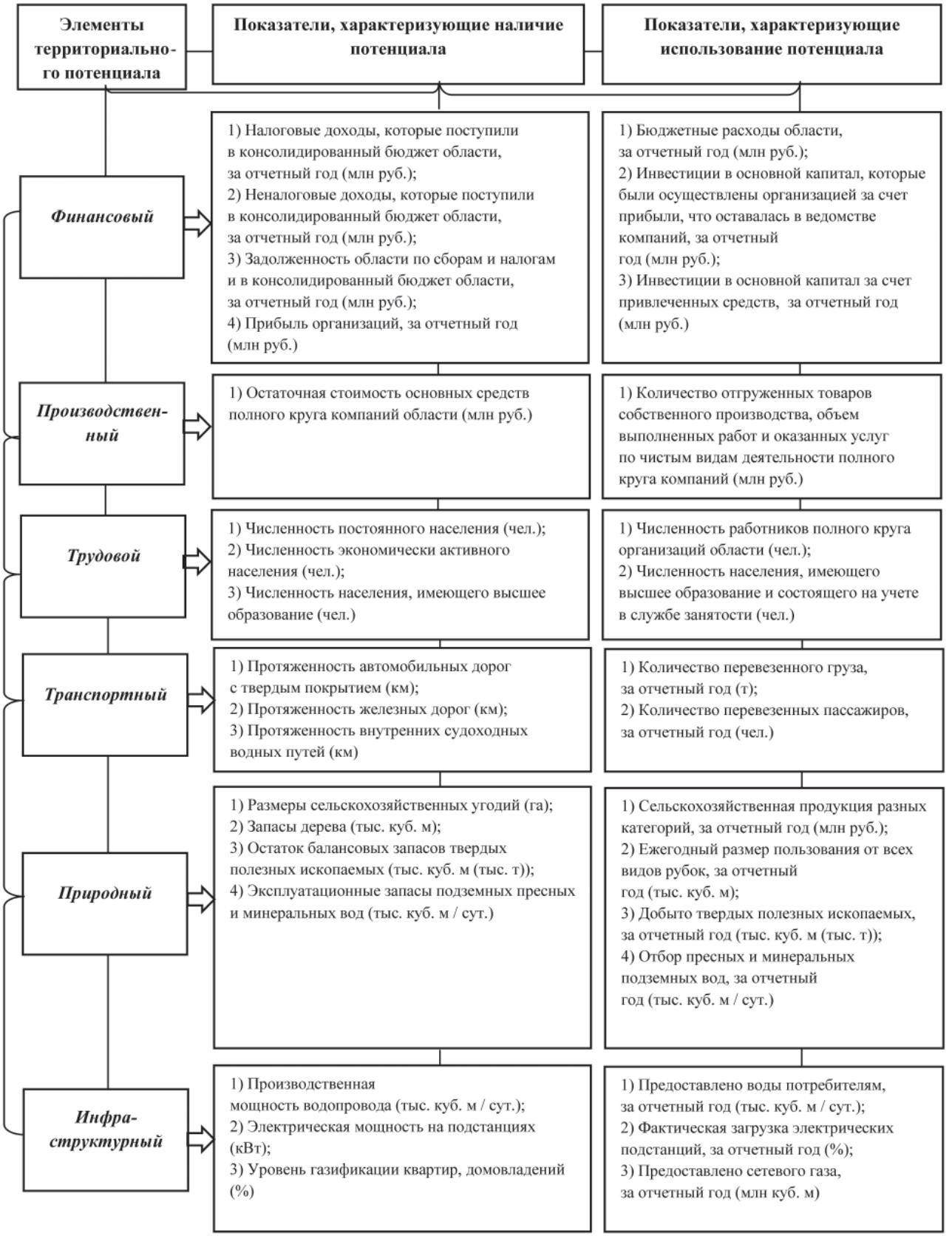

Рисунок – Структурный анализ элементов и детализация характеристик потенциала территории
Figure – Structural analysis of the elements and detailing the characteristics of the potential of the territory

специальных индикаторов. Они способны отразить состояние тех факторов, которые могут повлиять на параметры предполагаемых инвесторами затрат. Такие индикаторы, применяемые для оценки, способны представить регион в выгодном свете для вложения капитала и как место проживания.

Отразить инвестиционную привлекательность объекта спортивного назначения можно с помощью следующих групп показателей, которые характеризуют:

– финансовое и экологическое состояние территории;

– эффективность хозяйственной деятельности в регионе;

– уровень развития региональной инфраструктуры и индивидуального потребления;

– инновационный климат в регионе (рис.).

Стабильность не является особенностью набора показателей. Вследствие развития экономической ситуации и развития производительных сил большинство показателей претерпевают изменения, при этом повышая или снижая конкурентоспособность территорий, функционально связанных с объектами спортивного назначения, как объекта инвестирования в дальнейшем.

К сожалению, из-за отсутствия общей статистической базы на уровне регионов при проведении оценки инвестиционной привлекательности отдельной территории невозможно использовать весь перечень показателей, выбирают наиболее чувствительные к стоящей задаче и сложившейся ситуации в регионе. Выбор показателей может быть произведен с помощью методов экспертной оценки, регрессионного и корреляционного анализа.

Список использованной литературы:

1. Экспертиза и инспектирование инвестиционного процесса и эксплуатации недвижимости : учебник / под общ. науч. ред. П.Г. Грабового. – 20-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2012. – Ч. II. – 416 с.

2. Судебная строительно-техническая экспертиза : курс лекций / А.Ю. Бутырин ; Мин-во образования и науки Рос. Федерации ; Московский гос. строительный ун-т. – М.: Изд-во МГСУ, 2014. – 194 с.

3. Бутырин А.Ю. Восемь законов логики для судебного эксперта-строителя / А.Ю. Бутырин , Е.Б. Стативa, О.А. Манухина // Теория и практика судебной экспертизы. – 2021. – Т. 16, № 1. – С. 19-32.

4. Сервейинг: организация, экспертиза, управление. Ч. 1. Организационно-технический модуль : учебник / под общ. науч. ред. проф. П.Г. Грабового. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: АСВ ; Просветитель, 2021. – 584 с.

5. Сервейинг: организация, экспертиза, управление. Ч. 2. Экспертиза инвестиционного проекта. Управление рисками : учебник / под общ. науч. ред. проф. П.Г. Грабового. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: АСВ ; Просветитель, 2021. – 448 с.

6. Сервейинг: организация, экспертиза, управление. Ч. 3. Эксплуатационно-управленческий модуль : учебник / под общ. науч. ред. проф. П.Г. Грабового. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: АСВ ; Просветитель, 2021. – 520 с.

7. Сервейинг: организация, экспертиза, управление : практикум : в 3 ч. / под общ. науч. ред. проф. П.Г. Грабового. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: АСВ ; Просветитель, 2021. – 624 с.

8. Экономика и управление недвижимостью : в 2 ч. / под ред. д-ра экон. наук, проф. П.Г. Грабового. – М.: АСВ ; ИИА «Просветитель», 2019. – 512 с.

9. Реконструкция и обновление сложившейся застройки города : в 2 ч. / под ред. д-ра экон. наук, проф. П.Г. Грабового, д-ра техн. наук, проф. В.Ф. Касьянова. – М.: АСВ ; ИИА «Просветитель», 2020. – 672 с.

References:

1. Grabovoi P.G. (Ed.) ***Ekspertiza i inspektirovanie investitsionnogo protsessa i ekspluatatsii nedvizhimosti***: Uchebnik [Expertise and inspection of the investment process and the operation of real estate: Textbook]. Moscow: Prospekt Publ., 2012. Part II. 416 p. (Rus.)

2. Butyrin A.Yu. ***Sudebnaya stroitel'no-tekhnicheskaya ekspertiza***: Kurs Lektsii [Judicial construction and technical expertise: a Course of Lectures]. Moscow: Publishing House of Moscow State Construction University, 2014. 194 p. (Rus.)

3. Butyrin A.Yu., Stativa E.B., Manukhina O.A. Eight laws of logic for a forensic expert-builder. ***Teoriya i praktika sudebnoi ekspertizy = Theory and practice of forensic examination***, 2021, vol. 16, no. 1, pp. 19-32. (Rus.)

4. Grabovoi P.G. (Ed.) ***Serveiing: organizatsiya, ekspertiza, upravlenie. Ch. 1. Organizatsionno-tekhnicheskii modul'***: Uchebnik [Survey: organization, expertise, management. Part one. Organizational and technical module: Textbook]. Moscow: ASV; Prosvetitel' Publ., 2021. 584 p. (Rus.)

5. Grabovoi P.G. (Ed.) ***Serveiing: organizatsiya, ekspertiza, upravlenie. Ch. 2. Ekspertiza investitsionnogo proekta. Upravlenie riskami***: Uchebnik [Survey: organization, expertise, management. Part two. Expertise of the investment project. Risk management: Textbook]. Moscow: ASV; Prosvetitel' Publ., 2021. 448 p. (Rus.)

6. Grabovoi P.G. (Ed.) ***Serveiing: organizatsiya, ekspertiza, upravlenie. Ch. 3. Ekspluatatsionno-upravlencheskii modul'***: Uchebnik [Survey: organization, expertise, management. Part three. Operational and management module: Textbook]. Moscow: ASV; Prosvetitel' Publ., 2021. 520 p. (Rus.)

7. Grabovoi P.G. (Ed.) ***Serveiing: organizatsiya, ekspertiza, upravlenie***: Praktikum v 3 ch. [Survey: organization, expertise, management: Workshop in 3 parts]. Moscow: ASV; Prosvetitel' Publ., 2021. 624 p. (Rus.)

8. Grabovoi P.G. (Ed.) ***Ekonomika i upravlenie nedvizhimost'yu***: v 2 ch. [Economics and property management: in 2 parts]. Moscow: ASV; Prosvetitel' Publ., 2019. 512 p. (Rus.)

9. Grabovoi P.G., Kas'yanov V.F. (Ed.) ***Rekonstruktsiya i obnovlenie slozhivsheisya zastroiki goroda***: v 2 ch. [Reconstruction and renovation of the existing buildings in the city: in 2 parts]. Moscow: ASV; Prosvetitel' Publ., 2020. 672 p. (Rus.)

Информация об авторах / Information about the authors

МЕЩЕРЯКОВА Ольга Константиновна – д.э.н., доцент, профессор кафедры технологии, организации строительства, экспертизы и управления недвижимостью Воронежского государственного технического университета, e-mail: onora@list.ru

ГРАБОВАЯ Олеся Владимировна – аспирант Воронежского государственного технического университета, ведущий эксперт отдела организации проведения экспертиз ФКУ «Центр по обеспечению деятельности Казначейства России», г. Москва, e-mail: grabovaiaolesia@mail.ru

Olga K. MESHCHERYAKOVA – Dr. Sci. (Economics), Associate Professor, Professor of the Chair of Technology, Organization of Construction, Expertise and Real Estate Management at Voronezh State Technical University, e-mail: onora@list.ru

Olesia V. GRABOVAIA – Postgraduate student of the Voronezh State Technical University, Leading Expert of the Department for Organizing Expert Examinations of the Federal State Institution Center "Center for the provision of activities of the Treasury of Russia", Moscow, e-mail: grabovaiaolesia@mail.ru

Статья поступила в редакцию 15.12.2021 г.
Received 15.12.2021

УДК 332.14
DOI 10.54806/FES.2021.78.44.001

МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ИНДИВИДУАЛЬНОСТИ ФИНАНСОВОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИЙ

А.В. Трынов

Институт экономики Уральского отделения Российской академии наук, г. Екатеринбург, Россия

Аннотация: Статья посвящена разработке методического подхода к оценке индивидуальности финансового развития территорий. Актуальность работы обусловлена продолжающимся процессом внедрения принципов стратегического планирования в практику государственного и муниципального управления. При этом существующие методические рекомендации по разработке стратегий развития территорий не предполагают учета ряда индивидуальных особенностей территорий.

Предложенный методический подход предполагает проведение комплексной оценки состояния финансовой системы территории на основе методологии системы национальных счетов (СНС). Предложено проводить анализ финансовой системы в разрезе пяти институциональных секторов: государственного управления, нефинансовых корпораций, домашних хозяйств, финансовых корпораций и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКООДХ). Предложенный подход показан на примере крупнейших муниципалитетов Свердловской области. Выявлены существенные отличия финансового состояния секторов «Государственное управление» (бюджетная обеспеченность на одного жителя, функциональная структура расходов) и «Нефинансовые корпорации» (прибыль до налогообложения, кредиторская задолженность, инвестиции в основной капитал). Применение предложенного подхода позволяет расширить спектр анализируемых аспектов финансового развития муниципалитета, выявить риски, возможности и направления развития финансовой сферы муниципалитетов.

Ключевые слова: стратегическое развитие, территория, муниципалитет, индивидуализация стратегий, финансовая система, финансовые ресурсы, система национальных счетов, СНС, институциональные сектора.

METHODOLOGICAL APPROACH TO ASSESSMENT OF INDIVIDUALITY OF FINANCIAL DEVELOPMENT OF TERRITORIES

A.V. Trynov

Institute of Economics, Ural Branch of the Russian Academy of Sciences, Ekaterinburg, Russia

Abstract: The article is devoted to the development of a methodological approach to assessing the individuality of the financial development of territories. The relevance of the work is due to the ongoing process of introducing the principles of strategic planning into the practice of state and municipal administration. At the same time, the existing guidelines for developing strategies for the development of territories do not imply taking into account a number of individual characteristics of the territories.

The proposed methodological approach involves a comprehensive assessment of the state of the financial system of the territory based on the methodology of the System of National Accounts (SNA). It is proposed to analyse the financial system in the context of five institutional sectors: government, non-financial corporations, households, financial corporations and non-profit organizations serving households (NPISH). The proposed approach is shown on the example of the largest municipalities of the Sverdlovsk region. Significant differences in the financial condition of the sectors "Public administration" (budgetary provision per capita, functional structure of expenses) and "Non-financial corporations" (profit before tax, accounts payable, investments in fixed assets) were revealed. Application of the proposed approach makes it possible to expand the range of analysed aspects of the financial development of a municipality, to identify risks, opportunities and directions for the development of the financial sphere of municipalities.

Keywords: strategic development, territory, region, municipality, individualization of strategies, financial system, financial resources, system of national accounts, SNA, institutional sectors.

ВВЕДЕНИЕ

В последние годы в России стратегический подход прочно утвердился в практике управления регионами и муниципалитетами. Принятый в 2014 году федеральный закон о стратегическом планировании обязал все субъекты Федерации разработать соответствующие документы стратегического планирования.

Однако российская экономика чрезвычайно неоднородна и отличается большим разнообразием условий развития территориальных систем, проявляющимся в существенной дифференциации территорий по уровню и характеру экономического потенциала. Различия сформировались под воздействием разных факторов – как объективных, так и субъективных.

На уровне развития экономического, производственного потенциала, наличия развитых отраслей и видов деятельности, демографической ситуации до настоящего времени сказываются последствия плановой экономики, для которой были присущи методы централизованного размещения производительных сил на территории страны.

Уровень социально-экономического развития территорий существенно отличается в зависимости от ресурсного потенциала, географического положения, особенностей, связанных с прошлым опытом становления и развития территориальных систем, и других многочисленных факторов, определяющих их роль и место в экономическом пространстве страны.

Высокая степень неоднородности предполагает разработку дифференцированных стратегий социально-экономического развития. Наибольшие трудности в стратегическом планировании возникают при формировании планов и целей развития крупных городских агломераций, поскольку сложная структура экономики и социальных отношений определяет разнонаправленность интересов различных групп населения.

Использование шаблонов стратегического планирования для таких территорий достаточно ограниченно, поскольку различные условия и потребности местных сообществ требуют индивидуализации как самого процесса планирования, так и применяемых подходов [1, 2].

Важность применения дифференцированного подхода в стратегическом планировании обосновывается И.М. Головой и А.Ф. Суховей: «Использование дифференцированного подхода в процессе стратегического управления региональным развитием позволяет более точно и рационально использовать имеющийся научный, технологический и инновационный потенциал территории для модернизации экономики, повышения ее эффективности и конкурентоспособности, а также решения проблем социально-экономической и в том числе экологической безопасности. Разработка и использование дифференцированного подхода особенно актуальны для России в связи со значительными различиями ее регионов по уровню социально-экономического и научно-технологического развития» [3].

МЕТОДЫ

В предыдущих исследованиях [4, 5] авторами были рассмотрены показатели для оценки степени индивидуальности финансового развития территорий.

В соответствии с федеральным законом о стратегическом планировании стратегии социально-экономического развития регионов должны содержать раздел, раскрывающий оценку объема финансовых ресурсов, необходимых для реализации данной стратегии. Однако анализ ряда стратегий социально-экономического развития регионов позволил сделать вывод, что указанный раздел составляется поверхностно.

Зачастую стратегии строятся исходя из имеющихся финансовых ресурсов. При этом под финансовыми ресурсами, как правило, понимаются только бюджетные ресурсы, а также ресурсы, которые можно получить из вышестоящего бюджета.

На наш взгляд, данный подход значительно сужает понятие финансовых ресурсов территории, что приводит к сокращению финансовой основы стратегии развития территории. При составлении документов стратегического планирования органам власти необходимо исходить из более широкого представления об общем объеме и динамике финансовых ресурсов, которыми обладает территория, источниках их формирования и направлениях использования. Совокупность данных характеристик формирует индивидуальный финансовый профиль территории и позволит выявить сильные и слабые стороны ее финансовой сферы, потенциальные угрозы и скрытые возможности.

Авторский методический подход основан на методологии системы национальных счетов (СНС), в рамках которой любая экономическая система рассматривается в разрезе пяти институциональных секторов:

– домашних хозяйств;

– государственного управления;

– нефинансовых корпораций;

– финансовых корпораций;

– некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства [6, 7].

При этом, в соответствии с методологией СНС, необходимо отдельно рассматривать доходы и расходы институциональных секторов.

Особое внимание необходимо уделять сектору государственного управления, поскольку на каждой территории существует множество каналов как финансирования

государственных нужд, так и сбора налоговых и прочих платежей [8].

В дальнейшем полученные значения показателей по исследуемой территории необходимо сравнить с показателями других территорий. Например, в случае составления стратегии развития муниципалитета возможно сравнение данных показателей со средним уровнем по региону, а при разработке стратегий субъектов РФ возможно сопоставление со средними значениями по РФ.

Альтернативным вариантом для сравнения может являться сравнение со средними значениями по группе подобных территорий.

РЕЗУЛЬТАТЫ АНАЛИЗА

Эмпирическую часть исследования мы начали с подробного анализа стратегий развития десяти крупнейших муниципалитетов Свердловской области на предмет глубины проработки финансовой сферы. Были получены следующие результаты.

В четырех из десяти стратегий полностью отсутствует анализ бюджета муниципалитета. Авторы еще трех стратегий ограничиваются анализом динамики доходов и расходов, и еще в трех стратегиях проведен более глубокий анализ бюджета: анализ структуры доходов и расходов, бюджетной обеспеченности на одного жителя муниципалитета, с приведением динамики в реальном выражении (то есть с поправкой на инфляцию).

Важно отметить, что вопросы кредитования в отношении муниципального бюджета не раскрыты ни в одной из рассмотренных стратегий, то есть этот фактор полностью игнорируется. Такое отношение представляется довольно странным, поскольку, с одной стороны, бюджет является одним из основных источников финансирования мероприятий стратегического плана, с другой – анализ бюджета проводится регулярно финансовыми отделами муниципалитетов, и все данные для этого есть, что называется, «под рукой».

Анализ финансового состояния предприятий на территории, как правило, сводится к анализу их инвестиционной активности. Про инвестиции в основной капитал написано во всех десяти рассмотренных стратегиях. Про совокупную прибыль предприятий или сальдированный финансовый результат упоминается только в двух стратегиях.

Можно предположить, что это связано с тем, что прибыль предприятий на территории муниципалитета не оказывает прямого влияния на бюджетные доходы, и, как следствие, их можно не рассматривать. На наш взгляд, такой подход является ошибочным, поскольку финансовое состояние предприятий напрямую влияет на их способность поддерживать имеющиеся и создавать новые рабочие места. Кроме того, благополучные в финансовом плане предприятия могут выделять некоторые средства для реализации проектов, заложенных в стратегиях развития.

Анализ финансового состояния домашних хозяйств практически полностью сводится к среднему уровню заработной платы. В некоторых стратегиях анализируются среднедушевые денежные доходы населения и другие денежные доходы (пенсии, пособия, валовые смешанные доходы и т. п.).

Причина тут простая: официально такой статистики в открытом доступе просто нет. Однако некоторые муниципалитеты приводят данные по денежным доходам на душу населения и структуре денежных доходов (например, Нижний Тагил, Серов, Новоуральск, Полевской). О структуре денежных доходов населения упоминается и в стратегии Верхней Пышмы, но сделано это очень кратко, без раскрытия динамики.

Подводя итог обзора, можно сказать, что отсутствие четких требований к перечню показателей и глубине их анализа привело к тому, что при разработке стратегий зачастую не учитываются некоторые важные с точки зрения финансов показатели, а те, что учитываются, зачастую рассматриваются недостаточно подробно. На наш взгляд, это не позволяет выявлять значимые изменения в финансовой сфере муниципалитетов, и как результат – нет возможности выявить индивидуальные особенности финансового развития.

Дальнейший анализ проводился на примере крупнейших муниципалитетов Свердловской области. Однако при расчетах мы столкнулись с достаточно серьезным дефицитом статистических данных.

К сожалению, на муниципальном уровне данные по доходам и расходам домохозяйств оказались недоступными или слишком агрегированными. Расчеты по секторам «Финансовые корпорации» и «Некоммерческие организации» также не проводились из-за низкого уровня развития этих секторов в средних и малых муниципалитетах Свердловской области. Таким образом, дальнейший анализ проводился по секторам «Государственное управление» и «Нефинансовые корпорации».

Одним из ключевых показателей для оценки финансового состояния муниципалитета является обеспеченность бюджетными ресурсами на одного жителя. По данному показателю крупнейшие города Свердловской области значительно отличаются (рис. 1).

Как видно из диаграммы, крупнейший город Свердловской области – Екатеринбург – обладает не самым высоким значением бюджетной обеспеченности. По этому показателю его значительно превосходят Верхняя Пышма (бо-

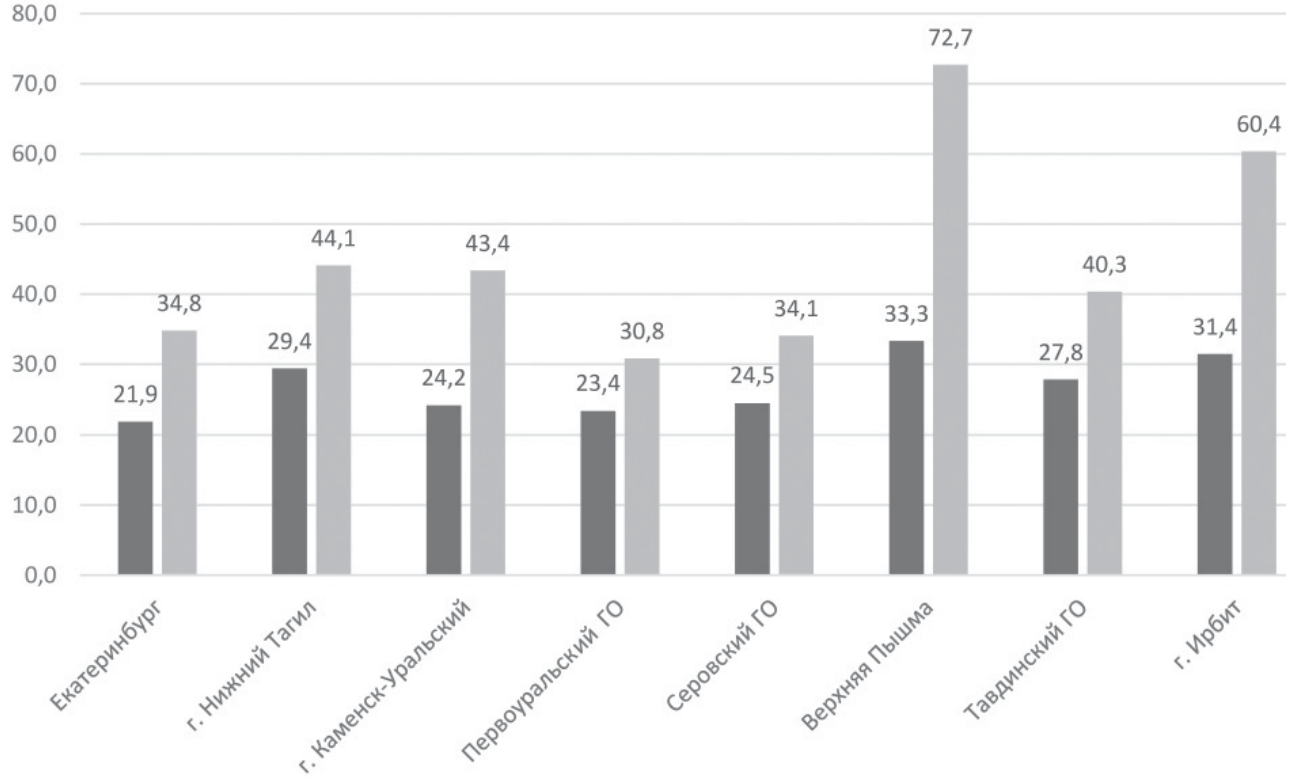

Рисунок 1 – Доходы бюджета муниципалитета на одного жителя в 2016 и 2020 гг. (тыс. руб.)
Figure 1 – Budget revenues of the municipality per capita in 2016 and 2020 (thousand rubles)

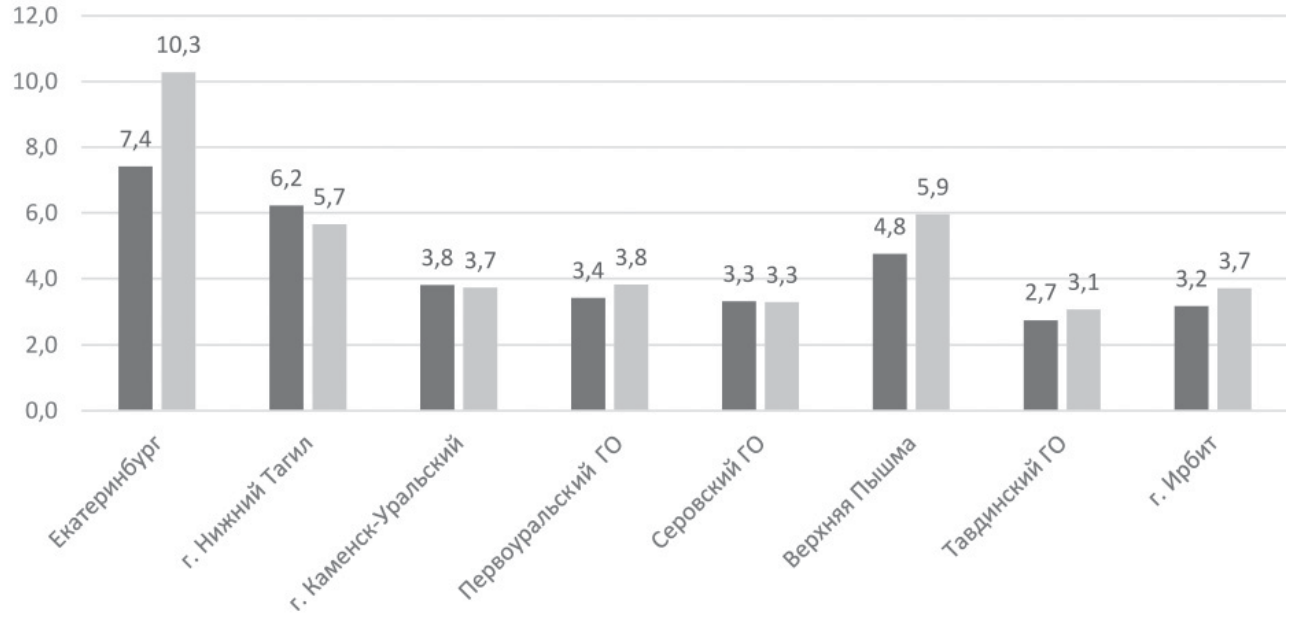

Рисунок 2 – Собственные доходы бюджета муниципалитета на одного жителя в 2016 и 2020 гг. (тыс. руб.)
Figure 2 – Own revenues of the budget of the municipality per capita in 2016 and 2020 (thousand rubles)

лее чем в два раза) и Ирбит. Второй и третий по населению города региона – Нижний Тагил и Каменск-Уральский – также впереди.

Такой разрыв в уровне бюджетной обеспеченности, несомненно, представляет значительный интерес с точки зрения индивидуальности стратегического развития территорий, поскольку открывает для указанных муниципалитетов дополнительные возможности по улучшению социальной инфраструктуры, что является существенным фактором привлечения и удержания населения. Однако необходимо отметить, что источником такого разрыва в бюджетной обеспеченности являются межбюджетные трансферты.

На рисунке 2 представлены данные по бюджетной обеспеченности на душу населения, исходя только из собственных доходов муниципалитетов. Можно сделать вывод, что по данному показателю Екатеринбург значительно опережает все прочие города области, что делает его финансовое положение более устойчивым.

Анализ расходов бюджета муниципалитета целесообразно проводить с точки зрения их функциональной структуры. Анализ расходов бюджета позволил

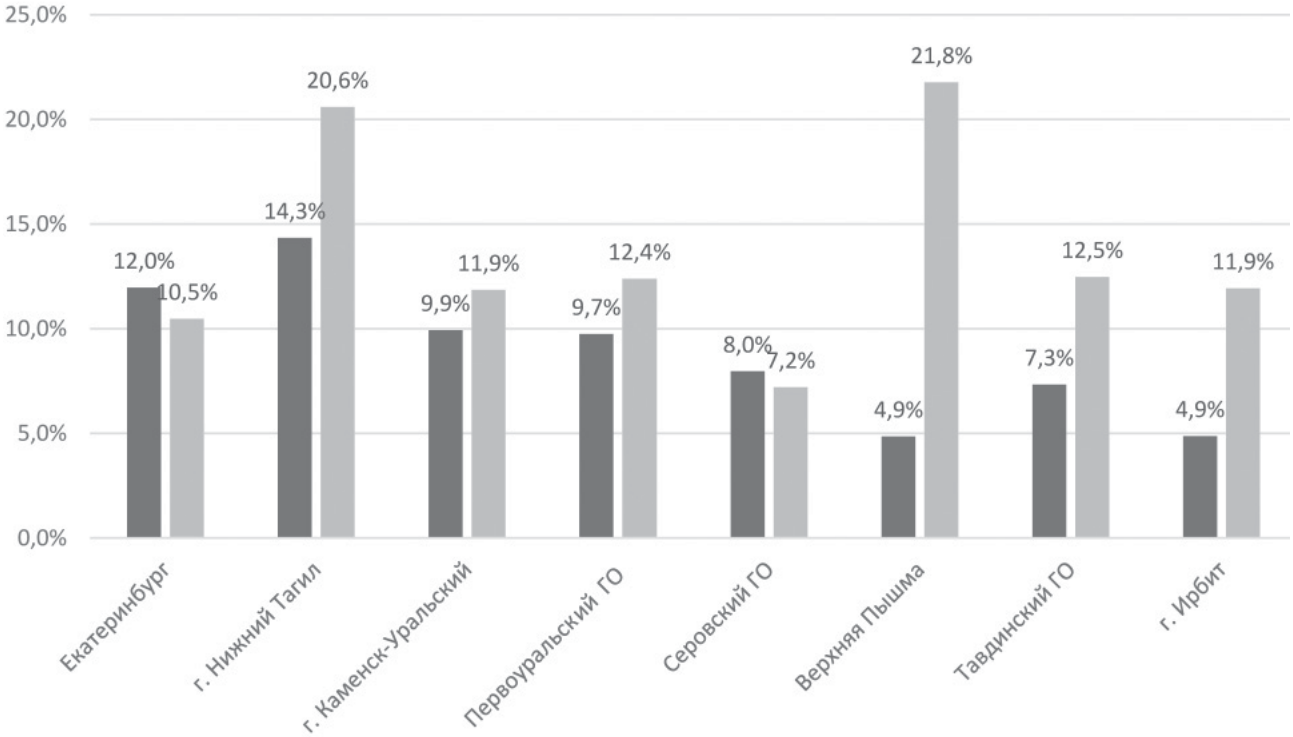

Рисунок 3 – Доля расходов муниципальных бюджетов на национальную экономику в 2016 и 2020 гг.
Figure 3 – The share of municipal budget expenditures on the national economy in 2016 and 2020

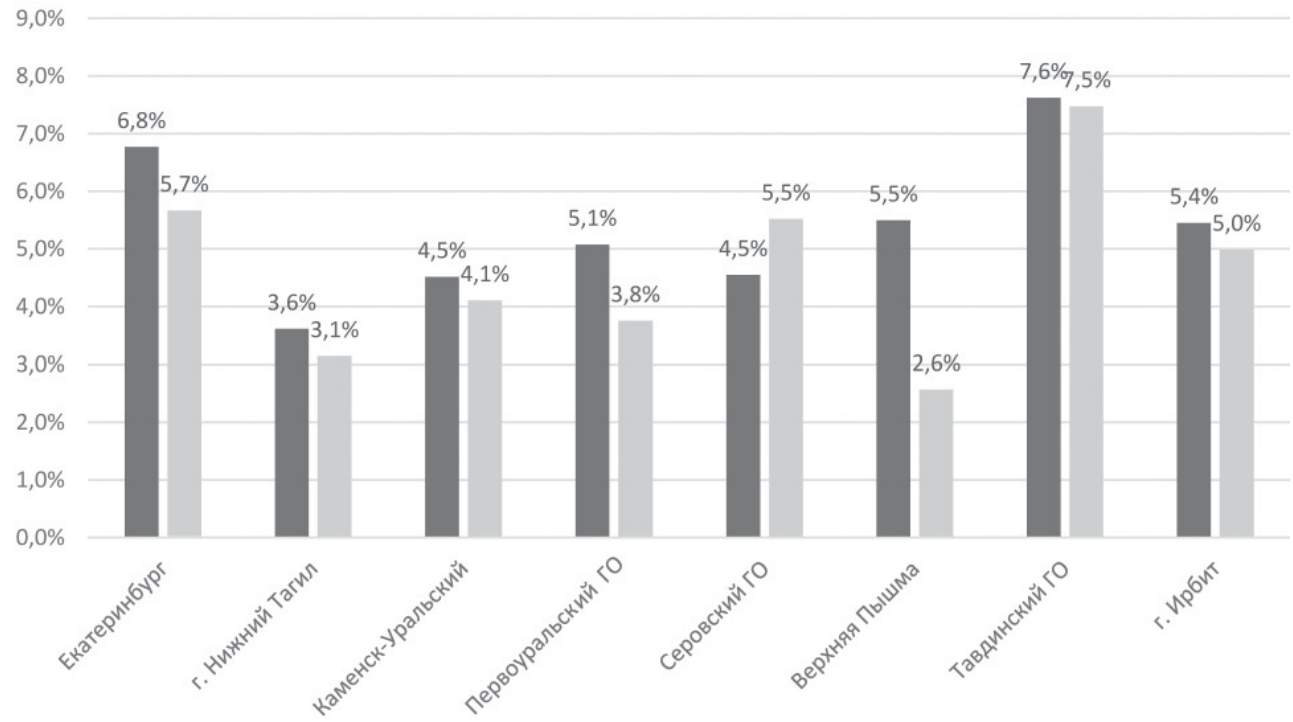

Рисунок 4 – Доля расходов муниципальных бюджетов на общегосударственные вопросы в 2016 и 2020 гг.
Figure 4 – The share of municipal budget expenditures on national issues in 2016 and 2020

выделить несколько заметных отличий.

Во-первых, существенно отличается доля расходов, направляемых на развитие национальной экономики (рис. 3). Данные показывают, что в этом направлении лидируют Нижний Тагил и Верхняя Пышма. В обоих муниципалитетах на данную статью приходится более 20 % от совокупных расходов. При этом минимальное значение имеет г. Серов, где доля расходов на развитие национальной экономики составляет 7,2 % при среднем значении по рассмотренным городам 10-12 %.

Еще одним показателем, существенно отличающимся в различных муниципалитетах региона, является доля расходов на общегосударственные вопросы (рис. 4).

Этот раздел состоит из расходов на содержание администрации муниципалитета и финансирование работы муниципальных органов власти. Как видно из рисунка, доля таких расходов варьируется от 2,6 % в Верхней Пышме до 7,5 % в Тавдинском городском округе. Частично это объясняется небольшими размерами второго муниципального образования и относительно низкой бюджетной обеспеченностью. Однако сравнение значений показателя в Екатеринбурге, Нижнем Тагиле и Каменск-Уральском вызывает определенные вопросы, поскольку муниципалитеты, обладающие значительно большей бюджетной обеспеченностью (рис. 1), заметно меньше ресурсов направляют на содержание администрации и законодательных органов муниципалитетов (рис. 4).

На наш взгляд, сравнительный анализ структуры расходов муниципального бюджета является хорошим источником для поиска индивидуальных особенностей финансового состояния города, положительных и отрицательных тенденций развития и потенциальных направлений дальнейшей работы.

Еще одним важным направлением исследования особенностей финансового состояния и развития муниципалитетов является анализ финансов сектора нефинансовых корпораций. Проведенный на первом этапе обзор принятых стратегий развития муниципалитетов Свердловской области показал, что данный аспект практически не раскрывается. По этой причине мы провели сравнительный анализ пяти крупнейших муниципалитетов Свердловской области по следующим показателям:

– прибыль до налогообложения;

– кредиторская задолженность;

– задолженность по полученным кредитам и займам;

– инвестиции в основной капитал.

По первому показателю лидером ожидаемо является Екатеринбург (85 млрд рублей в 2020 г.). Однако несмотря на значительно меньшее количество населения, Нижний Тагил отстает незначительно (80 млрд руб. в 2020 г.). При этом в 2019 и 2018 гг. Нижний Тагил по этому показателю значительно опережал столицу региона.

Второй важной тенденцией, несущей негативный характер, является значительный рост кредиторской задолженности. Предприятия Екатеринбурга нарастили задолженность с 453 млрд рублей в 2016 г. до 810 млрд руб. по итогам 2020 г., то есть рост составил 76 %. За этот же период времени кредиторская задолженность предприятий Нижнего Тагила выросла с 60,5 до 177 млрд руб. (рост на 192 %). В остальных рассмотренных городах анализируемый показатель увеличивался значительно более умеренными темпами, а в некоторых даже снижался.

Обеспокоенность вызывает факт, что рост кредиторской задолженности не сопровождается ни ростом прибыли предприятий, ни сопоставимым ростом инвестиций. Например, за рассматриваемый период инвестиции предприятий Екатеринбурга увеличились со 128 до 190 млрд рублей. Рост инвестиций предприятий Нижнего Тагила также был чрезвычайно скромным по сравнению с ростом кредиторской задолженности. Уровень инвестиций в 2020 г. составил 23,3 млрд руб. по сравнению с 9,5 млрд руб. в 2016 г. На первый взгляд, мы наблюдаем существенное увеличение инвестиций в основной капитал (на 13,8 млрд руб., или 145 % за четыре года), однако в сравнении со стремительным ростом кредиторской задолженности за этот же период (на 117 млрд руб.) рост уже не кажется столь сильным.

К сожалению, описанные выше тенденции в финансовом состоянии предприятий муниципалитетов практически не находят отражения в стратегических документах. На наш взгляд, это является существенным упущением, поскольку от финансового состояния предприятий напрямую зависит их возможность поддерживать имеющиеся и создавать новые рабочие места, обеспечивать рост заработной платы и поступлений в бюджеты разных уровней.

Считаем, что исследование финансовых аспектов функционирования предприятий муниципалитета позволит глубже проанализировать риски и возможности для стратегического развития городов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Проведение анализа по данным направлениям позволяет составить «финансовый профиль» территории, отражающий основные критерии ее финансового развития. Сравнение полученных результатов со средними значениями по региону или другими сопоставимыми территориями позволит выявить особенности финансового развития, которые

необходимо учитывать при составлении стратегических документов, и в первую очередь – в части имеющихся финансовых ресурсов.

При составлении стратегических документов органы власти зачастую за финансовую основу берут уже имеющиеся в их распоряжении ресурсы. Такой подход не предполагает анализа имеющихся финансовых резервов. Предложенная система показателей может способствовать именно выявлению финансовых резервов, которые могут быть мобилизованы для реализации стратегического плана развития территории.

Какие это могут быть резервы? В первую очередь, это доходы бюджета, как собственные, так и привлеченные.

Во-вторых, это резервы сотрудничества органов власти с частным бизнесом при реализации отдельных инвестиционных проектов в рамках соглашений о государственно-частном партнерстве или других институциональных формах партнерства власти и бизнеса.

В-третьих, это возможности по удержанию финансовых ресурсов домашних хозяйств и частных предприятий на территории за счет улучшения инвестиционного климата и повышения инвестиционной привлекательности.

Список использованной литературы

1. Бочко В.С. Индивидуализация стратегий развития городов. На примере Екатеринбурга и Бирмингема / В.С. Бочко, Е.А. Захарчук // Экономика региона. – 2020. – Т. 16, вып. 2. – С. 391-405.

2. Бочко В.С. Методология формирования образа будущего при разработке стратегии развития территории / В.С. Бочко, Е.А. Захарчук // Журнал экономической теории. – 2019. – Т. 16, № 4. – С. 688-704.

3. Голова И.М. Дифференциация стратегий инновационного развития с учетом специфики регионов / И.М. Голова, А.Ф. Суховей // Экономика региона. – 2019. – Т. 15, вып. 4. – С. 1294-1308.

4. Сидорова Е.Н. Система показателей оценки индивидуальности финансового развития территорий / Е.Н Сидорова, А.В. Трынов // Вестник Академии знаний. – 2020. – № 5. – С. 391-395.

5. Сидорова Е.Н. Институты повышения финансового обеспечения стратегического развития территорий с учетом особенностей их развития / Е.Н Сидорова, А.В. Трынов // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2020. – Т. 17, № 8. – С. 31-37.

6. Наумов И.В. Моделирование инвестиционной привлекательности видов экономической деятельности в регионе с использованием матрицы финансовых потоков / И.В. Наумов, А.В. Трынов // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2019. – Т. 12, № 4. – С. 53-66.

7. Управление социально-экономическим развитием территорий: факторы, институты, механизмы : кол. монография / А.Ю. Веретенникова, К.С. Гончарова, Е.П. Ерошенко [и др.]. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2018. – 276 с.

8. Пасынков А.Ф. Территориальные финансовые балансы государственного сектора на основе системы национальных счетов / А.Ф. Пасынков // Экономика региона. – 2021. – Т. 17, № 3. – С. 1027-1041.

References:

1. Bochko V.S., Zacharchuk E.A. Individualization of City Development Strategies: Case of Ekaterinburg and Birmingham. ***Ekonomika regiona = Economy of region***, 2020, no. 16 (2), pp. 391-405. (Rus.)

2. Bochko V.S., Zakharchuk E.A. Methodology for Formation of "the Image of the Future" in Strategic Planning. ***Zhurnal ekonomicheskoi teorii = Russian Journal of Economic Theory***, 2019, no. 16 (4), pp. 688-704. (Rus.)

3. Golova I.M., Sukhovei A.F. Differentiation of Innovative development Strategies Considering Specific Characteristics of the Russian Regions. ***Ekonomika regiona = Economy of region***, 2019, no. 15 (4), pp. 1294-1308. (Rus.)

4. Sidorova E.N., Trynov A.V. System of indicators for evaluating the individuality of financial development of territories. ***Vestnik Akademii znanii = Bulletin of the Academy of Knowledge***, 2020, no. 40 (5), pp. 391-395. (Rus.)

5. Sidorova E.N., Trynov A.V. Institutions for increasing financial support for strategic development of territories taking into account the features of their development. ***FES: Finansy. Ekonomika. Strategiya = FES: Finance. Economy. Strategy***, 2020, no. 8, pp. 31-37. (Rus.)

6. Naumov I.V., Trynov A.V. Modeling the investment attractiveness of the types of economic activities in the region with the use of the matrix of financial flows. ***Ekonomicheskie i sotsial'nye peremeny: fakty, tendentsii, prognoz = Economic and Social Changes: Facts, Trends, Forecast***, 2019, vol. 12, no. 4, pp. 53-66. (Rus.)

7. Veretennikova A.Yu., Goncharova K.S., Eroshenko E.P. [et al.] ***Upravlenie sotsial'no-ekonomicheskim razvitiem territorii: faktory, instituty, mekhanizmy***: Kol. Monografiya [Management of socio-economic development of territories: factors, institutions, mechanisms: Collective Monograph]. Yekaterinburg: Institute of Economics of the Ural Branch of the Russian Academy of Sciences, 2018. (Rus.)

8. Pasynkov A.F. Public Sector Financial Balances Based on the System of National Accounts. ***Ekonomika regiona = Economy of region***, 2021, no. 17 (3), pp. 1027-1041. (Rus.)

Информация об авторе / Information about the author

ТРЫНОВ Александр Валерьевич – младший научный сотрудник Центра стратегического развития территорий Института экономики Уральского отделения Российской академии наук (ИЭ УрО РАН), e-mail: trynovv@mail.ru

Alexander V. TRYNOV – Junior Researcher, Center for Strategic Development of Territories, Institute of Economics, Ural Branch of the Russian Academy of Sciences (IE UB RAS), e-mail: trynovv@mail.ru

Исследование выполнено в соответствии с государственным заданием для ФГБУН Института экономики УрО РАН на 2020-2022 гг.

Статья поступила в редакцию 15.12.2021 г.
Received 15.12.2021

РАЗДЕЛ 4. УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 330

ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ЗАПАДНОЙ АФРИКИ

Диабат Сегуенон

Воронежский государственный технический университет, г. Воронеж, Россия – Республика Кот-Д'Ивуар

Аннотация: В данной статье анализируются препятствия, связанные с развитием государственного регулирования малых и средних сельскохозяйственных предприятий в Западной Африке и конкретно в Кот-д'Ивуаре. Статья посвящена развитию отношений между западноафриканскими государствами и малыми и средними предприятиями (МСП) в указанном субрегионе с целью развития малых и средних западноафриканских сельскохозяйственных предприятий. Однако первая часть нашей статьи будет посвящена выявлению проблем неразвитости государственного регулирования МСП и причин неразвитости отношений между компаниями и государством, даже если они являются столпами экономики благодаря своему весу в создании рабочих мест и богатства, или ВВП.

Вторая часть исследования посвящена перспективам развития государственного регулирования малых и средних сельскохозяйственных предприятий в Западной Африке. Действительно, перспективы развития государственного регулирования будут формировать значимость и новизну нашей статьи. Эти перспективы развития государственного регулирования малых и средних предприятий имеют финансовый и валютный характер в силу разнообразия валют на западноафриканском пространстве, слабости ценовой политики, обусловленной отсутствием сотрудничества в плане ценовой политики в западноафриканском субрегионе, и несоответствия цен, устанавливаемых правительствами, и рыночных цен.

Ключевые слова: Западная Африка, малое и среднее предпринимательство, государственное регулирование, сельскохозяйственные предприятия, развитие государственного регулирования, субрегион.

INNOVATIVE SYSTEM OF GOVERNMENTAL REGULATION OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESS IN AGRICULTURE IN WEST AFRICA

Diabate Seguenon

Voronezh State Technical University, Voronezh, Russia – Cote D'Ivoire

Abstract: This article analyzes the obstacles related to the development of public regulation of small and medium-sized agricultural enterprises in West Africa and specifically in Cote d'Ivoire. The article is about the development of the relationship between West African States and small and medium-sized enterprises (SME) in the said sub-region, with the aim of small and medium-sized West African agricultural enterprises. However, the first part of our article will be devoted to the inventory of the problems of the underdevelopment of public regulation of SME and the causes of such underdevelopment of this relationship between companies and States, even though they are the pillars of economies thanks to their weight in the creation of employment and wealth or GDP.

The second part of the study revolves around the development prospects of public regulation of small and medium-sized agricultural enterprises in West Africa. Indeed, these prospects for the development of public regulation will form the importance and novelty of our article. These prospects for the development of public regulation of small and medium-sized enterprises are of a financial and monetary nature due to the diversity of currency in the West African space, the weakness of the pricing policy resulting from a lack of cooperation in terms of pricing policy in the West African sub-region and mismatch between the prices set by governments and market prices.

Keywords: West Africa, small and medium-sized enterprises, public regulation, agricultural enterprises, development of public regulation, sub-region.

ВВЕДЕНИЕ

Из-за наличия барьеров для входа на рынки, необходимости правовых норм, неспособности рынков мгновенно регулировать себя и стремления экономических агентов к частным интересам государственное вмешательство всегда было важным в любом экономическом секторе, как подчеркивает кейнсианская теория, с целью борьбы с неудачами любой системы и/или экономического сектора.

Исходя из этого факта, ценность государственного вмешательства экономически велика в странах всего мира и особенно в развивающихся странах, в том числе в Африке, поскольку именно государство пытается сохранить экономику этих стран в равновесии, и именно в основных областях западноафриканской экономики, таких как сельское хозяйство.

Целью нашей статьи является описание действий правительства в секторе малых и средних сельскохозяйственных предприятий, являющихся ядром экономики Западной Африки. Для достижения этой цели наше исследование будет сосредоточено сначала на препятствиях и причинах недостаточного развития общественной деятельности, а затем на перспективах улучшения этого регулирования.

Однако количество литературы о перспективах совершенствования государственного регулирования малых и средних предприятий (МСП) в мире и особенно в Африке продолжает увеличиваться из-за колоссальной роли этого сектора в процессе экономического развития. Так, автор Лоран Левард в своей исследовательской работе приходит к выводу, что развитие государственного регулирования малых и средних предприятий в Западной Африке может быть достигнуто только путем осуществления совершенной политики по завоеванию рынков [4].

В работе Николя Пиккьоттиона делается вывод о том, что развитие государственного регулирования заключается в реализации эффективной экономической политики, которая может столкнуться с проблемой финансирования не только процесса регулирования, но и потребностей компаний [3].

Принимая во внимание их исследовательские результаты, наша статья обращается к следующим элементам – создание общей валюты на западноафриканском пространстве для облегчения обменов не только между государствами, но и между государствами и субъектами сектора малых и средних предприятий в Западной Африке, и именно в сельскохозяйственном секторе; эффективная ценовая политика с учетом разницы между ценами, установленными правительствами, и рыночными ценами; развитие сотрудничества между государствами, направленное на преодоление этой разницы в ценах между странами на один и тот же продукт.

МЕТОДОЛОГИЯ ИССЛЕДОВАНИЯ

В нашей статье сочетается несколько методов исследования, включая метод получения эмпирических данных о малых и средних сельскохозяйственных предприятиях в отдельных странах Западной Африки, метод интерпретации данных и гипотетико-дедуктивный метод. Это позволит нам показать, что неразвитость государственного регулирования малых и средних предприятий в Западной Африке происходит во многом из-за отсутствия сотрудничества между государствами в осуществлении регуляторной политики (ценовой политики).

НЕОБХОДИМОСТЬ СОЗДАНИЯ ОБЩЕЙ ВАЛЮТЫ

Необходимость создания общей валюты в западноафриканском регионе связана с развитием государственного регулирования малых и средних предприятий, и в частности малых и средних сельскохозяйственных предприятий, – двигателя африканской экономики.

С колониальных времен и до XXI века очевидно, что разнообразие валют в западноафриканском пространстве представляет собой серьезную проблему в развитии государственного регулирования любого сектора экономики, и особенно сектора малых и средних предприятий этого субрегиона. Кроме того, такое разнообразие валют оправдано использованием седи в Гане в качестве национальной валюты, даласи – в Гамбии, эскудо – в Кабо-Верде, леоне – в Сьерра-Леоне, гвинейского франка – в Гвинейской Республике, найры – в Нигерии, угии – в Мавритании и франка КФА (ОКСФ) – для стран Западноафриканского экономического и валютного союза (Бенин, Буркина-Фасо, Гвинея-Бисау, Кот-д'Ивуар, Мали, Нигер, Сенегал и Того).

Это разнообразие валют лежит в основе неспособности применять общую денежно-кредитную политику в западноафриканском субрегионе, учитывая множественность центральных банков для управления различными валютами. В качестве примера этих центральных банков мы имеем BCRG (Центральный банк Гвинейской Республики), BCG (Центральный банк Ганы) и BCEAO (Центральный банк западноафриканских государств) для экономического управления странами Западноафриканского экономического и валютного союза и т. д.

Одним из основных препятствий, обусловленных таким многообразием валют и, следовательно, центральных банков, является наличие обменных курсов валют не только между государствами для финансирования государственных действий, но и между экономическими агентами сектора малых и

средних сельскохозяйственных предприятий различных стран, что отражается на проблемах финансирования в секторе малых и средних предприятий в целом и в секторе сельского хозяйства в Западной Африке в частности. Большинство статистических исследований считает основной проблемой сектора малых и средних сельскохозяйственных предприятий в субрегионе именно эту ситуацию.

За этой проблемой финансирования может последовать только сложность маркетинга продукции как на уровне покупателей, так и производителей.

Таблица

Сравнение цен на кешью в Кот-д'Ивуаре и Мали

Table

Cashew prices comparison in Cote d'Ivoire and Mali

Периоды	Цена ореха кешью (франк/килограмм)	
	Кот-д'Ивуар	Мали
2015	410	400
2016	440	350
2017	525	525
2018	500	700
2019	375	500
2020	400	325
2021	305	350

Источник: (Institut National de la statistique de Cote D'Ivoire [Ressource électronique]. URL: https//www.ins.ci; Institut National de la Statistique du Mali [Ressource électronique]. URL: www.instat-mali.org; Statistique Cote D'Ivoire [Ressource électronique]. URL: www.entrepreneurait.gouve.ci)

ЕДИНАЯ ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА

Единая ценовая политика для всех западноафриканских стран необходима в целях более эффективного регулирования цен на мелкую и среднюю сельскохозяйственную продукцию в субрегионе.

Отсутствие общей ценовой политики является фундаментальной проблемой для регулирования цен на мелкую и среднюю сельскохозяйственную продукцию. Проблема обусловлена несоблюдением цен, установленных правительствами, поскольку страны разделены сухопутными границами, а покупатели или производители одной страны имеют возможность влиять на цены соседней страны – либо в сторону увеличения, либо понижения, что делает любую ценовую политику правительств западноафриканских государств иррациональной [5, 9].

Более того, это отсутствие единой политики в ценообразовании делает нерезультативной работу каждого правительства, потому что наличие иностранных покупателей заставляет относительно определенного объема тоннажа продукции избегать оплаты экспортных затрат.

Это экономически объясняется слабостью государственной власти с точки зрения государственного регулирования и даже дает основания для теории рациональных ожиданий, критикующей роль государств в экономике, которая была введена в экономический анализ в 1961 году Джоном Мутом и разработана Робертом Лукасом в 1995 году. Эта теория предполагает, что производители и/или покупатели своими ожиданиями очень часто дают эффекты, противоречащие ожидаемым эффектам любой государственной политики.

Чтобы проверить влияние отсутствия общей ценовой политики на государственное регулирование, в нашей статье будут проанализированы цены на орехи кешью в двух соседних странах западноафриканского субрегиона – Мали и Кот-д'Ивуар – и цены в производстве и маркетинге орехов кешью с 2015 по 2021 год.

Орех кешью является одной из основ экономики, и его производство благоприятно только в районах жаркого и влажного климата, с урожаем, который получают каждый год в период с февраля по май.

Действительно, в мировом производстве и экспорте этого продукта с 2015 года доминирует Западная Африка, а Кот-д'Ивуар является лидером. Для производства кешью, доступного Западной Африке, и в частности Кот-д'Ивуару, необходимы, с одной стороны, жаркий и влажный климат, с другой – государственное регулирование, даже если оно не оправдывает ожиданий в этом секторе деятельности из-за общей нерациональности правительств в действиях по поводу цен (табл.).

При анализе этих данных мы фактически обнаруживаем отсутствие сотрудничества между правительствами Кот-д'Ивуара и Мали по установлению цен на орехи кешью, хотя эти две соседние страны производят один и тот же продукт за один и тот же период. Однако эта реакция с их стороны создает препятствия для улучшения регулирования и управления рынком кешью.

Поскольку государства имеют сухопутные границы, покупатели и/или производители каждой из стран имеют возможность отправиться в соседнюю, чтобы не продавать свою продукцию в стране происхождения, когда они наблюдают в ней низкую цену на орехи кешью. Такое поведение агентов (производителей и покупателей) в малом и среднем сельскохозяйственном сек-

торе, и в частности в секторе производства орехов кешью, не только приводит к разнице между ценами, устанавливаемыми правительствами, и рыночными ценами, но приводит к оттоку капитала в каждой из этих стран.

Обратимся к 2018 году, когда цена килограмма орехов кешью составляла 700 франков КФА / килограмм в Мали и 500 франков КФА / килограмм в Кот-д'Ивуаре. Разница – в 200 франков КФА. Действительно, мы не можем игнорировать, что эта разница в ценах между двумя странами приведет к стремлению ивуарийских производителей к продаже своей продукции в Мали, а малийские покупатели с целью увеличения своей прибыли отправятся в Кот-д'Ивуар.

ПЕРСПЕКТИВЫ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ

В части совершенствования государственного регулирования малого и среднего предпринимательства в Западной Африке, и в частности сельскохозяйственного сектора, можно предложить следующие действия:

– создание общей валюты в западноафриканском регионе в целях сокращения финансовых проблем, с которыми сталкиваются государства при финансировании общественных действий.

Эта общая валюта будет также предметом упрощения торговли между государствами путем отмены операций по конвертации валюты на территории Западной Африки и, в частности, поощрения операций между субъектами сектора МСП;

– осуществление эффективной ценовой политики, применимой во всех странах субрегиона, к данному продукту, направленной на сдерживание перемещения участников сектора из одной страны в другую, что является источником бегства капитала для каждого государства;

– развитие отношений правового сотрудничества между субъектами сектора малых и средних предприятий в западноафриканском регионе с учетом свободы передвижения в нем населения;

– развитие сотрудничества между малыми и средними сельскохозяйственными предприятиями и крупными предприятиями, способными трансформировать производство во избежание валового экспорта [7];

– укрепление делового сотрудничества между малыми и средними предприятиями и транснациональными предприятиями в их цепочке поставок [4].

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

С учетом всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что ограничения, с которыми сталкивается государственное регулирование малых и средних сельскохозяйственных предприятий в Западной Африке, обусловлены многообразием валют и отсутствием общей реакции государств с точки зрения установления цен. Таким образом, этому субрегиону необходимо будет создать общую валюту, а затем создать организацию, объединяющую все страны и способную управлять вопросами ценовой политики на всей территории.

Список использованной литературы:

1. Revailard Marie France. Economie et Stratégie / Marie France Revailard. – 2021. – Septembre. – P. 50.
2. Sylla Ndongo Samba. Tribune / Ndongo Samba Sylla. – 2019. – Juin. – P. 25.
3. Nicolas P. Secteur privé et développement / P. Nicolas. – 2019. – Septembre. – P. 35.
4. Madougou R. Soigner l'incertitude / R. Madougou. – 2020. – Septembre. – P. 103-110.
5. Levard Laurent. Comment améliorer l'accès au marché pour exportation familiale? / Laurent Levard. – 2017. – Juin. – P. 69.
6. Basset Thomas J. Afrique contemporaine / Thomas J. Basset. – 2017. – Année. – P. 59-64.
7. Войтюк В.А. Состояние и перспективы развития экспортной деятельности предприятий АПК / В.А. Войтюк // Техника и оборудование для села. – 2019. – № 12 (270). – С. 36-40.
8. Антонова М.П. Развитие малого и среднего предпринимательства в России в контексте реализации национального проекта / М.П. Антонова, В.А. Баринова, В.В. Громов, С.П. Земцов, А.Н. Красносельских, Н.С. Милоголов, А.А. Потапова, Ю.В. Царева. – 2020. – С. 64.
9. Хотяшева О.М. Меры государственного регулирования деятельности МСП в ЕС и России (Ч. I) / О.М. Хотяшева, М.А. Слесарев // Вопросы экономики и права. – 2018. – № 12 (126). – С. 5.

References:

1. Revailard Marie France. ***Economie et Stratégie,*** 2021, septembre, p. 50. (French)
2. Sylla Ndongo Samba. ***Tribune,*** 2019, juin, p. 25. (French)
3. Nicolas P. ***Secteur privé et développement,*** 2019, septembre, p. 35. (French)
4. Madougou R. ***Soigner l'incertitude,*** 2020, septembre, pp. 103-110. (French)
5. Levard Laurent. ***Comment améliorer l'accès au marché pour exportation familiale?*** 2017, juin, p. 69. (French)
6. Thomas J. Basset. ***Afrique contemporaine,*** 2017, année, p. 59-64. (French)

7. Voityuk V.A. The state and prospects for the development of export activities of agricultural enterprises. *Tekhnika i oborudovanie dlya sela = Technics and equipment for the village*, 2019, no. 12 (270), pp. 36-40. (Rus.)

8. Antonova M.P., Barinova V.A., Gromov V.V., Zemtsov S.P., Krasnosel'skikh A.N., Milogolov N.S., Potapova A.A., Tsareva Yu.V. *Razvitie malogo i srednego predprinimatel'stva v Rossii v kontekste realizatsii natsional'nogo proekta* [Development of small and medium-sized businesses in Russia in the context of the implementation of the national project]. 2020, p. 64. (Rus.)

9. Khotyasheva O.M., Slesarev M.A. Measures of state regulation of SMEs in the EU and Russia (Part I). *Voprosy ekonomiki i prava = Issues of Economics and Law*, 2018, no. 12 (126), p. 5. (Rus.)

Информация об авторе / Information about the author

СЕГУЕНОН Диабат – аспирант кафедры цифровой и отраслевой экономики Воронежского государственного технического университета, бакалавр экономики Республики Кот-д'Ивуар, e-mail: diagues18@gmail.com

Diabate SEGUENON – Graduate student of the Chair of Digital and Sectoral Economics of Voronezh State Technical University, Bachelor of Economics in the Republic of Cote d'Ivoire, e-mail: diagues18@gmail.com

Статья поступила в редакцию 02.12.2021 г.
Received 02.12.2021

РАЗДЕЛ 5. ПЕДАГОГИКА И ДУХОВНО-НРАВСТВЕННЫЕ НАЧАЛА В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

УДК 37.02

РОССИЙСКОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В ФИНАНСОВЫХ СЕТЯХ «НОВОЙ МЕДИЦИНЫ» И «ВЕЛИКОЙ ПЕРЕЗАГРУЗКИ»

Л.И. Губернаторова

Владимирский государственный университет имени А.Г. и Н.Г. Столетовых, г. Владимир, Россия

Аннотация: В статье рассмотрены актуальные проблемы современного этапа функционирования системы российского образования, касающиеся здоровьесбережения российской молодежи. Подробно описана неадекватность причин введения карантинных мер и неоднократных попыток перевода образовательных учреждений на дистанционное обучение. В исследовании обосновывается, что требование обязательного осуществления вакцинации педагогов и обучаемых в связи с коронавирусной инфекцией обусловлено финансовой заинтересованностью ВОЗ и Мирового банка. Новый медицинский порядок и становление новой медицины предполагает не подлинную заботу о здоровье молодежи, а финансирование фармакологических синдикатов и компаний программ ВОЗ по вакцинации населения любых стран, что позволяет им получать огромные финансовые прибыли.

В содержании статьи показано, что система мер против коронавирусной инфекции, включая и перевод на дистанционное обучение, провоцирует возникновение новых проблем здоровьесбережения российской молодежи и ухудшение их дальнейшей социализации. Сделан вывод о необходимости перенесения акцента с медицинской составляющей (вакцинирования) на принятие мер по укреплению природного иммунитета, созданию центров здоровья во всех звеньях российского образования. Главным при этом является духовно-нравственное становление личности обучаемых.

Ключевые слова: источники финансирования ВОЗ, здоровьесбережение молодежи, коронавирус и образование, духовно-нравственная культура.

RUSSIAN EDUCATION IN FINANCIAL NETWORKS OF "NEW MEDICINE" AND "GREAT RELOADED"

L.I. Gubernatorova

Vladimir State University named after A.G. and N.G. Stoletovs, Vladimir, Russia

Abstract: The article examines topical problems of the current stage of the functioning of the Russian education system, concerning the health preservation of Russian youth. The inadequacy of the reasons for the introduction of quarantine measures and repeated attempts to transfer educational institutions to distance learning is described in detail. The study substantiates that the requirement for mandatory vaccination of teachers and students in connection with coronavirus infection is due to the financial interest of WHO and the World Bank. The new medical order and the emergence of a new medicine does not imply a genuine concern for the health of young people, but the financing of pharmacological syndicates and companies of WHO vaccination programs for the population of any country, which allows them to receive huge financial profits. The content of the article shows that the system of measures against coronavirus infection, including the transfer to distance learning, provokes the emergence of new health problems for Russian youth and the deterioration of their further socialization. It is concluded that it is necessary to shift the emphasis from the medical component (vaccination) to taking measures to strengthen natural immunity, to create health centers at all levels of Russian education. The main thing here is the spiritual and moral formation of the personality of the trainees.

Keywords: funding sources for WHO, health preservation of youth, coronavirus and education, spiritual and moral culture.

«…Каждый раз, когда кто-то начинает говорить о всеобщем благе, знайте - где-то что-то хотят украсть! В данном случае хотят украсть весь мир»

Известно и очевидно, что система отечественного образования, как и система образования любой страны, является одним из главных ресурсов человеческого капитала, обеспечивающего социально-экономическое развитие государства. Именно поэтому одно из направлений отечественного образования связано с обеспечением условий здоровьесбережения учащихся как в системе школьного, так и высшего образования. При этом одна из основных проблем здоровьесбережения всегда связывалась с влиянием здоровья обучаемых на качество учебных достижений и результатов, т. е. влиянием здоровья учащихся на качество обучения и их дальнейшую социализацию.

Именно поэтому особенно актуальной проблемой сегодняшнего «ковидного» периода является, как это ни покажется странным, требование обязательного и скорейшего вакцинирования учащихся, студентов, учителей и преподавателей высшей школы. Данное требование разделило российское сообщество в целом и педагогическое сообщество на два активно полемизирующих лагеря, обвиняющих друг друга не только в отсутствии здравомыслия, но и нежелании сохранить себя, своих близких, школьников и студентов, что неизбежно грозит вымиранием России.

Это обстоятельство требует объективного анализа системы аргументов и той, и другой стороны и связано с представлением общества, в том числе и педагогического, о самой процедуре вакцинации для профилактики тех или иных заболеваний обучаемых.

Безусловно, победа человечества над рядом пандемий, таких как чума, оспа и других, была обеспечена проведением соответствующих вакцинаций. Однако вакцинация от ковида в данный период стоит на особом счету.

Хорошо известна возможность манипулирования общественным мнением с помощью технологии использования полуправды, т. е. сокрытия всей правды. К большому сожалению, данная технология не чужда и современной науке, включая и современную медицину, напрямую связанную и со здоровьем школьников и студентов, их качеством обучения, и с их дальнейшей профессией.

Другой технологией манипулирования является глифовое якорение. Глиф – это намеренно созданный визуальный образ, способный впечатываться в память и превращаться в установку и доминанту, обуславливающий необходимое индивидуальное или коллективное поведение. Фактически глиф становится своего рода смысловым ядром, смысловым якорем, позволяющим формировать новые и необходимые поведенческие стереотипы, доминанты, установки и т. п. К ним можно отнести широко внедряемые и повсеместно размещаемые баннеры о неминуемой смерти без прививки от ковида.

Данные приемы позволяют внедрять и использовать инфохаос-технологию. Суть ее хотя и проста, но чрезвычайно эффективна: правдивая, но нежелательная для организаторов информация намерено «зашумляется». Если говорить о коронавирусе, то смысл «зашумления» связан с подменой сути происходящего, связанного с вакцинацией педагогического корпуса и молодежи.

Почему-то упорно утверждается тезис о том, что так называемые «антипрививочники» отрицают необходимость вакцинации в принципе. На самом деле речь идет о необходимости выяснения полноценности и качества предлагаемых вакцин.

К тому же практически все медиапространство заполонили врачи самых различных, но не вирусологических специализаций, актеры, политики, чиновники и т. п. В результате формируется ситуация глобальной нехватки достоверной информации, что само по себе является мощным стрессогенным фактором и целенаправленно, намеренно создает психотизацию как всего населения и педагогического сообщества, так и молодежи. Тем самым внедряется стратегия не просто парализации российской системы образования на всех ее уровнях и во всех звеньях, но и расшатывания, подрыва подлинных основ здоровьесбережения детей и молодежи.

Развитие ребенка, здоровьесбережение и школьников, и студенчества до недавних пор осуществлялось с учетом фундаментальных основ физиологии и психологии детского, подросткового и молодежного возраста.

Учитывая сокращение численности детского населения в целом и рост различных заболеваний и функциональных отклонений у значительной части обучающихся в образовательных учреждениях всех уровней, уже достаточно давно была поставлена задача не только ранней профилактики заболеваемости, но и нацеленности на внедрение здоровьесберегающих образовательных технологий во все сферы детской, подростковой и молодежной жизни.

Система предпринимаемых мер осуществлялась с учетом таких главных проблем, как гиподинамия, нарушение осанки, снижение умственной работоспособности, укрепление психического и нравственного здоровья.

Здесь следует отметить, что к улучшению показателей фи-

зического развития здоровья, приводящих одновременно и к улучшению интеллектуальных способностей обучаемых, приводит оздоровительная технология доктора медицинских наук, профессора В.Ф. Базарного, использующего обучение учащихся в режиме смены динамических поз, построение занятий в режиме движения наглядного учебного материала. Также используются потолочный офтальмотренажер, упражнения на мышечно-телесную координацию.

Положительный опыт и весомые результаты внедрения здоровьеразвивающей педагогики В.Ф. Базарного демонстрируются в тысячах школ России.

Заслуживает внимания и технология Хасая Алиева, автора одного из школьных учебников физкультуры и системы здоровья, основанной на технологии снятия стрессогенных факторов.

Дополнительно в учебный план школ вводились уроки по обучению в области здоровья, создавались воспитательные системы, направленные на формирование здоровьесохраняющих стратегий поведения. В вузах проводились и проводятся элективные курсы по физкультуре, студентов активно привлекают к различного вида соревнованиям. Известно, что студенты многих вузов являются победителями и чемпионами всероссийских и международных состязаний, что свидетельствует об эффективности применяемой системы здоровьесбережения российской молодежи.

Однако в связи с появлением COVID-19 меры по осуществлению здоровьесберегающих технологий в учебных учреждениях всех уровней обучения кардинально изменились. Формируется и сознательно создается новое мировоззрение о том, что все мы, включая и молодежь, будем вечно больны, если не станем делать себе постоянных инъекций вакцин. Вакцинация при этом может быть основана на 6-месячном периоде времени (как в случае коронавирусной инфекции).

Тем самым быстрыми темпами внедряется идеология нового медицинского порядка, Новой медицины. Однако не будем забывать, что вакцины – своеобразные ослабленные токсины!

Становление идеологии Новой медицины во многом основано на решении Всемирной организации здравоохранения, присвоившей вспышке ковида уровень международной опасности. Главным средством профилактики при этом декларируется обязательная и срочная вакцинация взрослого и детского населения всех государств, включая и Россию.

Соответственно требуется содержательный анализ многих обстоятельств данной ситуации, выяснение того, насколько адекватны принимаемые меры и, прежде всего, качество предлагаемых для прививок вакцин.

С данных позиций весьма значимым является комплексное экспертное заключение «Исследование решений, принятых органами власти в ходе вспышки заболевания COVID-19», сделанное общероссийской общественной организацией «Лига защитников пациентов» (URL: http://ligap.ru/netcat_files/Экспертиза.clid=IwAR2t8gXvDkOL8FxRHskrqYLTfdVMmgcGwSrPp3GunNZANYWh6jArn49sk).

Весьма существенным является и документ под названием «Анализ иммунологических препаратов для профилактики SARS-CoV-2», представленный Международной общественной организацией «Независимая ассоциация врачей» (Комплексное экспертное заключение «Анализ иммунопрофилактических препаратов для профилактики SARS-CoV-2». URL: http://expert-doctors.site/).

Документ подготовлен специалистами по вирусологии, иммунологии, инфекционным болезням, молекулярной биологии, фармакологии, генетике, педиатрии.

Специалистами рассматривались актуальные для осуществления процедуры вакцинации вопросы, такие как:

1. Осуществляют ли вакцины для профилактики коронавирусной инфекции, вызываемой вирусом SARS-CoV-2, в том числе «Гам-Ковид-Вак» (торговая марка «Спутник V»), «Гам-КОВИД-Вак-Лио», «ЭпиВакКорона», «Ковивак», профилактику такого заболевания, как коронавирусная инфекция, вызываемая вирусом SARS-CoV-2?

2. Являются ли вакцины для профилактики коронавирусной инфекции качественными, эффективными и безопасными для человека? Прошли ли они все виды испытаний, предусмотренные научными нормами?

3. Формируется ли при этом у человека активный или пассивный иммунитет, если формируется – то на какой период времени?

4. Ликвидируют ли вакцины такую инфекционную болезнь, как коронавирусная инфекция?

5. Каково соотношение ожидаемой пользы к возможному риску применения вакцин?

В данной статье будут описаны лишь некоторые проблемы использования указанных вакцин.

Прежде всего, эксперты отмечают, что вирусный характер нового заболевания не установлен научно, не доказан, а именно объявлен ВОЗ. На основе экспериментов к настоящему времени была получена лишь некая искусственно собранная последовательность, напоминающая SARS-подобные вирусы. В случае же отсутствия выделенного вируса разработать качественные вакцины невозможно в принципе.

Кроме того, ни для одной из перечисленных вакцин не установлен защитный титр антител, не известны их защитные свойства

и продолжительность действия, тем самым их эпидемиологическая эффективность не установлена. Отсюда делается вывод, что данные вакцины не могут служить в целях профилактики новой коронавирусной инфекции и ее лечения.

Одно из главных возражений связано с эффектом антителозависимого усиления инфекции. Антителозависимое усиление инфекции (Эффект ADE) – это явление, при котором уже существующие антитела в крови человека или животного приводят к усилению инфекции, которой он подвергся. Это достаточно распространенное явление, которое активно и широко изучается в настоящее время.

Выявлено, что эффект ADE приводит к тяжелым аутоиммунным патологиями, которые способны вызывать летальный исход. Это связано с тем, что антителозависимое усиление инфекции модулирует неадекватно завышенный иммунный ответ и может вызывать стойкое местное и системное воспаление, лимфопению и/или цитокиновый шторм, что и было зарегистрировано в тяжелых и смертельных случаях пациентов с COVID-19.

Авторы документа утверждают, что разработчики иммунопрофилактических препаратов для профилактики SARS-CoV-2 приступили к разработке вакцин, даже не рассматривая наличие возможного антителозависимого эффекта создаваемых вакцин. Однако без данных о проверке возможности антителозависимого усиления инфекции эти вакцины будут крайне опасными для жизни и здоровья человека, и их использование становится чрезвычайно проблематичным.

Вызывает сомнение и отсутствие полного цикла научных исследований вакцин. Все вакцины обязательно должны быть изучены на качество, безопасность в течение длительного времени. Только после нескольких этапов исследований на лабораторных животных можно сказать, что вакцины безопасны. Однако ни один из разработчиков вакцин не предоставил данных по доклиническому исследованию вакцин на животных. Прямое обращение Независимой ассоциации врачей России к Институту им. Гамалеи по вопросу о результатах доклинических испытаний было оставлено без ответа.

К тому же, как показывает научный медицинский опыт, подчеркивают авторы экспертизы, в столь короткий срок невозможно успеть провести необходимые доклинические испытания вакцин. Отсюда медиками делается вывод о том, что тем самым фактически использование вакцин на массе населения является ничем иным, как медицинским экспериментом. В связи с этим авторы документа ссылаются и на 3-й пункт Нюрнбергского кодекса 1947 года: «Эксперимент (над людьми) должен основываться на данных, полученных в лабораторных исследованиях на животных, знании истории развития данного заболевания или других изучаемых проблем. Его проведение должно быть организовано таким образом, чтобы ожидаемые результаты оправдывали сам факт его проведения».

В экспертном заключении указывается, что в случае же разработки отечественных вакцин имелись явные нарушения. Вместо положенного минимума – пяти лет – вакцина «КовиВак» исследовалась в течение 11 месяцев, вакцина «Гам-Ковид-Вак», «Гам-Ковид-Вак-Лио» – в течение четырех месяцев, вакцина «ЭпиВакКорона» – в течение семи месяцев. Соответственно, был нарушен протокол о создании вакцин, приведший к глобальному нарушению сроков разработки и испытания вакцин.

Таким образом, вакцины фактически не зарегистрированы, а разрешены к использованию, что недопустимо, ненаучно и небезопасно для жизни и здоровья тех, кто будет применять данные препараты. Для подтверждения данного вывода в экспертном заключении представлен целый список умерших после вакцинации.

Аналогичные замечания упоминаются в целом ряде интернет-публикаций, интернет- и оффлайн-конференций.

Резюмируя, подчеркнем, что игнорируется мнение авторитетных ученых, медиков, юристов, общественных деятелей, справедливо обращающих внимание на чрезвычайно важные факты, такие как:

1) что сам коронавирус SARS-CoV-2 никогда не был выделен, как это требуется по медицинскому протоколу;

2) что тесты ПЦР не могут быть критериями оценки наличия заболевания;

3) что статистика смертности от ковид-19 была грубо искажена;

4) что внезапно и подозрительно на фоне ковида полностью исчез грипп;

5) что критерии формирования коллективного иммунитета были переписаны ВОЗ в пользу «вакцинного иммунитета»;

6) что все меры по «борьбе с пандемией» были абсурдными с медицинской и во многом противозаконными с гражданско-правовой точек зрения;

7) что вакцинация, как панацея, была навязана насильственно вместо имеющегося известного лечения;

8) что вакцины являются экспериментальными генно-инженерными препаратами, не исследованными должным образом;

9) что они были утверждены с вопиющими нарушениями всех существующих правил и принципов;

10) поствакцинальные осложнения многочисленны и опасны.

Особую тревогу в связи со всем изложенным вызывает требование обязательного вакцинирования студенчества и школьников,

поскольку клинические испытания препарата Гам-КОВИД-Вак («Спутник V») на группе подростков 12-17 лет стартовали только 6 июля этого года. Следовательно, вакцинация молодежи будет также проходить на вакцине, не прошедшей полного цикла научного исследования, и результаты ее применения непредсказуемы. Особенно опасной эта процедура может быть для школьников, имеющих ряд хронических заболеваний, поскольку экспериментальная проверка идет только на здоровой молодежи.

К тому же проблема гораздо глубже и касается не только медицинских аспектов вакцин, но и анализа деятельности тех структур, которыми осуществляются «профилактические меры» по вакцинации, и прежде всего это касается деятельности ВОЗ.

С учетом цели проводимого исследования обратим внимание на тот факт, что, согласно статистике той же ВОЗ и Госкомстата России, в нашей стране на первом месте стоит смертность от сердечно-сосудистых заболеваний, на втором месте – онкология, и только на последнем из семи – смертность от гриппа и ОРВИ. Соответственно возникает вопрос, случайно ли и на основе каких причин ВОЗ в России, как и в мире, уделяет столько внимания борьбе с болезнями, которые менее опасны по сравнению с сердечно-сосудистыми заболеваниями и онкологией?

Встает и другой вполне логичный вопрос – почему «глобальный Минздрав» в настоящий период так интересуют вирусные инфекции?

В данной статье использован обширный информационный материал о деятельности ВОЗ Четвериковой О.Н., кандидата исторических наук, доцента, директора Центра геополитики Института фундаментальных и прикладных исследований МосГУ, известного общественного деятеля. Исторический анализ дается ею в целом ряде интервью, таких как: «Лекарство от здоровья. Кого и от чего защищает ВОЗ», «Конечные цели «Коронавируса COVID-19»», «У них больше нет тормозов. Как хозяева ВОЗ 20 лет шли к своей цели» и других. На сайте stoppanika.ru представлена статья «Пандемия COVID-19 – проект ВОЗ и Всемирного банка», в которой описана деятельность организации с момента создания и до настоящего времени.

В последнем названном источнике Четвериковой О.Н. подчеркивается, что «хотя официальный мандат ВОЗ заключается в «достижении наивысшего достижимого уровня здоровья для всех народов», серьезные исследователи и ученые отмечают, что часто под прикрытием организации здравоохранения она активно занимается политической, юридической, правозащитной и коммерческой деятельностью, продвигая интересы крупных фармацевтических компаний и финансовых структур» [4].

Здесь же приводятся конкретные примеры сращивания конкретных фармацевтических компаний с кураторами ВОЗ различных направлений деятельности. Это подтверждено в отношении ситуаций с птичьим гриппом 2005 г. и свиным гриппом 2009/2020 гг. К тому же многие врачи считают историю со свиным гриппом «одним из крупнейших медицинских скандалов века» и обвиняют фармацевтические лаборатории в целенаправленной организации психоза вокруг него.

Выявляются и неожиданные (тщательно завуалированные) функции ВОЗ: она характеризуется как структура, выполняющая функции сокращения населения, и как могущественный маркетинговый агент крупных фармацевтических компаний, в частности производителей вакцин. Данные выводы следуют из рассмотренной О.Н. Четвериковой статьи «Поучительная история о ВОЗ» офицера американской разведки Ларри Романофф, утверждающего, что эта организация является «международным преступным предприятием», создающим синтетические вирусы для того, чтобы потом вакцинировать против них» [4].

Фактом того, что ВОЗ является структурой, выполняющей функции сокращения населения, служит связь данной организации с лицами, которые сокращали численность населения в различных странах, в том числе и на основе вакцинирования детей и подростков. В список таких лиц входят Дэвид Ротшильд, Дэвид Рокфеллер, Джордж Сорос, Дональд Рамсфелд и Билл Гейтс.

Подтверждением второй функции (ВОЗ как маркетинговый агент) является тот факт, что среди экспертов ВОЗ по вакцинации преобладают производители вакцин, которые получают финансовую выгоду от ее программ, благодаря которым они добиваются правительственных контрактов. Так, по подсчетам банка JP Morgan, продажа вакцин против свиного вируса должна была принести фармацевтическим компаниям дополнительную прибыль порядка 7,5-10 млрд долларов.

Для проводимого автором исследования весьма значимой является информация об источниках финансирования организации. Если в первые три десятилетия своего существования ВОЗ финансировалась главным образом за счет фиксированных взносов государств-членов, то сейчас более 80 % составляют добровольные взносы от фондов и фармацевтических компаний (URL: https://stoppanika.ru/blog/44-pandemija-sovid-19-proekt-voz-i-vsemirnogo-banka.html).

Одним из крупнейших частных финансовых доноров ВОЗ является Фонд Билла и Мелинды Гейтс (14 % общего бюджета ВОЗ). Вторым по значимости финансирования выступает Альянс ГАВИ (Глобальный альянс по

вакцинам и иммунизации (GAVI – Global Alliance for Vaccines and Immunisation). В Альянсе участвуют правительства некоторых развитых стран, ВОЗ, ЮНИСЕФ, Всемирный банк, компании-разработчики и производители вакцин из разных стран.

Другими инвесторами в этой сфере являются хедж-фонды, то есть финансовые компании, получившие разрешение действовать как банки, и также имеющие возможность получения прибыли в области фармацевтики, которая в настоящее время стала самой финансово выгодной отраслью промышленности во всем мире. В настоящее время хедж-фонды владеют акциями многочисленных фармацевтических компаний, в том числе и изготавливающих вакцины, и тем самым имеющих возможность самым непосредственным образом влиять на деятельность ВОЗ.

Таким образом, одна из целей ВОЗ на основе проекта Covid-19 напрямую связана с обогащением Большой Фармы. Если говорить о данном периоде, то фармацевтические компании получили заказы на изготовление вакцин со всего мира стоимостью 55 миллиардов долларов.

Выявленные особенности современного финансирования ВОЗ позволяют во многом объяснить ее рекомендации в отношении пандемии выявленной коронавирусной инфекции.

Важно отметить, что четких критериев, которыми могла бы руководствоваться ВОЗ при объявлении пандемии, нет. Фактически весной 2009 г. ВОЗ слукавила, изменив под свои финансовые интересы внутреннюю классификацию пандемии. Если ранее для объявления пандемии порог смертности должен был оказаться выше среднего показателя (выше 12 %), то теперь ВОЗ считает пандемией болезнь, распространившуюся по всему миру.

В 2010 году на сайте ВОЗ появляется такое ее определение: «Пандемия – это распространение нового заболевания в мировых масштабах». Но под это определение подходит множество сезонных заболеваний, к примеру, грипп.

Таким образом, можно сделать весьма существенный вывод: ВОЗ просто объявила коронавирус COVID-19 пандемией путем изменения классических и фундаментальных критериев наличия пандемии, о чем и говорит очень большая часть медицинского сообщества.

Еще более шокирующей и сущностной для темы исследования является информация о появлении сценария обязательной изоляции и введения карантина. Для системы российского образования это напрямую касается активного внедрения дистанционного обучения по причине объявленной пандемии.

Меры, которые ВОЗ навязала всему человечеству, своей истинной и подлинной целью имеют создание условий для глубокой перестройки экономики и всей системы управления мировым сообществом в интересах глобальных кругов, связанных со Всемирным банком и ФРС США. Сценарий был разработан в США еще при президенте Буше-младшем, когда изучалась возможность противостояния биологической войне американских военных, дислоцированных за пределами страны.

В 2005 г. Министерство обороны и Служба охраны здоровья США предложили определенную методику карантина, которая превращала военные базы в объекты, недоступные для ликвидации биологическим оружием. Эту же методику тогдашний министр обороны Джон Рамсфелд распорядился распространить на все население США.

При этом Рамсфелд полагал, что данный план в формате глобального масштаба позволит достаточно быстро перестроить всю финансовую систему мира. Целенаправленно введенная всемирная всеобщая самоизоляция приведет к перестройке всего мирового сообщества с главенством США.

Таким образом, идея «всеобщей обязательной изоляции», предложенная еще администрацией Буша, была изначально направлена на случай противостояния биологической атаке. Затем эти правила по изоляции американских военных баз стали распространяться на другие европейские страны.

Как пишет французский исследователь Т. Мейсан, «вопреки публичной риторике, с медицинской точки зрения эти меры абсурдны и направлены не на борьбу с эпидемией, а на реформирование европейских стран и их включение в новый политико-финансовый проект» [4].

Действительно, уже свершившимся фактом является ситуация, при которой описанные ранее и рекомендованные ВОЗ псевдопрофилактические мероприятия создали условия, когда люди по всему миру, включая и Россию, не могут под угрозой штрафа (и опять финансовая прибыль) выходить на улицы даже на прогулки. Миллионы трудящихся лишились рабочих мест и стали безработными. Сотни тысяч предприятий вынуждены прекратить работу, т. е. мировой экономический коллапс уже наблюдается.

Однако наблюдаемая мировая и отечественная ситуация данными причинами не исчерпывается.

В представленном ниже анализе автором дополнительно используются и другие источники информации, которые не упомянуты среди ранее указанных.

Деятельность ВОЗ связана и с проектом «Развитие тысячелетия» (Millennium Development Goal), согласно которому планируется наполовину снизить количество людей, т. е. с планами сокращения населения. И ВОЗ является ни чем иным, как инструментом реализации данного проекта.

Соответственно целенаправленно реализуется план «золотого миллиарда» по сокращению численности населения планеты. Еще в 2009-м ВОЗ готовилась выпустить 4,9-5 миллиардов вакцинных доз против гриппа! На планете в это время было шесть миллиардов человек. Если вычесть из шести миллиардов человек пять миллиардов вакцинированных, остается один миллиард непривитой «элиты».

Причина заключается в том, что проще всего сокращение населения планеты осуществить завуалированным способом – посредством массовых прививок против надуманных угроз. Весьма показательны в этом отношении шокирующие цитаты «мировой элиты» (URL: https://www.business-gazeta.ru/article/26357).

Билл Гейтс, основатель «Майкрософт»: «В мире сегодня 6,8 миллиарда человек. Численность населения стремительно приближается к 9 миллиардам. Если мы сейчас действительно хорошо поработаем над новыми вакцинами, медико-санитарной помощью, помощью в области репродуктивного здоровья, возможно, мы сможем понизить его процентов на 10-15».

Принц Филипп, герцог Эдинбургский: «Если бы я перевоплотился, то хотел бы вернуться на землю вирусом-убийцей, чтобы уменьшить человеческие популяции».

Дополнительным эффектом, как уже неоднократно указывалось, является коммерческая выгода.

Отсюда следует, что сценарий «Пандемия COVID-19» дает транснациональным компаниям возможность реализовать свой политико-финансовый проект. Он имеет принципиально иные цели, чем здоровьесбережение наций, и фактически направлен на сокращение народонаселения планеты, включая и молодежь.

Обратим внимание: COVID-19, безусловно, опасный вирус, но у сценария и проекта с аналогичным названием есть и другое дно – дно циничное и аморальное, направленное, прежде всего, на извлечение экономической прибыли.

COVID-19 – глобальная спецоперация мирового правительства, сутью которой является «Великая перезагрузка», описанная организатором и бессменным председателем давосского Всемирного экономического форума Клаусом Швабом (Klaus Schwab).

Еще в 2012 году Шваб заявлял, что капитализм в его нынешнем виде изжил себя и абсолютно не вписывается в модель современного мира. В 2015 году в статье «Эпоха адаптации» он поставил вопрос о необходимости глобального переустройства мира, о необходимости изменения мирового порядка и создания нового мира, в котором транснациональные корпорации заменят государства, получая баснословные финансовые барыши.

Тогда же был введен термин «четвертая промышленная революция», суть которого Клаус Шваб раскрыл в книге «Технологии четвертой промышленной революции».

Шваб, не стесняясь, называет пандемию ничем иным, как шансом и окном возможностей: «...мы должны немедленно запустить Великую перезагрузку. Это... насущная необходимость. Неспособность побороться с глубоко укоренившимися болезнями наших обществ и экономик упрочит риск – как это было на протяжении всей истории, – что рецидив болезни повлечет за собой сильные потрясения, конфликты и даже революции. Наш долг – взять быка за рога. Пандемия дает нам этот шанс: это узкое окно возможностей для размышлений, решений и перезагрузки нашего мира» (URL: https://interaffairs.ru/news/show/28414).

Вывод очевиден: осуществляется великий мировой экономический и политический передел, орудием которого является ВОЗ, использующая в качестве тотального средства искусственно объявленную псевдопандемию коронавируса.

Для данного исследования наиболее существенным является прослеживание четкой цепочки: теория «золотого миллиарда» – «Великая перезагрузка» – сокращение населения – Большая Фарма – Новая медицина – COVID-19.

Однако представленная цепочка на этом не заканчивается. С учетом опасности вакцинации по указанным ранее причинам система российского образования оказывается между двумя одинаковыми и неприемлемыми альтернативами:

1. Вакцинация педагогического сообщества, детей, подростков и юношества неисследованными до конца вакцинами с непредсказуемыми для здоровья последствиями. (Используя метафорический образ, в российскую образовательную систему для преподавательского педагогического корпуса целенаправленно введены условия игры в «русскую рулетку». К тому же, по словам самих разработчиков, вакцины не предупреждают заболевание, а способствуют более легкому его протеканию после случившегося заражения. Однако для одного и того же человека данное утверждение невозможно выяснить в принципе.)

2. В случае отказа или невозможности осуществления добровольно-принудительной вакцинации субъектов образовательного процесса (их должно быть не менее 60-80 процентов) – перевод системы обучения на всех уровнях в дистанционный режим.

Первая альтернатива очень быстро может привести к резкому ухудшению физического здоровья педагогических работников, российских детей и юношества и сокращению российского населения.

Вторая альтернатива не менее проблематична и опасна. Это тема отдельного и обширного исследования. В настоящее время она начинает активно обсуждаться педагогическим сообществом и родительской общественностью. Здесь чрезвычайно кратко отметим следующие моменты.

Вторая альтернатива – вариант дистанционного обучения – обнаруживает целостную систему совершенно новых образовательных проблем. Сложности данного обучения анализируются очень многими современными учеными, рассматривались они и автором в ряде публикаций.

Проанализированы такие проблемы, как: нарушение конституционного права на бесплатное обучение, серьезное беспрецедентное ухудшение качества образования и неподготовленность педагогического корпуса к владению цифровыми образовательными ресурсами. Весьма значимой является и проблема самой цифровой образовательной среды: имеющихся платформ и сервисов для удаленного обучения, качества их функционала [1, 2].

Отметим, что и здесь прослеживается глубокая финансовая подоплека: разработка технических сервисов, на основе которых будет осуществляться дистанционное обучение. К данному направлению уже подключился глава Сбербанка Герман Греф. Благотворительным фондом Сбербанка уже создана цифровая образовательная платформа «СберКласс», осуществляющая дистанционное обучение. И это весьма значимый финансовый маркер...

В то же время к уже существующим сложностям реализуемый сценарий пандемии добавил и новые, среди которых чрезвычайно острым становится как раз вопрос о здоровьесбережении подрастающего поколения и преподавательского корпуса.

Безопасность дистанционного обучения с точки зрения гигиенических и санитарных рисков исследовалась сотрудниками НИИ гигиены и охраны здоровья детей и подростков Национального медицинского исследовательского центра здоровья детей в апреле-мае 2020 года. Было выявлено серьезное ухудшение здоровья российских школьников.

Прежде всего отмечается изменение активности и подвижности в повседневной жизни, т. е. увеличение гиподинамии и соответствующее ожирение. Часть обследуемых отмечала повышенную усталость, значительными стали жалобы на ухудшение зрения из-за постоянного использования гаджетов. Большая часть опрошенных испытывает проблемы со сном: трудности засыпания или бессонница, повышенная сонливость в дневное время, прерывистый сон или кошмары, необычно раннее пробуждение. Увеличились жалобы на учащение сердечных болей, появление беспричинного чувства страха, возникновение панических атак.

80 % школьников пожаловались на депрессию и появление фобий. Дополнительно выявлены и другие формы психических расстройств, такие как возникновение суицидальных мыслей или желание причинить себе боль (Особенности жизнедеятельности и самочувствия детей и подростков, дистанционно обучающихся во время эпидемии новой коронавирусной инфекции (COVID-19) // Вопросы школьной и университетской медицины и здоровья. 2020. № 2. URL: https://ouzs.ru/upload/iblock/d93/d9358db870740c7100b7ab98eb... Файл PDF) [5].

Согласно исследованию Досбергеновой С.Ж., последствия дистанционного обучения для студентов включают в себя: появление болей в области спины, шеи и запястья, ухудшение и падение зрения, постоянный стресс, ухудшение восприятия получаемой информации, скука, апатия [3].

Таким образом, переход на дистанционное образование не просто не стал безболезненным или нейтральным, а создал условия для дальнейшего и серьезного ухудшения всех видов здоровья школьников и студентов: физического, психического, духовно-нравственного.

Анализ содержания всех выявленных проблем приводит к совершенно очевидным выводам: они не могут быть решены исключительно медицинскими методами, и в частности – методами вакцинирования. Борьба с ковидом сама, как показала реальность, является причиной усугубления социально-экономических и образовательных проблем, как и предусмотрено разработчиками сценариев COVID-19 и Великой перезагрузки.

Это обстоятельство становится особенно актуальным, поскольку из различных информационных источников на основе полноформатного официального документа Всемирного банка по теме COVID-19 (World COVID-19 Strategic Preparedness and Response Program (SPRP) – «Программа стратегической подготовки и реагирования на COVID-19 в мире (ПСПР)») выясняется, что дата завершения первой фазы программы – март 2025 года.

Обратим внимание: в докладе Всемирного банка говорится лишь о первой фазе проекта, которая продлится до весны 2025 года. Сколько будет всех фаз – пока не известно.

Для ВОЗ и Всемирного банка COVID-19 становится очень выгодным и перманентным финансовым проектом. Отсюда следует вполне очевидный вывод: «пандемия» коронавируса не имеет ничего общего с медициной, эпидемиологией, вирусологией и здоровьесбережением молодежи, а связана исключительно с финансовым аспектом деятельности данных структур.

По мнению автора, представляется необходимым проведение обсуждения с участием всех заинтересованных лиц, включая авторитетных вирусологов и эпидемиологов, ученых-педагогов, общественных деятелей, в Министерстве просвещения Российской Федерации. Требуют обсуждения такие вопросы, как:

– обоснованность решения ВОЗ о пандемическом характере COVID-19;

– обоснованность рекомендаций ВОЗ о необходимости перехода образовательных систем на дистанционный характер обучения;

– достоверность финансовой заинтересованности ВОЗ и Всемирного банка в вакцинировании российских школьников и студентов;

– признание главным и приоритетным средством борьбы с инфекционными заболеваниями, включая и ковид, укрепление природного иммунитета молодежи и создание Центров здоровья в каждом учебном учреждении, знакомящих обучаемых со способами развития и укрепления физического, нравственного и духовно-нравственного здоровья;

– выделение финансирования на разработку здоровьесберегающих педагогических технологий, включая использование и цифровых средств обучения.

Главным при этом должно стать духовно-нравственное развитие обучаемых, становление духовно-нравственной культуры личности, поскольку все выявленные проблемы связаны, прежде всего, с искажением духовной сферы человека, с искажением тех принципов человеческого проживания, которыми руководствуются люди, оказавшиеся на руководящих постах той или иной социальной структуры.

Список использованной литературы:

1. Губернаторова Л.И. Дистанционное обучение – образовательный ресурс или... (Теоретико-методологический анализ) / Л.И. Губернаторова // Международный научный вестник (Вестник Объединения православных ученых). – 2021. – № 1. – С. 22-27. – ISSN 2409-6180.

2. Губернаторова Л.И. Проблемы цифровизации системы образования и формирования мультимедиакомпетенции будущих учителей физики / Л.И. Губернаторова // Международный научный вестник (Вестник Объединения православных ученых). – 2020. – № 4. – С. 5-9. – ISSN 2409-6180.

3. Досбергенова С.Ж. Влияние дистанционного обучения на здоровье и образ жизни студентов / С.Ж. Досбергенова // Молодой ученый. – 2021. – № 16 (358). – С. 37-38. – URL: https://moluch.ru/archive/358/80175/ (дата обращения: 02.08.2021).

4. Четверикова О.Н. У них больше нет тормозов. Как хозяева ВОЗ 20 лет шли к своей цели / О.Н. Четверикова. – URL: https://stoppanika.ru

5. Шурухина Т.Н. Анализ первых результатов перехода российского образования на дистанционные форматы в период мировой пандемии COVID-19 / Т.Н. Шурухина, Г.В. Довгаль, Е.В. Глухих, Д.А. Ключников // Современные проблемы науки и образования. – 2020. – № 6. – URL: http://science-education.ru/ru/article/view?id=30265 (дата обращения: 02.08.2021).

References:

1. Gubernatorova L.I. Distance learning is an educational resource or... (Theoretical and methodological analysis). ***Mezhdunarodnyi nauchnyi vestnik (Vestnik Ob"edineniya pravoslavnykh uchenykh) = International Scientific Bulletin (Bulletin of the Association of Orthodox Scientists),*** 2021, no. 1, pp. 22-27. ISSN 2409-6180. (Rus.)

2. Gubernatorova L.I. Problems of digitalization of the education system and the formation of multimedia competence of future physics teachers. ***Mezhdunarodnyi nauchnyi vestnik (Vestnik Ob"edineniya pravoslavnykh uchenykh) = International Scientific Bulletin (Bulletin of the Association of Orthodox Scientists),*** 2020, no. 4, pp. 5-9. ISSN 2409-6180. (Rus.)

3. Dosbergenova S.Zh. The influence of distance learning on the health and lifestyle of students. ***Molodoi uchenyi = Young Scientist***, 2021, no. 16 (358), pp. 37-38. Available at: https://moluch.ru/archive/358/80175/ (Rus.)

4. Chetverikova O.N. ***U nikh bol'she net tormozov. Kak khozyaeva VOZ 20 let shli k svoei tseli*** [They no longer have brakes. As the owners of WHO, they have been moving towards their goal for 20 years]. Available at: https://stoppanika.ru (Rus.)

5. Shurukhina T.N., Dovgal' G.V., Glukhikh E.V., Klyuchnikov D.A. Analysis of the first results of the transition of Russian education to distance formats during the COVID-19 global pandemic. ***Sovremennye problemy nauki i obrazovaniya = Modern problems of science and education***, 2020, no. 6. Available at: https://science-education.ru/ru/article/view?id=30265 (Rus.)

Информация об авторе / Information about the author

ГУБЕРНАТОРОВА Лариса Ивановна – к.пед.н., доцент кафедры общей и теоретической физики Педагогического института Владимирского государственного университета им. А.Г. и Н.Г. Столетовых, e-mail: l.gubernatorova@mail.ru

Larisa I. GUBERNATOROVA – Cand. Sci. (Pedagogical), Associate Professor of the Chair of General and Theoretical Physics of the Pedagogical Institute of Vladimir State University named after A.G. and N.G. Stoletovs, e-mail: l.gubernatorova@mail.ru

Статья поступила в редакцию 12.08.2021 г.
Received 12.08.2021

УДК 37.035.6

ПОДГОТОВКА ВОЛОНТЕРОВ ПРОСВЕЩЕНИЯ ПАТРИОТИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

Е.В. Декина

Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, г. Тула, Россия

Аннотация: В статье рассматриваются направления развития патриотического добровольчества в рамках проекта «Подготовка добровольцев просветительской направленности по сопровождению мероприятий, посвященных проведению Года памяти и славы «Героическое поколение ровесников», особенности организации школы добровольца патриотической направленности с использованием инновационных технологий патриотического воспитания современных детей и молодежи. Тематические уроки и мастер-классы патриотической направленности были проведены в 25 учреждениях Тульской области, общее количество участников мероприятий проекта – более 650 человек. Отличительной особенностью уроков является форма организации взаимодействия в системе «студент-доброволец – учащиеся школы». Акцент сделан на диалоге добровольцев с современной молодежью на основе анализа биографий их ровесников – героев Великой Отечественной войны. В образовательных учреждениях добровольцы активно взаимодействовали с представителями ученического самоуправления, Российского движения школьников, актива музея школы. Данные учащиеся были привлечены к проведению уроков для получения опыта проведения подобных мероприятий.

Тематические уроки могут быть использованы классными руководителями, организаторами по работе с молодежью, социальными педагогами, вожатыми, представителями общественных организаций и т. д. В рамках проекта сформирован понятийный справочник организатора патриотического воспитания, проведено мониторинговое исследование по вопросам патриотического воспитания детей и молодежи. Проект способствовал сохранению исторической памяти, развитию патриотического добровольчества.

Ключевые слова: патриотизм, патриотическое воспитание, добровольческая деятельность, патриотическое волонтерство, волонтеры просвещения, волонтерский проект.

TRAINING PATRIOTIC EDUCATION VOLUNTEERS

E.V. Dekina

Tula State Pedagogical University named after Lev N. Tolstoy, Tula, Russia

Abstract: The article discusses the development directions of patriotic volunteering within the project "Training of educational volunteers to accompany events dedicated to the Year of Memory and Glory "Heroic Generation of Peers", the peculiarities of organizing a patriotic volunteer school using innovative technologies of patriotic education of modern children and youth. Thematic lessons and patriotic master classes were held in 25 institutions of the Tula region, the total number of participants in the project's events was more than 650 people. A distinctive feature of the lessons is the form of organizing interaction in the "student-volunteer – schoolchildren" system. The emphasis is placed on the "dialogue" of volunteers with modern youth based on an analysis of the biographies of their peers – heroes of the Great Patriotic War. In educational institutions, volunteers actively interacted with representatives of student government, the Russian movement of schoolchildren, the school's museum asset, these students were involved in conducting lessons to gain experience in conducting such events.

Thematic lessons can be used by class teachers, youth organizers, social educators, counselors, community representatives, etc. Within the framework of the project, a conceptual reference book of the organizer of patriotic education was formed, a monitoring study was carried out on issues of patriotic education of children and youth. The project contributed to the preservation of historical memory, the development of patriotic volunteering.

Keywords: patriotism, patriotic education, volunteering, patriotic volunteering, education volunteers, volunteer project.

Патриотическое воспитание – важнейшая государственная задача, решение которой предусматривает системную деятельность, создание условий для повышения гражданской ответственности за судьбу страны, укрепления чувства сопричастности граждан к великой истории и культуре России, обеспечения преемственности поколений россиян, воспитания гражданина, любящего свою Родину.

Проблема патриотического воспитания актуальна для всего подрастающего поколения. Особую значимость она приобретает для студентов – тех, кто в будущем сам будет осуществлять воспитательную работу с учащейся молодежью, став педагогом, классным руководителем, советником по воспитательной работе, социальным педагогом, ведущим работу по профилактике девиантного поведения детей и молодежи [8], развивая карьерный потенциал в педагогической профессии [5].

Подготовка специалиста к будущей профессиональной деятельности в современных условиях должна быть направлена не только на обеспечение его профессиональной компетентности, но и на всестороннее развитие его личности и индивидуальности, обладающей направленностью на саморазвитие и самосовершенствование.

Постоянно осуществляется поиск подходов к созданию качественно новых основ патриотического воспитания студентов, учитывающих систему ценностей молодого поколения, потребностей и интересов.

Проект «Подготовка добровольцев просветительской направленности по сопровождению мероприятий, посвященных проведению Года памяти и славы «Героическое поколение ровесников» реализуется с целью патриотического воспитания молодежи и сохранения исторической памяти, подготовки добровольцев к просветительской деятельности по сопровождению мероприятий патриотической направленности [9].

В рамках проекта ведется работа по развитию воспитательной деятельности патриотической направленности, в основе которой лежит диалог добровольцев с современной молодежью на основе анализа биографий их ровесников-героев.

Проект предполагает разработку и апробацию программы школы добровольцев патриотической направленности среди студентов, организацию и проведение обученными добровольцами на основе технологии «равный – равному» ряда мероприятий:

– проведение мониторингового исследования по вопросам патриотического воспитания детей и молодежи;

– проектирование тематических уроков патриотической направленности «Героическое поколение ровесников», их апробация на базе образовательных, социально-психологических учреждений, пришкольных и загородных детских оздоровительных лагерей, социальных центров Тульской области и т. д.;

– проведение конкурса на лучший тематический урок, публикация методических материалов с лучшими уроками для последующего распространения в учреждения Тульской области с целью патриотического воспитания детей и молодежи;

– разработка закладок для учащихся с именами и краткой биографией ровесников-героев, например Александра Чекалина, Георгия Потемкина, Георгия Демыкина, Валентина Паршутина, Льва Волкова, Александра Дубова, Николая Венедиктова и др.

В зависимости от возраста участников проекта и места проведения тематический урок включал различные интерактивные технологии:

– конкурс,

– квест,

– викторина,

– поход,

– эстафета добрых дел и т. д.

Особенностью уроков является форма организации взаимодействия «студент-доброволец – ученик». В образовательных учреждениях добровольцы взаимодействуют с представителями ученического самоуправления, Российского движения школьников, актива музея школы и т. д.

Во время пандемии в рамках проекта добровольцами были подготовлены мастер-классы патриотической направленности в формате видеоматериалов для различных категорий детей.

Результаты проведения мониторингового исследования среди студентов по вопросам патриотического воспитания обучающихся позволяют сделать вывод о достаточно высоком рейтинговом положении ценности патриотизма в системе ценностей современной молодежи. В анкетировании приняли участие 100 студентов разных факультетов ТГПУ им. Л.Н. Толстого. Проиллюстрируем некоторые результаты анкетирования [3].

Представим ответы на вопрос «Что такое, на ваш взгляд, патриотизм?», которые позволяли сделать множественный выбор:

– «Любовь к Родине» (87 %);

– «Уважение к своей Родине, гордость за свою страну» (63 %);

– «Знание своей истории и следование традициям» (39 %);

– «Любовь к родному городу, дому» (31 %);

– «Любовь к национальной культуре» (27 %);

– «Любовь к своему народу» (18 %);

– «Любовь ко всему человечеству, гуманизм» (18 %);

– «Любовь к своей семье, близким» (9 %) и др. (рис.).

На вопрос «Считаете ли вы себя патриотом своей страны?» 76 % ответили утвердительно, 18 % написали, что не уверены, 4 % – отрицательно, в двух бланках ответы на вопрос отсутствовали.

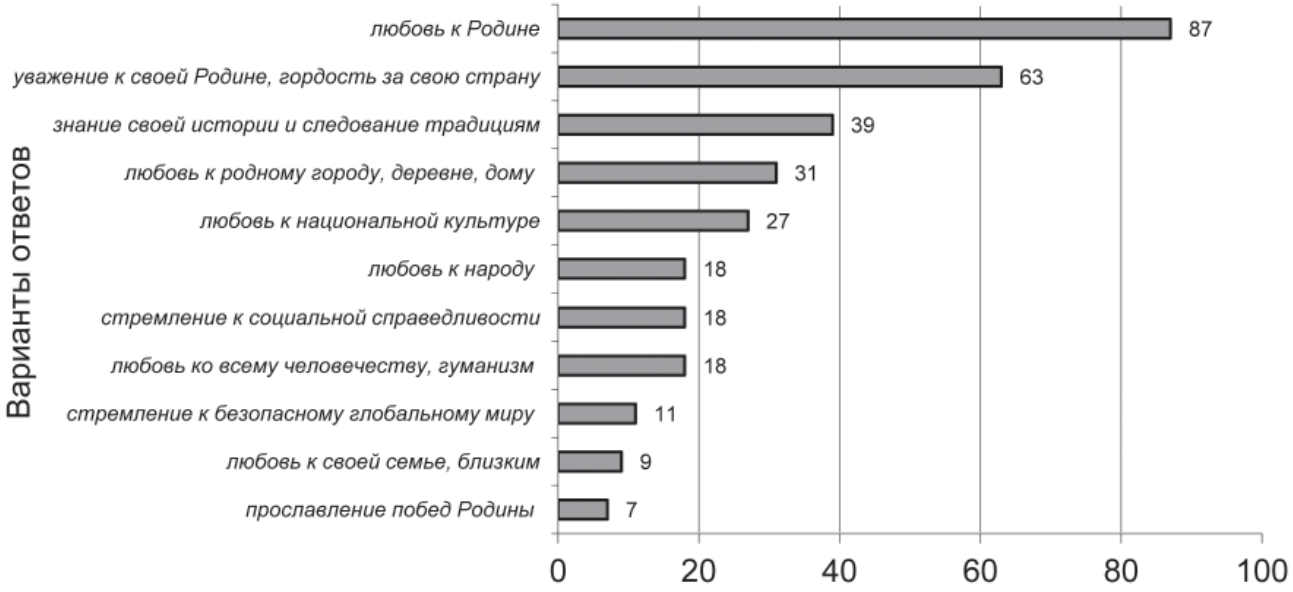

Рисунок – Распределение ответов респондентов на вопрос «Что такое, на ваш взгляд, патриотизм?»
Figure – Distribution of respondents answers to the question "What, in your opinion, is patriotism?"

По мнению студентов, истинный патриотизм проявляется:

– «в любви к своей малой родине и реальных действиях по ее благоустройству» (47 %);

– «в работе с полной отдачей сил на благо Родины» (45 %);

– «в вере в будущее России» (38 %);

– «в праздновании исторических событий и юбилеев» (28 %);

– «в готовности защищать свою страну» (25 %);

– «в противодействии силам, пытающимся подорвать Россию изнутри» (24 %);

– «в участии в деятельности патриотических организаций» (21 %);

– «в укреплении семьи и воспитании детей в духе патриотизма» (20 %) и др.

На вопрос «Что для вас как гражданина России является предметом особой гордости?» участники представили следующие ответы:

– «Победа в Великой Отечественной войне» (60 %);

– «История страны» (60 %);

– «Культурное наследие» (61 %);

– «Принадлежность к своей национальности» (18 %);

– «Природные богатства страны» (32 %);

– «Положение России в мировом сообществе» (19 %).

Большинство опрошенных считают у себя достаточно развитым (на высоком уровне) такое личностное качество, как патриотизм.

По мнению студентов, наиболее интересны современной молодежи следующие мероприятия патриотической направленности:

– организация военно-спортивных игр, игр-квестов;

– волонтерская работа с ветеранами;

– посещение музеев боевой славы, мемориальных комплексов, выставок;

– посещение мероприятий патриотической направленности;

– участие в поисковых отрядах, конкурсах, посвященных истории родного края, ее великим землякам;

– изучение истории своей семьи;

– участие в туристических походах по местам боевой славы, в работе кружков патриотической направленности;

– изучение песен, литературы;

– разработка и реализация индивидуальных проектов патриотической направленности и др.

Для возрождения патриотизма, по мнению студентов, в первую очередь необходимо «совершенствовать деятельность образовательных организаций в области патриотического воспитания» (55 %).

Результаты анкетирования указывают на необходимость активизации работы по патриотической проблематике с сохранением традиций, совершенствованием имеющегося арсенала методов и учетом мнения самой молодежи о формах, технологиях патриотического воспитания, наиболее интересных для современных молодых людей.

Показателями уровня патриотического воспитания студентов является их желание участвовать в патриотических мероприятиях, знание традиций, уважение к историческому прошлому своей страны, желание защищать свою страну, работать не только для удовлетворения своих потребностей, но и для процветания Отечества [12].

Большой вклад в воспитание патриотизма вносят встречи с ветеранами различных войн, просмотр художественных фильмов, чтение книг и др., при этом важно обратить внимание на де-

ятельность учебных учреждений по вопросам патриотического воспитания [6].

Отмечается актуальность проблемы воспитания гражданина и патриота нашей страны, имеющего активную гражданскую позицию; создания действенной системы патриотического воспитания с использованием эффективных форм работы, сложившихся в образовательных учреждениях [10].

В настоящее время имеет место интерес молодых людей к добровольчеству, при этом важна их подготовка и расширение круга их деятельности в различных сферах [1].

Школа добровольца патриотической направленности реализовалась с целью патриотического воспитания детей и молодежи. Основная идея школы – «Герой Отечества как центральная фигура патриотического воспитания».

Программа предполагала разработку и апробацию тематических уроков сначала с добровольцами, потом с учащимися (дети с ОВЗ, одаренные дети, младшие школьники, подростки, старшеклассники и т. д.).

При организации школы добровольца свою эффективность показали следующие формы и методы:

– дискуссии;
– деловые игры;
– проектирование;
– тренинги;
– конкурсы;
– проигрывание ситуаций;
– встреча с интересными людьми;
– работа в музее и др.

В ходе реализации программы школы у добровольцев формируются профессиональные компетенции:

– коммуникативные (умение работать в команде, выстраивание взаимоотношений и др.);
– проектировочные (планирование деятельности, разработка тематических уроков);
– аналитические (анализ и коррекция разработанных тематических уроков, полученной информации из музеев, бесед, архивных документов);
– исследовательские (определение проблемы, проведение мониторинговых исследований);
– рефлексивные (самоанализ, саморазвитие и др.).

Технологический компонент подготовки добровольцев предполагал проектирование уроков патриотической направленности, посвященных подвигу юного героя-земляка. При этом форма проведения уроков могла быть самая разнообразная: с элементами мастер-класса, конкурса рисунков, стихотворений, песен, социально значимых проектов «На родине героя», викторины, квеста, исторического терренкура, видеоматериалов интервью своих бабушек и дедушек, конференции и т. д.

Эмоционально-смысловая составляющая процесса формирования патриотического сознания заключалась в том, что проект обращается к изучению подвигов конкретных детей и молодых людей, которые родились на тульской земле; вызывает чувство восхищения, гордости, единения и др.; основан на действии механизмов идентификации, эмпатии, рефлексии (а я так смог бы?).

Содержательный компонент предполагал организацию и проведение школы добровольца патриотической направленности, которая включала следующие модули: «Формирование системы патриотического воспитания молодежи в современных социокультурных условиях» и «Проектирование мероприятий патриотической направленности».

Теоретические занятия выстраивались по следующим направлениям:

– «Идея патриотизма: теоретические предпосылки и проблемы осмысления»;
– «Историко-культурные основания формирования патриотического сознания в Руси-России»;
– «Патриотизм как национальная идея и нравственная основа воспитания подрастающего поколения»;
– «Герой Отечества как центральная фигура патриотического воспитания»;
– «Детские и молодежные общественные организации как фактор патриотического воспитания» и др.

Уделяется внимание современным методологическим подходам к организации патриотического воспитания детей и молодежи, нормативно-правовой базе, приоритетным направлениям развития системы патриотического воспитания, проблемам оценки качества в сфере патриотического воспитания, технологиям патриотического воспитания, организации проектной деятельности детей и молодежи в патриотическом воспитании, специфике организации мероприятий патриотической направленности для детей и молодежи и др.

Содержание практических занятий:

– игровой квест «Добровольцем патриотической направленности может стать каждый!» (встреча с ветеранами ВОВ, работа в музее, просмотр и обсуждение фильмов о ВОВ, оформление плакатов патриотической направленности, проектирование уроков патриотической направленности и др.);
– мастер-классы патриотической направленности («Журавль Победы», «Подарок ветерану» и др.);
– исторический терренкур (организация и проведение экскурсий, носящих развивающий характер; проектирование познавательных маршрутов патриотической направленности);
– разработка и апробация мероприятий патриотической направленности («История одной

фотографии», «Песни в солдатских шинелях», «Мои земляки в годы войны» и др.);

– работа в музее, центре патриотического воспитания (знакомство с первоисточниками, фотографиями, стендами, биографиями и т. д.);

– форсайт-сессия для добровольцев патриотической направленности (разработка предложений по решению проблем патриотического воспитания, патриотического волонтерства);

– конкурс добровольческих проектов патриотической направленности «Героическое поколение ровесников».

В рамках проекта разработаны следующие тематические уроки:

– «Дети – герои войны»;

– «Война не знает возраста»;

– «Герой Великой Отечественной войны Тульского края – И.Ф. Рубцов»;

– «О подвиге, о доблести, о славе!»;

– «Подвиг ценою в жизнь»;

– «История, которая должна жить вечно»;

– «Подвиг героя-ровесника»;

– «На войне детей не бывает»;

– «Мы память бережно храним»;

– «Бой до последнего патрона».

На тематических уроках рассматривались биографии и подвиги детей – героев ВОВ Тульской области: Володи и Славы Горшковых (Ефремов), Левы Волкова, Вали Паршутина, Георгия Потемкина, Ивана Дронова, Евгения Трускова, Зои Владимировой (Тула), Володи Кузьмина (Заокский район), Марии Гришиной (Киреевский район), Саши Дубова, Коли Венедиктова, Димы Анкудинова (Ленинский район), Ивана Рубцова (Узловая), Александра Чекалина (Суворовский район), Василия Прокатова (Чернь), Георгия Демыкина, Ивана Исакина, Петра Данилина (Дубенский район), Игоря Орлова (Донской), Пети Чадаева (Щекино), Марии Поливановой (Алексинский район). Изучение конкретных биографий и истории подвигов помогает студентам и учащимся понять и ощутить свою сопричастность великому прошлому и ответственность перед ним.

Одной из ведущих технологий является проектная. Вовлечение студентов в проектную деятельность способствует формированию многих значимых навыков и качеств: ответственности, активности, патриотизма, способности работать в команде, лидерской позиции, коммуникативных навыков, креативности, критичности мышления и т. д.

Метод проектов дает возможность создать условия для развития наставничества в патриотическом воспитании. В процессе организации проектной деятельности происходит выстраивание субъект-субъектных отношений.

С учетом интереса учащихся к информационно-коммуникационным технологиям О.В. Родионовой и Л.Д. Ситниковой разработаны компьютерные игры о Тульском регионе, которые могут быть использованы в школьной практике в патриотическом воспитании учащихся [11].

В результате реализации проекта обученные добровольцы продолжат работу на территории Тульской области по патриотическому воспитанию детей и молодежи. Подготовленные и апробированные тематические уроки «Героическое поколение ровесников» могут быть использованы классными руководителями, организаторами работы с молодежью, социальными педагогами, вожатыми, представителями Российского движения школьников [4], общественных организаций патриотической направленности и т. д. Например, потенциал детского оздоровительного лагеря можно активнее использовать для разработки и апробации различных проектов, так как, получая в лагере новые умения и навыки, ребенок может их развить в образовательном учреждении [2, 7].

К качественным показателям проекта можно отнести:

– приобщение молодежи к вопросам духовно-нравственного и патриотического воспитания;

– сохранение исторической памяти;

– увековечивание памяти погибших при защите Отечества;

– привлечение молодежи к работам по истории Великой Отечественной войны 1941-1945 годов;

– выработку новых подходов к формированию патриотического сознания молодежи;

– разработку научно-обоснованной программы школы добровольца патриотической направленности;

– подготовку тематических уроков патриотической направленности «Героическое поколение ровесников».

Таким образом, работа по проекту способствовала выработке новых подходов к формированию патриотического сознания студентов, воспитанию учащихся на славных событиях истории страны, внедрению инновационных форм и методов патриотического воспитания, обобщению и распространению опыта работы по патриотическому воспитанию, привлечению детей и молодежи к работам по истории Великой Отечественной войны 1941-1945 годов.

Список использованной литературы:

1. Алмазова О.В. Социальное волонтерство в представлениях студентов / О.В. Алмазова, С.М. Чурбанова // Психолого-педагогические исследования. – 2018. – Т. 10, № 3. – С. 99-114.

2. Бочкарева А. Имя героя в сердце нашем (школа как духовный центр поселения) / А. Бочкарева // Воспитание школьника. – 2020. – № 7. – С. 20-26.

3. Декина Е.В. «Легендарное поколение ровесников»: межпоколенческий проект патриотического воспитания молодежи / Е.В. Декина, С.В. Пазухина // Концепт: Научно-методический электронный журнал. – 2021. – № 2 (февраль). – С. 69-88.

4. Декина Е.В. Развитие лидерского потенциала старшеклассников сельской школы – членов Российского движения школьников / Е.В. Декина, С.В. Пазухина // Воспитание школьника. – 2021. – № 1. – С. 59-68.

5. Декина Е.В. Психологические факторы развития карьерного потенциала студентов / Е.В. Декина, Т.И. Куликова, К.С. Шалагинова // Перспективы науки и образования. – 2020. – № 3 (45). – С. 308-322.

6. Ивченков С.Г. Ценностные ориентиры и их влияние на восприятие патриотизма у молодежи / С.Г. Ивченков, Е.В. Сайганова // Вестник Института социологии. – 2020. – Т. 11, № 2. – С. 106-125.

7. Камнев А.Н. Особенности развития субъектности подростка во взаимодействии с природной средой в условиях детского образовательно-оздоровительного лагеря / А.Н. Камнев, Т.А. Михайлова // Психолого-педагогические исследования. – 2021. – Т. 13, № 1. – С. 57-71.

8. Кириченко В.С. Патриотизм российского общества / В.С. Кириченко // Концепт: Научно-методический электронный журнал. – 2016. – Т. 11. – С. 2936-2940.

9. Легендарное поколение ровесников: тематические уроки патриотической направленности для детей и молодежи / Автор-составитель Е.В. Декина. – Тула: ТППО, 2020. – 109 с.

10. Патриотизм и патриотическое воспитание в контексте вызовов современности : мат. Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 16-17 мая 2019 г. / Редкол. : Г.П. Коршунов (гл. ред.) [и др.] ; НАН Беларуси, Ин-т социологии. – Минск: ИПС РБ, 2019. – 433 с.

11. Родионова О.В. Формирование патриотизма у младших школьников средствами компьютерных игр / О.В. Родионова, Л.Д. Ситникова // Концепт: Научно-методический электронный журнал. – 2020. – № 11 (ноябрь). – С. 66-86.

12. Фролова М.Е. Модель организации патриотического воспитания студентов высшего учебного заведения / М.Е. Фролова, Р.В. Худова // Международный студенческий научный вестник. – 2016. – № 5-2. – URL: https://eduherald.ru/ru/article/view?id=15649 (дата обращения: 01.12.2021).

References:

1. Almazova O.V., Churbanova S.M. Social volunteering as seen by students. ***Psikhologo-pedagogicheskie issledovaniya = Psychological and pedagogical research***, 2018, vol. 10, no. 3, pp. 99-114. (Rus.)

2. Bochkareva A. The name of the hero in our heart (school as the spiritual center of the settlement). ***Vospitanie shkol'nika = Education of the student***, 2020, no. 7, pp. 20-26. (Rus.)

3. Dekina E.V., Pazukhina S.V. "Legendary generation of peers": intergenerational project of patriotic education of youth. ***Kontsept: Nauchno-metodicheskii Elektronnyi Zhurnal = Concept: Scientific and Methodological Electronic Journal,*** 2021, no. 2, pp. 69-88. (Rus.)

4. Dekina E.V., Pazukhina S.V. Development of the leadership potential of high school students in a rural school – members of the Russian movement of schoolchildren. ***Vospitanie shkol'nika = Education of a school student***, 2021, no. 1, pp. 59-68. (Rus.)

5. Dekina E.V., Kulikova T.I., Shalaginova K.S. Psychological factors in the development of the career potential of students. ***Perspektivy nauki i obrazovaniya = Prospects for Science and Education***, 2020, no. 3 (45), pp. 308-322. (Rus.)

6. Ivchenkov S.G., Saiganova E.V. Values and their influence on the perception of patriotism among young people. ***Vestnik Instituta sotsiologii = Bulletin of the Institute of Sociology***, 2020, vol. 11, no. 2, pp. 106-125. (Rus.)

7. Kamnev A.N., Mikhailova T.A. Features of the development of the subjectivity of a teenager in interaction with the natural environment in the conditions of a children's educational and health camp. ***Psikhologo-pedagogicheskie issledovaniya = Psychological and pedagogical research***, 2021, vol. 13, no. 1, pp. 57-71. (Rus.)

8. Kirichenko V.S. Patriotism of Russian society. ***Kontsept: Nauchno-metodicheskii Elektronnyi Zhurnal = Concept: Scientific and Methodological Electronic Journal,*** 2016, vol. 11, pp. 2936-2940. (Rus.)

9. Dekina E.V. (Author-compiler) ***Legendarnoe pokolenie rovesnikov: tematicheskie uroki patrioticheskoi napravlennosti dlya detei i molodezhi*** [Legendary generation of peers: thematic lessons of a patriotic orientation for children and youth]. Tula: TPPO Publ., 2020. 109 p. (Rus.)

10. Korshunov G.P. (Chief editor) [et al.]. ***Patriotizm i patrioticheskoe vospitanie v kontekste vyzovov sovremennosti***: Mat. Mezhdunar. Nauch.-prakt. Konf., Minsk, 16-17 maya 2019 g. [Patriotism and patriotic education in the context of the challenges of our time: Proceedings of the International Scientific-practical Conference, Minsk, May 16-17, 2019]. Minsk: IPS RB Publ., 2019. 433 p. (Rus.)

11. Rodionova O.V., Sitnikova L.D. Formation of patriotism among junior schoolchildren by means of computer games. ***Kontsept: Nauchno-metodicheskii Elektronnyi Zhurnal = Concept: Scientific and Methodological Electronic Journal,*** 2020, no. 11, pp. 66-86. (Rus.)

12. Frolova M.E., Khudova R.V. Model of the organization of patriotic education of students of a higher educational institution***. Mezhdunarodnyi studencheskii nauchnyi vestnik = International student scientific bulletin***, 2016, no. 5-2. Available at: https://eduherald.ru/ru/article/view?id=15649 (Rus.)

Информация об авторе / Information about the author

ДЕКИНА Елена Викторовна – к.психол.н., доцент кафедры психологии и педагогики Тульского государственного педагогического университета им. Л.Н. Толстого, e-mail: kmppedagogika@yandex.ru

Elena V. DEKINA – Cand. Sci. (Psychology), Associate Professor of Chair of Psychology and Pedagogy at Tula State Pedagogical University named after L.N. Tolstoy, e-mail: kmppedagogika@yandex.ru

Статья поступила в редакцию 22.11.2021 г.
Received 22.11.2021

ПРАВИЛА ДЛЯ АВТОРОВ

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Журнал «ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия» публикует статьи по отрасли науки 08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством.

Методологический и научно-практический журнал «ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия» принимает к публикации материалы, содержащие результаты оригинальных исследований, оформленных в виде полных статей, кратких сообщений, а также обзоры (по согласованию с редакцией). Опубликованные материалы, а также материалы, представленные для публикации в других журналах, к рассмотрению не принимаются.

1.2. Статьи принимаются от 10 до 15 страниц рукописи и содержат до 6 рисунков.

1.3. Для публикации статьи авторам необходимо предоставить в редакцию:

1) подписанный всеми авторами текст статьи, УДК, таблицы, рисунки и подписи к ним (все в 2 экз.);

2) аннотацию (не менее 150 слов) и название статьи, ключевые слова (не менее 5-6) и список литературы (не менее 10 источников в виде статей и монографий; нормативные акты включаются в тело статьи), инициалы и фамилию автора на русском и английском языках (в 2 экз.);

3) файлы всех предоставляемых материалов на электронном носителе;

4) сведения об авторах: их должности, ученые степени и научные звания, служебные адреса и телефоны, телефаксы и адреса электронной почты с указанием автора, ответственного за переписку с редакцией.

5) экспертное заключение научной организации, к которой прикреплен автор.

1.4. В течение недели со дня поступления рукописи в редакцию авторам направляется уведомление о ее получении с указанием даты поступления и регистрационного номера статьи. Оплата за публикацию статьи с аспирантов не взимается.

1.5. Статьи, направляемые в редакцию, подвергаются рецензированию и (в случае положительной рецензии) научному и контрольному редактированию.

2. СТРУКТУРА ПУБЛИКАЦИЙ

2.1. Публикация полных статей, кратких сообщений и обзоров начинается с индекса УДК, затем следуют заглавие статьи, инициалы и фамилии авторов, развернутые названия научных учреждений, город, страна и адрес электронной почты, приводятся аннотации и ключевые слова на русском языке, затем те же сведения – на английском языке.

2.2. Редколлегия рекомендует авторам структурировать предоставляемый материал, используя подзаголовки: ВВЕДЕНИЕ, МЕТОДИКА ЭКСПЕРИМЕНТА, ОБСУЖДЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ, ЗАКЛЮЧЕНИЕ, СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.

3. ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ РУКОПИСИ

3.1. Текст статьи должен быть напечатан через полтора интервала на белой бумаге формата А4, с полями ~ 2,5 см с левой стороны, по 2 см сверху, справа, снизу, размер шрифта 14 (Times New Roman Cyr).

3.2. Все страницы рукописи следует пронумеровать, включая список литературы, страницы с таблицами, рисунками и подписями. Каждая таблица должна иметь тематический заголовок.

3.3. Уравнения, рисунки, таблицы и ссылки на источники нумеруются в порядке их упоминания в тексте.

3.4. Рисунки прилагаются отдельно. Формат рисунка должен обеспечивать ясность передачи всех деталей. Надписи на рисунках даются на русском языке; размерность величин на осях координат обычно указывается через запятую (например, U, В; t, с). Подрисуночная подпись должна быть самодостаточной, без апелляции к тексту. На обратной стороне рисунка следует указать его номер, фамилию первого автора, пометить, если требуется, «верх» и «низ».

3.5. Ссылка на использованную литературу дается в тексте цифрой в квадратных скобках. Если ссылка на литературу есть в таблице или подписи к рисунку, ей дается порядковый номер, соответствующий расположению данного материала в тексте статьи. Ссылки на неопубликованные работы не допускаются. Список литературы оформляется в соответствии с ГОСТ 7.0.5-2008 «Библиографическая запись». Библиографическое описание, ссылки располагаются в порядке цитирования.

4. ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ ЭЛЕКТРОННОЙ ВЕРСИИ

4.1. В состав электронной версии должны входить: файл, содержащий текст статьи в формате Microsoft Word с точным указанием версии редактора и иллюстрации, и файлы, содержащие иллюстрации, а также – рекомендация к печати в научном издании, карточка автора, экспертное заключение научной организации, к которой прикреплен автор.
4.2. Текст статьи должен быть набран шрифтом Times New Roman Cyr, 14-й кегль, через 1,5 интервала, с одинарными пробелами (многократные пробелы не должны использоваться для создания абзацных отступов и расширения междусловных промежутков); абзацный перевод строки (клавиша Enter) используется только для создания нового абзаца и НЕ применяется для принудительного перевода строк внутри абзаца.
4.3. При подготовке графических объектов в растровом формате желательно использовать форматы TIFF, BMP (допустим JPEG хорошего качества (с умеренным сжатием)) и придерживаться следующих требований: для сканирования штриховых рисунков – 300 dpi (точек на дюйм); для сканирования полутоновых рисунков и фотографий – не менее 200 dpi (точек на дюйм).
4.4. Имена приложенных графических файлов должны содержать цифру, совпадающую с номером рисунка в статье.
4.5. Таблицы являются частью текста и не должны создаваться как графические объекты.
4.6. К комплекту файлов должна быть приложена опись (возможно в виде файла) с указанием названия и версии текстового редактора, имен файлов, названия статьи, фамилий и инициалов авторов.

«ФЭС: ФИНАНСЫ. ЭКОНОМИКА. СТРАТЕГИЯ»

Периодичность выпуска: *12 номеров в год*
Учредитель и издатель: *ООО «Финэкономсервис 2000»*
Юр. адрес учредителя и издателя: *394000, г. Воронеж, ул. Плехановская, д. 22, кв. 183*
Соиздатель:
ФГБОУ ВО «Воронежский государственный технический университет»
Юр. адрес соиздателя: *394000, г. Воронеж, Московский пр., д. 14*

© Перепечатка информации допускается только с разрешения редакции и с обязательной ссылкой на издание.
Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.
Мнение авторов статей не всегда совпадает с мнением редакции.

Адрес редакции: 394000, г. Воронеж, ул. Помяловского, д. 27, оф. 101
Тел. (473) 258–98–45
e–mail: fes.nauka@gmail.com
Над номером работали: Л.В. Шульгина, А.В. Шульгин, Н.Б. Свиридова, корректор В.В. Гришин, перевод авторский
Номер подписан в печать 30.12.2021
Тираж 1000 экз. (первый завод 500 экз.) Цена свободная
© ООО «Финэкономсервис 2000», авторы статей

Формат: 60x84, 1/8
Объем 8,8 п.л.
Заказ № 235
Дата выхода в свет
12.01.2022 г.
Отпечатано в типографии
ООО ИПЦ “Научная книга“
Адрес типографии:
394026, г. Воронеж, Московский пр-т, 11/5
Тел.: +7 (473) 220-57-15

2000
ФИНЭКОНОМСЕРВИС

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ

- ✓ Регистрация предприятий и их недвижимости
- ✓ Анализ финансовой деятельности
- ✓ Финансовое и бизнес-планирование
- ✓ Логистика
- ✓ Организационное проектирование
- ✓ Консультации в разных отраслях права
- ✓ Арбитраж, суд
- ✓ Помощь в лицензировании
- ✓ Консультационные семинары

Профессиональная помощь ИП и юридическим лицам

(473) 258-98-45
e-mail: finecon@rambler.ru
fines2001@mail.ru

РЕКЛАМА